

obrtnik podjetnik



ozs.si/obrtnik
podjetnik.si

15. *Forum obrti in podjetništva* 2. JUNIJA V PORTOROŽU

VABLJENI!





**Tehnologija,
ki ji lahko zaupate**
že 30 let

www.kozama.si

Prodaja in servis kompresorjev, avtopralnic
in opreme za mehanične delavnice

Jurčkova cesta 99, 1000 Ljubljana • Tel: 01 280 11 20

**INDUSTRIJSKI VIJAČNI KOMPRESORJI,
KOMPRESORSKE POSTAJE**



**BATNI IN VIJAČNI KOMPRESORJI,
SUŠILCI ZRAKA, FILTRI ZA ZRAK**



AVTOMATSKE IN ROČNE PRALNICE ZA OSEBNA IN TOVORNA VOZILA



**VISOKOTLAČNI PRALCI
IN SESALNIKI**



**OPREMA ZA MEHANIČNE DELAVNICE, ČRPALKE ZA MAST IN OLJE, LOVILCI OLJA, KOLUTI ZA ZRAK,
ZRAČNE PIŠTOLE, PRIPRAVNE GRUPE, PRIKLJUČKI ZA ZRAK**





Člani ZA protest, če nas pri delovni reformi ne upoštevajo

Delovna reforma še vedno buri duhove delodajalcev. S predlaganimi spremembami paketa treh zakonov še zdaleč nismo zadovoljni, saj gospodarstvu ne prinašajo pričakovanih sprememb na področju trga dela v smeri lažjega zaposlovanja in odpuščanja. Za mnenje smo povprašali tudi vas, spoštovani članice in člani, ki ste nam s pomočjo ankete glede delovne reforme naša stališča le še potrdili. Kar tri četrtine vprašanih pa bi se celo udeležilo protestov, če naših zahtev pri delovni reformi ne bodo upoštevali.

Po zadnjih informacijah ministrica za delo ne namerava spremeniti določila v zakonu o inšpekciji dela, ki pravi, da lahko inšpektor v primeru neizplačila plač zapre obratovalnico in odvzame osnovna sredstva. Potem nam ne preostane nič drugega, kot da se temu odločno upremo. Dovolj nam je, da pobiramo le drobtinice in da vlada vsakokrat znova klone pod pritiski sindikatov. Osebo sem pristaš tega, da se problemi rešujejo na miren način, toda včasih je treba udariti po mizi in pokazati, da na hlapčevsko vlogo v tej državi delodajalci ne pristajamo.

Tudi s predlaganim zakonom o vajištvu nismo povsem zadovoljni. Upravni odbor OZS je tako na zadnji aprilski seji podprl predlog državnega svetnika za veto na zakon o vajištvu, Državni svet RS pa ga je pozneje tudi izglasoval. Nasprotujemo določilu, da bi moral delodajalec vajencu kriti bolniško nadomestilo, saj ne gre za delovno razmerje, temveč za izobraževalni proces. Sporno je tudi to, da se v zakon vključujejo različne populacije, čeprav je vajeniška oblika izobraževanja prvenstveno namenjena dijakom. Zavzemamo se tudi za to, da bi lahko vajenci v posameznih dejavnostih zaradi narave dela izjemoma lahko delali tudi ob sobotah in nedeljah, če se ne more zagotoviti izobraževanje v rednem delovnem času. Poleg tega pa želimo, da se financiranje stroškov delodajalcem uredi sistemsko. Ob tem ponovno poudarjam, da si v OZS že od samega začetka prizadevamo za uvedbo vajeniškega sistema, saj v obrti in podjetništvu primanjkuje usposobljenega kadra, vendar pa mora biti zakon takšen, da bo stimulativen tudi za delodajalce.

Da bi bilo naše gospodarstvo še bolj uspešno in konkurenčno, smo tudi letos spisali Zahteve obrti in podjetništva. Tokrat pod sloganom Spodbudimo konkurenčnost. Predsedniku Vlade RS, ministrom in drugim deležnikom, ki nam krojijo usodo, jih bomo predstavili na 15. Forumu obrti in podjetništva. Častna gostja Foruma pa bo najboljša kuharica na svetu gospa Ana Roš, ki ji bomo ob tej priložnosti podelili visoko zbornično priznanje. Udeležba je za naše člane brezplačna, zato vas tudi osebno vabim, da se nam pridružite 2. junija v Portorožu.

Branko Meh, predsednik Obrtno-podjetniške zbornice Slovenije

**obrt
podjetnik**

Kolofon

Letnik XLVI, številka 5, maj 2017

Izdaja Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije,

tel. 01 58 30 500

Naslov uredništva: Celovška cesta 71, Ljubljana

Stiki z uredništvom: 01 58 30 507, faks: 01 50 54 373;

e-pošta: revija.obrt@ozs.si; spletna stran:

www.ozs.si/obrt

Odgovorna urednica: Eva Mihelič, tel. 01 58 30 559

Novinar, koordinator: Anton Šijanec, tel. 01 58 30 533

Vodja trženja: Janja Štrigl, tel. 01 58 30 801

Naročnina, mali oglasi – tajnica redakcije:

Barbara Peteros, tel. 01 58 30 507

Naklada: 31.000 izvodov

Cena: 6 evrov v prosti prodaji, celoletna naročnina

60 evrov (9,5-odstotni DDV je vključen v ceni).

Transakcijski račun pri NLB d. d. Ljubljana:

02013-0253606416

Oblikovanje, prelom revije, obdelava fotografij

in priprava za tisk: Žiga Okorn in Barbara Filipčič,

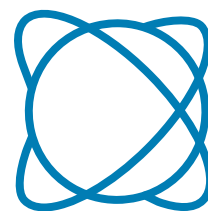
www.uvid.si

Tisk: SET, d.o.o., Vevška 52, 1260 Ljubljana-Polje

ISSN 2385-9849



Vstopite na nova tržišča



Skozi povezave v največji poslovni mreži podjetij v Evropi

Borza omogoča podjetjem brezplačen vpis ponudbe, objavo oglasa v tujini, iskanje med ponodbami in povpraševanji tujih podjetij ter povezovanje ustreznih ponudb in povpraševanj. Z več sto novih profilov podjetij dodanih vsak teden je borza ena največjih na svetu. V borzo so vključena MSP iz držav EU, centralne in vzhodne EU ter mediteranskih držav in deluje po standardiziranih postopkih, ki jih je postavila EU agencija za MSP (EUASME).

www.ozs.si/een



**OBRTNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA SLOVENIJE**



Poslovni razsvet pred valetni vrati



AKTUALNO

4-11

ZMAGOVALCI

12-13

IZ OZS

14-17

PODJETNO

18-24

SEKCIJE

26

OBRTNIKOV SVETOVALEC

37

OOZ

58-65

SEJMI IN POSLOVNA SREČANJA

66-72

IZOBRAŽEVANJE IN PRENOS ZNANJ

74-77

NAŠI ČLANI

78-84

OBRTNIKOVA BORZA

86-88



NASLOVNICA

foto: www.slovenia.info



Ročaji iz lesa ▶ pohorskih gozdov

Srečko Šarh, avgusta bo dopolnil 45 let obrti. Vso proizvodnjo ročajev iz svoje mizarne delavnice na Lobnici nad Rušami, izvozi v tujino. To je do 100.000 kosov ročajev za vse vrste orodij. Izvažajo v Nemčijo, Belgijo, Makedonijo in na Kosovo. [stran 12](#)

OBRTNIKOV SVETOVALEC

stran 37

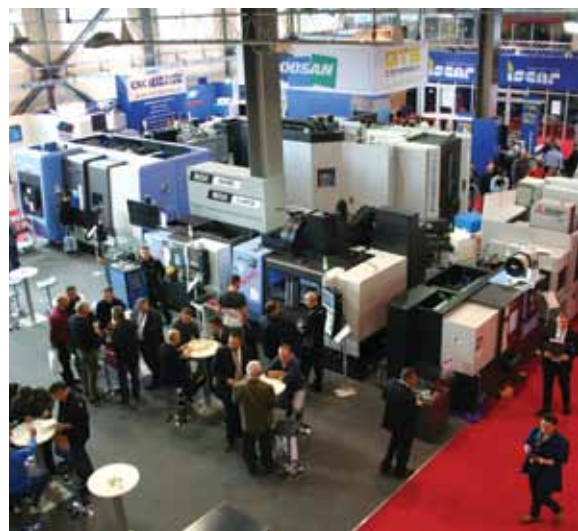
Mednarodni Industrijski sejem 2017

V začetku aprila je na celjskem sejmišču potekal mednarodni Industrijski sejem 2017. Na sejmu sta se predstavili tudi naši strokovni sekciiji kovinarjev in plastičarjev, ki sta na svojem razstavnem prostoru gostili tudi slovensko-ameriški poslovni klub SABA iz Clevelanda, ZDA. [stran 66](#)



◀ Spodbudimo konkurenčnost

Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije bo Zahteve slovenske obrti in podjetništva 2017 – Spodbudimo konkurenčnost predstavnikom Vlade RS in javnosti predstavila na Forumu obrti in podjetništva 2. junija v Portorožu. [stran 4](#)



◀ Avto in vzdrževanje, Moto boom, Gospodarska vozila in Logistika

Po več izvrstno pripravljenih strokovnih sejmi v Celju, se lahko vsi skupaj veselimo v pričakovanju novega četverčka strokovnih sejmov. Na velikem strokovnem sejemskem dogodku med 18. in 21. majem bo aktivno sodelovala tudi naša zbornica in njena strokovna sekcija avtoserviserjev. [stran 70](#)

Spodbudimo konkurenčnost



Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije bo Zahteve slovenske obrti in podjetništva 2017 – Spodbudimo konkurenčnost predstavnikom Vlade RS in javnosti predstavila na Forumu obrti in podjetništva 2. junija v Portorožu.

Letošnje zahteve slovenske obrti in podjetništva, ki so jih zbrale in oblikovale strokovne službe OZS, strokovne sekcije pri OZS, območne obrtno-podjetniške zbornice ter Sklad obrtnikov in podjetnikov, so razdeljene na devet poglavij:

I. Delovno-pravna zakonodaja, zdravstveni in pokojninski sistem

Delovnopravna zakonodaja je sicer doživela reformo leta 2013, vendar delodajalci opažamo, da ni prinesla želenih učinkov, vsaj ne v zadostni meri. Ker se odpovedni razlogi niso spremenili vse od leta 2003 predlagamo, da se uzakoni nov odpovedni razlog, po katerem bo delodajalec delavcu lahko odpovedal pogodbo o zaposlitvi zaradi zdravstvenih razlogov, ko delavec ne more opravljati dela neprekinjeno več kot šest mesecev ali eno leto v obdobju treh let.

Glede na ustavno odločbo, ki je razveljavila vročanje odpovedi pogodbe o zaposlitvi po pošti, predlagamo enostavnejše in bolj transparentno vročanje, poleg tega pa še spremembo definicije delovnega časa tako, da bi bil odmor za malico izvzet iz efektivnega delovnega časa, spremembo zakonodaje glede prevoza na delo, skrajšanje roka za določitev letnega razporeda neenakomerne preporazporeditve delovnega časa, možnost, da bi dal delavec lahko soglasje za pobot pred zapadlostjo terjatve, ustanovitev sklada za odpravnine delavcem, razširitev možnosti, da delodajalec delavcu lahko prepove opravljanje dela tudi pri odpovedi pogodbe o zaposlitvi iz krivdnega razloga in zaradi neuspešno opravljenega poskusnega dela, izenačitev položaja poslovočnih oseb, prokuristov in vodilnih delavcev, razširitev možnosti opravljanja začasnega in občasnega dela tudi na druge kategorije in nazadnje, da naj regres za letni dopust v času bolniške odsotnosti in starševskega dopusta bremeni institucijo, ki v tem času izplačuje nadomestilo plače delavcu.

Kar zadeva zdravstvo, predlagamo, da naj breme nadomestil v času bolniškega staleža prej preide od delodajalca na Zavod za zdravstveno zavarovanje Slovenije (ZZZS), in sicer po 30 koledar-

10 NAJ ZAHTEV SLOVENSKE OBRTI IN PODJETNIŠTVA 2017

Kot prioritete zahteve izpostavljamo 5 zahtev, ki jih mora Vlada RS nujno uresničiti do konca leta 2017:

1. Regresne zahtevke zavodov za zdravstveno in pokojninsko zavarovanje proti delodajalcem je treba urediti drugače.
2. Določiti je treba nov odpovedni razlog, po katerem bo delodajalec lahko delavcu odpovedal pogodbo o zaposlitvi v primeru, ko le-ta ne more opravljati dela (redefinicija odpovednega razloga).
3. Breme nadomestil v času bolniškega staleža mora preiti z delodajalca na Zavod za zdravstveno zavarovanje Slovenije (ZZZS) po 20 koledarskih dneh. ZZZS naj izplača denarno nadomestilo neposredno zavarovancu.
4. Spremeniti je treba metodologijo za izračun omrežnin in urediti anomalije na področju zaračunavanja nadomestila za uporabo stavbnega zemljišča.
5. Urediti je treba sistemsko financiranje reprezentativnih zborskih dni.

Naslednjih 5 zahtev mora biti uresničenih do konca mandata aktualne vlade, saj gre za pomembna področja, ki vplivajo na poslovanje obrtnikov in podjetnikov:

6. Spremeniti je treba dohodninsko lestvico.
7. Zagotoviti je treba dostopnost javnih naročil tudi manjšim gospodarskim subjektom in razdeliti javna naročila na več sklopov.
8. Sistem poklicnega izobraževanja mora biti učinkovitejši.
9. Ustanovi naj se paritetni sklad za gradbeništvo.
10. Odpraviti je treba administrativne ovire pri čezmejnem izvajanju storitev.

skih dneh. Poleg tega predlagamo uvedbo tako imenovanega enega »čakalnega dneva«, ko bolniški stalež bremeni zavarovanca samega, določi naj se pravica delodajalca o pridobitvi bolniškega reda od zdravnika delavca, okrepi pa naj se tudi nadzor v času bolniškega staleža.

Poudarimo naj, da OZS še vedno pričakuje takšno sistemsko zakonsko rešitev, ki bi vsem upokojenim podjetnikom omogočila uživanje celotne pokojnine kljub temu, da še naprej opravljajo svojo samostojno dejavnost in iz tega plačujejo dajatve. Poleg tega predlaga še drugačno ureditev regresnih zahtevkov zavoda za zdravstveno zavarovanje in zavoda za pokojninsko zavarovanje proti delodajalcem, ko mora delodajalec povrniti stroške zdravljenja in drugo povzročeno škodo, če je delavcu nastopila poškodba pri delu, bolezen oziroma invalidnost ali celo smrt in je ta posledica nastala, ker niso bili izvedeni ustrezni higiensko-sanitarni ukrepi, ukrepi varstva pri delu ali drugi ukrepi, predpisani ali odrejeni za varnost ljudi.

II. Za nižje davčne obremenitve

OZS ves čas poudarja, da morajo biti sistemske rešitve na področju davčne zakonodaje v skladu z evropsko in slovensko strategijo za izhod iz gospodarske in finančne krize; torej takšne, da se z njimi ne povečujejo stroški poslovanja podjetij.

OZS ob tem zahteva spremembo dohodninske lestvice in zmanjšanje stroškov dela zaposlenih, ki izhajajo v veliki meri iz visoke obdavčitve dela.

Predlaga tudi spremembe na področju davka na dodano vrednost, ki bodo naravnane spodbudno za ohranjanje in razvoj nekaterih dejavnosti, ki jih potrebujejo državljani oziroma so del kulturne dediščine ali pa so nepremišljeno obdavčene s previsoko, splošno stopnjo DDV.

OZS predlaga tudi podaljšanje roka uporabe vezane knjige računov za nedoločen čas in uvedbo obveznega opominjanja davčnih zavezancev s strani FURS-a v primeru zapadlih davčnih obveznosti ter dvig meje, ko FURS lahko začne davč-

VABLJENI NA 15. FORUM OBRTI IN PODJETNIŠTVA!

Zahteve slovenske obrti in podjetništva 2017 – Spodbudimo konkurenčnost bomo predstavili na Forumu obrti in podjetništva, ki bo v **petek, 2. junija, v Grand hotelu Bernardin v Portorožu**.

Svojo udeležbo na forumu so že potrdili:

- Boris Koprivnikar, podpredsednik Vlade RS in minister za javno upravo,
- mag. Maja Makovec Brenčič, ministrica za izobraževanje, znanost in šport,
- dr. Anja Kopač Mrak, ministrica za delo, družino, socialne zadeve, invalide in enake možnosti,
- Mateja Vraničar Erman, ministrica za finance,
- Gorazd Žmavc, minister, pristojen za Slovence in zamejce po svetu.

Poleg omenjenih na Forumu pričakujemo tudi predsednika Vlade RS dr. Mira Cerarja, poslance Državnega zbora RS, državne svetnike, evropske poslance in druge goste.

Več o dogodku, programu in vsebini letošnjih zahtev najdete na **www.ozs.si**, kjer zbiramo tudi prijave (www.ozs.si/dogodki).

Udeležence foruma po končanem dogodku vabimo na **večerno druženje z udeleženci Kongresa podjetnikov Slovenije**, ki se bo začelo ob 20.15.

Več o programu 6. Kongresa podjetnikov Slovenije, ki bo potekal 2. in 3. junija 2017 si lahko ogledate na njihovi spletni strani <http://www.kongres-podjetnikov.si>

no izvršbo nad davčnim dolžnikom z obstoječih 25 evrov na 200 evrov.

Pomemben vidik oživitve in spodbujanja nastajanja novih podjetij v teh časih predstavljajo davčne olajšave, ki so še vedno preozko in prezapleteno opredeljene, zato delujejo premalo stimulatивно. Premajhen posluš za potrebe gospodarstva se kaže predvsem na področju olajšav za investiranje, zapletena in neprijazna je tudi metodologija uveljavljanja olajšav za raziskave in razvoj, najti bi bilo treba rešitve za gradbeništvo in razširiti olajšave za zaposlovanje.

Precej birokratskih ovir in številnih dajatev izhaja iz direktiv Evropske unije, zato bi si po mnenju OZS Slovenija morala prizadevati tudi na ravni Evropske unije, da se direktive, ki so jih mala podjetja dolžna spoštovati, poenostavijo in postanejo podjetjem »prijazne«.

III. Za izboljšanje možnosti plačil

Plačilna nedisciplina je in ostaja še vedno eden največjih problemov obrti in malega gospodarstva, zato OZS že vrsto let predlaga ukrepe za izboljšanje plačilne discipline.

Že večletne, vsesplošne plačilne nediscipline ni mogoče pripisati zgolj tistim z goljufivimi nameni, temveč tudi stanju pomanjkanja denarja na trgu. Nesprejemljivo je, da so danes že javni naročniki postali dolžniki izvajalcem in dobaviteljem oziroma bistveno podaljšajo določen rok plačila. V tem času pa jih dobavitelji in izvajalci kreditirajo. Pri tem pa s pozicije najmočnejše pogodbenne stranke ni mogoče prejeti kakršnega koli zavarovanja njihovega plačila za pošteno dobavo in izvedene storitve.

K precejšnjemu izboljšanju plačilne discipline lahko veliko prispevajo učinkovitejši izvršilni postopki in odprava anomalij izvršilnega postopka v zvezi z ugovori (neutemeljeni, izmišljeni).

Zato so po mnenju OZS potrebne dodatne spremembe instituta prisilne poravnave, saj so dosedanje izkušnje obrtnikov in malih podjetnikov v postopkih prisilne poravnave negativne. Pri prisilni poravnavi gre prevečkrat za legalno krajo navadnih upnikov oziroma upnikov nezavarovanih terjatev. Danes je mogoče predlagati in doseči prisilno poravnavo ob odpisu 98,5 % dolgov in poplačilu ostanka v šestih letih. Mali upniki nimajo na to nobenega realnega vpliva, pri čemer gre lahko za terjatve, ki so za mali subjekt pogubne.

IV. Za spodbudno poslovno okolje

OZS zahteva, da se obrtno-podjetniški zbornični mreži nameni večja vloga v vseh zakonih in dokumentih, ki opredeljujejo podporno okolje za podjetništvo. Pri napovedani reorganizaciji izvajalskih institucij z namenom izboljšanja njihovega delovanja in podpor-nih storitev, povečanja učinkovitosti ter odpravljanja podvajanja pri izvajanju ukrepov pa OZS želi aktivno sodelovati in zahteva, da država izkoristi že obstoječo mrežo ter ji da večjo težo.

OZS še predlaga, da se zagotovi ustrezen sistemski vir financiranja za opravljanje aktivnosti reprezentativnih zbornic na področju zastopanja, saj zbornica vsakodnevno spremlja zakonodajo na različnih področjih in se bori za boljše predpise in lažje poslovanje podjetnikov, vendar izbrane ugodnosti koristijo vsi gospodarski subjekti.

V. Za odpravo administrativnih ovir

Eden ključnih pogojev za nemoteno poslovanje podjetij je tudi čim manj administrativnih ovir, ki jih je tako evropska kot tudi slovenska zakonodaja prepolna.

Zelo občutljivo področje je deregulacija poklicev in deregulacija vstopa v dejavnost, ki lahko v nepremišljenem obsegu bistveno zmanjša konkurenč-

nost obrtnih in malih podjetij tako v Sloveniji (popolnoma odprt trg za občasno opravljanje dejavnosti drugih podjetij iz Evropske unije) kot tudi v drugih državah, v katerih imajo predvsem na področju obrtnih dejavnosti regulirane poklice ter tudi reguliran vstop v dejavnost.

OZS poudarja, da odprava izobrazbenega pogoja za nosilca obrtne dejavnosti ne bo prispevala h konkurenčnosti podjetij, niti ne bo vplivala na zmanjševanje sive ekonomije ali dela na črno. Zato OZS vladi predlaga ponovno regulacijo oziroma regulacijo na višji ravni tistih dejavnosti, ki sodijo med obrtne dejavnosti oziroma dejavnosti, katerih opravljanje lahko pomeni resno tveganje za javno zdravje in varnost.

Veliko priložnosti za odpravo administrativnih ovir je na področju pridobivanja gradbenih dovoljenj in pridobivanja okoljevarstvenih dovoljenj in soglasij, preveč zapletena za mikro in mala podjetja je še vedno tudi zakonodaja na področju varnosti in zdravja pri delu.

Eden ključnih administrativnih in finančnih bremen je velikost vodo-mera, ki so ga obrtniki in podjetniki vgrajevali v skladu s pravili za požarno varnost. S spremembo zakonodaje pa se za obračun stroškov ne upošteva dejanska količina porabljene vode, ampak zmogljivost vodovodnega priključka. Stroški omrežnine so se za nekatere povečali za kar 200 odstotkov.

VI. Čezmejno opravljanje storitev

S sprejetjem novega Zakona o čezmejnem izvajanju storitev država ni olajšala čezmejnega opravljanja storitev majhnim delodajalcem, ampak je postavila še večje ovire. Že v tujini se spopadajo s pridobitvijo dokumentacije ter z dodatnimi administrativnimi ovirami, zdaj pa ovire postavlja še domači Zakon o čezmejnem izvajanju storitev. OZS meni, da je majhnim delodajalcem treba omogočiti čim hitrejši razvoj in jih spodbujati k zaposlovanju, saj so prav oni paradni konj slovenskega gospodarstva.

Predlaga tudi, da Slovenija uvede paritetni sklad za gradbeništvo, kot so ti skladi v primerljivih državah Evropske unije. Vzpostaviti je treba zakonske osnove za ustanovitev takega sklada in doseči meddržavno priznavanje teh skladov.

VII. Poklicno in strokovno izobraževanje

Usposobljenost in kompetentnost zaposlenih se tesno povezujeta s potrebami in interesi delodajalcev, da bodo ohranjali in krepili svojo konkurenčnost. Zato želijo, da se poklicno in strokovno izobraževanje načrtuje in izvaja v medsebojnem tesnem sodelovanju s šolami in ob potrebni podpori vseh povezanih strokovnih partnerskih institucij.

Priprava pilotnega izvajanja vajeništva in obravnava novega zakona o vajeništvu je v teku, delodajalci in OZS pa so intenzivno kritično in konstruktivno sodelovali pri iskanju ustrežnejših zakonskih rešitev in zagotavljanju pogojev za začetek izvajanja jeseni ob zagotovljenih dolgoročnih sistemskih in finančnih podpornih ukrepih iz evropskih in nacionalnih virov.

Mojstri so temelj vajeništva in sinonim za kakovost ter strokovnost, zato je treba ponovno spodbuditi interes za mojstrske izpite tudi s promocijo mojstrov in finančnimi spodbudami vsem, ki se zanje odločajo.

V že začeti proces priprave novega Zakona o visokem šolstvu je nujno smiselno vključiti podlage za postopno uvajanje socialnega partnerstva s so-

delovanjem gospodarstva (delodajalcev in zbornic, zastopnic njihovih interesov) pri načrtovanju, programiranju ter izvajanju terciarnega izobraževanja.

VIII. Varstvo okolja

V Sloveniji je področje varstva okolja in ravnanja z odpadki pretirano regulirano, v prenekaterih primerih zahteva več kot opredeljuje zakonodaja Evropske unije. Veliko je administrativnih ovir, s številnimi evidencami, poročanji, vlaganji obračunov ipd.

Kot administrativno izredno obremenjujoč se kaže sistem okoljskih datumov, ki zlasti bremeni mala podjetja, zato so poenostavitve postopkov nujne, zbrana sredstva pa naj se porablja jo namensko za odstranitev starih bremen v okolju.

OZS predlaga poenostavitve postopkov, da dolgi in zahtevni postopki pridobivanja dovoljenj za predelavo in recikliranje ne bodo ovira, temveč bodo spodbujali podjetja, da bodo ta v čim večji meri opravljala dejavnost predelave odpadkov in vračala materiale nazaj v uporabo in ne na odlagališča.

IX. Ukrepi za posamezne dejavnosti

Zahteve za posamezne dejavnosti se nanašajo na ureditev položaja izdelovalcev izdelkov domače in umetnostne obrti, izboljšanje pogojev poslovanja za avtoprevoznike, gostince, podjetja v pogrebni dejavnosti in različna storitvena podjetja.

MAJA RIGAČ

PO NOVEM ELEKTRONSKO VROČENE TUDI INŠPEKCIJSKE ODLOČBE

Finančna uprava RS sporoča, da bo 3. maja 2017 začela elektronsko vročati tudi dokumente, izdane v postopkih davčnega nadzora, pa tudi druge dokumente, ki jih v upravnem postopku izdaja individualno, in se lahko nanašajo na različne vrste davkov, carin oziroma drugih dajatev. To pomeni, da se bo bistveno povečalo število in predvsem raznolikost elektronsko vročenih dokumentov.

FURS postopoma širi nabor dokumentov, ki jih zavezancem vroča elektronsko preko sistema eDavki, seznam dokumentov pa je objavljen na njihovi spletni strani. Več informacij o eVročanju najdete na spletni strani:

http://www.fu.gov.si/davki_in_druge_dajatve/poslovanje_z_nami/e_vrocenje/

ANKETA MED ČLANI

Poziv k protestom, če nas pri delovni reformi ne upoštevajo

Mini delovna reforma že dlje časa razburja delodajalce, zato smo v Obrtno-podjetniški zbornici Slovenije za mnenje povprašali tudi naše člane. Kar tri četrtine vprašanih od 1000 sodelujočih v anketi bi se udeležilo protestov, če delodajalske zahteve pri mini delovni reformi ne bodo upoštevane.

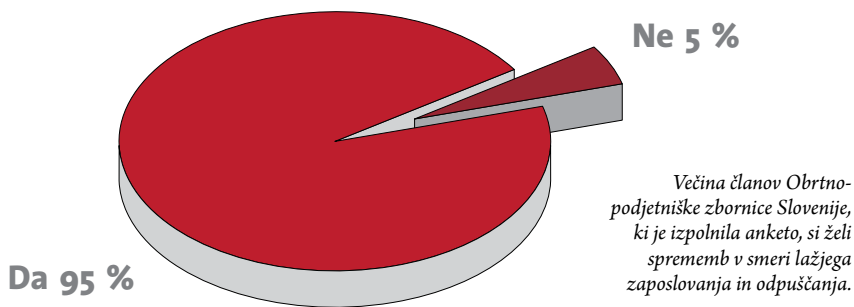
V večina članov OZS, ki je izpolnila anketo, si želi sprememb v smeri lažjega zaposlovanja in odpuščanja. Skoraj vsi obrtniki in podjetniki nasprotujejo tudi novi določbi v Zakonu o inšpekciji dela, ki pravi, da bi lahko inšpektor v primeru nepravočasnega izplačila plač delavcem lahko zasegel osnovna sredstva in zaprl obratovalnico.

»Nad rezultati ankete nismo presenečeni, saj vsakodnevno dobivamo klice in pozive naših članov, da moramo pri mini delovni reformi vztrajati pri svojih zahtevah. Obrtniki in podjetniki želijo spremembe v smeri večje prožnosti na trgu dela, da bodo lahko lažje zaposlovali dobre delavce in odpuščali slabe. Tudi zaprtje obratovalnice in odvzem osnovnih sredstev, če delodajalcev ne bo izplačal plač pravočasno, je za nas nedopustno in absurdno.«

BRANKO MEH, predsednik OZS, o rezultatih ankete

80 odstotkov vprašanih pa se ne strinja s sedanjim predlogom o sporazumni prekinitvi delovnega razmerja, po katerem bi bil delavec upravičen do nadomestila za brezposelnost v polni višini in trajanju glede na posameznikovo zavarovalno dobo, a največ za 6 mesecev, kar bi moral izplačati delodajalec. Nihče od vprašanih se tudi ne strinja s predlogom, da denarja za nadomestilo ne bodo vrnil delodajalcu, četudi delavec najde novo zaposlitev pred iztekom 6 mesecev. Zgolj petina vprašanih pa nasprotuje novemu odpovednemu ra-

Si želite sprememb delovne zakonodaje v smeri lažjega zaposlovanja in odpuščanja?



zlogu, po katerem bo delodajalec lahko delavcu odpovedal pogodbo o zaposlitvi v primeru, če ta ne more opravljati dela iz zdravstvenih razlogov.

V anketi, ki smo jo izvajali med 19. in 26. aprilom 2017, je sodelovalo skoraj 1000 obrtnikov in podjetnikov, članov OZS.

MIRA ČREŠNAR

ZAKON O VAJENIŠTVU

Veto državnega sveta

Le dan po sprejemu Zakona o vajeništvu v parlamentu so državni svetniki nanj izglasovali veto. Predlog zanj je ob podpori Obrtno-podjetniške zbornice Slovenije vložil državni svetnik Alojz Kovšca, ki je poudaril, da je zakon nepregleden, da meša strokovni pristop s pedagoškim in andragoškim ter da meša različne socialne kategorije – zaposlene, brezposelne in otroke.

Po mnenju obrtnikov in podjetnikov Zakon o vajeništvu ni dovolj stimulativen za delodajalce, saj predvideva izplačilo nagrade vajencu tudi v času, ko se zaradi opravičene odsotnosti ne usposa-

blja z delom, ne omogoča usposabljanja z delom ponoči, ob nedeljah in ob praznikih, ki so z zakonom določeni kot dela prosti dnevi, kar je nesprejemljivo za dejavnosti, kot so gostinstvo, gradbeništvo in različne živilske dejavnosti, ter ne zagotavlja nadomestila delodajalcem po izteku pilotnega projekta leta 2022. Po mnenju obrtnikov in podjetnikov bi moral zakon financiranje stroškov delodajalca-izobraževalca urediti sistemsko, da bi bili stroški delodajalca pravičnejše razporejeni med državo in delodajalce.

E. M.

50 MOS

1968  2017

Mednarodni sejem obrti in podjetnosti

Celjski sejem, 12.-17. september 2017

- MOS – gradnja in obnova doma
- MOS – oprema in materiali za obrt in industrijo
- MOS – kamping in karavaning, turizem in prehrana
- MOS – izdelki široke potrošnje
- MOS – poslovne storitve in poslovne priložnosti v tujini

HRVAŠKA
DRŽAVA PARTNERICA



CELJSKI SEJEM



www.ce-sejem.si



OBRNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA
SLOVENIJE

VLAGANJE REFUNDACIJSKIH ZAHTEVKOV

Tudi na ZZZS elektronsko!

Po lanski uvedbi elektronskega vlaganja zahtevkov za refundacijo na Zavod za zdravstveno zavarovanje Slovenije, ki deluje preko sistema e-VEM, se je ta način vlaganja lepo prijel. V pol leta je ZZZS na ta način prejel že več kot 11.000 tovrstnih zahtevkov. Sistem je preprost, za večje uporabnike pa je pripravljena tudi posebna aplikacija, ki deluje kar iz programov za obračun plač. Pridružite se in prihranite predvsem svoj čas!

Elektronsko vlaganje refundacijskih zahtevkov za nadomestila plač zaradi začasne zadržanosti od dela v breme obveznega zdravstvenega zavarovanja je od 1. oktobra 2016 za delodajalce sicer prostovoljno, a predstavlja eno izmed dodatnih in izjemno dobrodošliih možnosti za vlaganje teh zahtevkov. Vlagatelji lahko tako izbirajo ali bodo uporabljali sistem e-VEM ali pa bodo zahteve

še naprej vlagali v papirnati obliki po navadni pošti.

Uporaba sistema e-VEM delodajalcem omogoča lažje, preprostejše, hitrejše in predvsem cenejše poslovanje z ZZZS. Uporaba novega elektronskega načina vlaganja refundacijskih zahtevkov se zato med delodajalci vsak mesec povečuje, število oddanih obračunov se je v prvih pol leta tako vsak mesec pove-

čalo za 17 %, ZZZS pa je prejel in obdelal skupaj že 11.622 zahtevkov za izvedbo 23.660 obračunov za delavce, ki so bili v bolniškem staležu in v breme ZZZS.

S. P.-ji še po starem!

Delodajalci lahko zahteve za izplačilo nadomestila vlagajo elektronsko le za zaposlene delavce. Vlaganje zahtevkov za samostojne zavezanke same pa

Zakoni, pomembni za obrt in malo podjetništvo

- **predlog Zakona o vajeništvu** – sprejet
- **predlog Zakona o ureditvi določenih vprašanj v zvezi z izvedbo investicije v izgradnjo drugega tira železniške proge na odseku Divača-Koper** – sprejet
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah predloga zakona o omejevanju uporabe alkohola** – druga obravnava v državnem zboru
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o podpornem okolju za podjetništvo** – druga obravnava v državnem zboru
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o plačilnih storitvah in sistemih** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah Zakona o sodnem registru** – v pripravi na ministrstvu za pravosodje
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah Zakona o izvršbi in zavarovanju** – v pripravi na ministrstvu za pravosodje
- **predlog Zakona o spodbujanju razvoja turizma** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o Poslovnem registru Slovenije (ZPRS-1B)** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o zdravstvenem varstvu in zdravstvenem zavarovanju** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o inšpekciji dela** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o delovnih razmerjih** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o urejanju trga dela** – končana javna razprava
- **osnutek predloga Zakona o spremembah in dopolnitvah zakona o pravnem varstvu v postopkih javnega naročanja** – končana javna razprava
- **Gradbeni zakon** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o množičnem vrednotenju nepremičnin** – končana javna razprava
- **osnutek Uredbe o zelenem javnem naročanju** – končana javna razprava
- **predlog Zakona o motornih vozilih** – končana javna razprava
- **izhodišča Zakona o raziskovalni in razvojni dejavnosti ter Zakona o visokem šolstvu** – končana javna razprava

za zdaj še ni mogoče. Ti morajo potrdilo o upravičeni zadržanosti od dela, ki ga na hrbtne strani izpolni Finančna uprava RS, še vedno pošiljati v pisni obliki!

Za delodajalce dve rešitvi

Manjši delodajalci bodo uporabljali predvsem tisto, ki je pripravljena v obliki spletne aplikacije. Rešitev omogoča pregleden vnos podatkov zahtevka in obračunov, pripravo informativnega izračuna, pripenjanje prilog, kot so preslikani bolniški listi in pošiljanje zahtevka na ZZS. Delodajalci lahko v tej rešitvi spremljajo obravnavo zahtevkov, tudi tistih, ki so jih na ZZS vložili še pred začetkom uporabe sistema e-VEM.

Večji delodajalci bodo največ uporabljali rešitev, ki vključuje elektronski vmesnik. Ta je pripravljen tako, da se uporablja neposredno iz aplikacij za obračun plač. V tem primeru delodajalec ali njegov pogodbeni računovodski servis podatke pripravi v aplikaciji, ki jo uporablja za obračun plač zaposlenih. V isti aplikaciji pripravi tudi priloge in nato podatke na preprost način pošlje portalu e-VEM, ta pa jih posreduje v informacijski sistem ZZS.

Ker je elektronsko vlaganje zahtevkov za delodajalce res preprostejše, na ZZS pričakujejo, da bodo vedno večji delež zahtevkov prejeli v elektronski obliki. To jim potrjuje tudi veliko zanimanja podjetij, ki razvijajo aplikacije za obračun plač. Ta želijo svoje izdelke primerno nadgraditi in povezati z elektronskim vmesnikom portala e-VEM.

Nova informacijska rešitev ZZS in e-VEM tako omogoča nov in sodoben način komuniciranja med delodajalci in ZZS. Ko bodo uvedeni elektronski bolniški listi, pa bo postopek še bolj preprost, saj delodajalcem ne bo več treba prilagati digitaliziranih originalov bolniških listov, ZZS pa bo odpadlo tudi zamudno ročno preverjanje usklajenosti podatkov iz zahtevkov in listin.

ZZS in FURS velja poziv, da čim prej uredita elektronsko vlaganje tudi za samostojne zavezanke, torej s. p.-je, vsem vam pa, da se v sistem elektronskega vlaganja čim prej vključite in se ga v miru navadite, saj veste, prej ali slej bo postal obvezen.

ANTON ŠIJANEC

PRIZNANJE REPUBLIKE SLOVENIJE ZA POSLOVNO ODLIČNOST

Pomerite se z odličnimi!

Če ste si do sedaj v svojem podjetju že prizadevali za dosego čim višje poslovne odličnosti in to počeli celo v skladu s smernicami modela odličnosti EFQM, lahko še do torka, 30. maja stopite ob bok tistim, ki razmišljajo podobno. Z njimi se lahko pomerite za Priznanje Republike Slovenije za poslovno odličnost - PRSPO, katerega začetki segajo že v leto 1996.

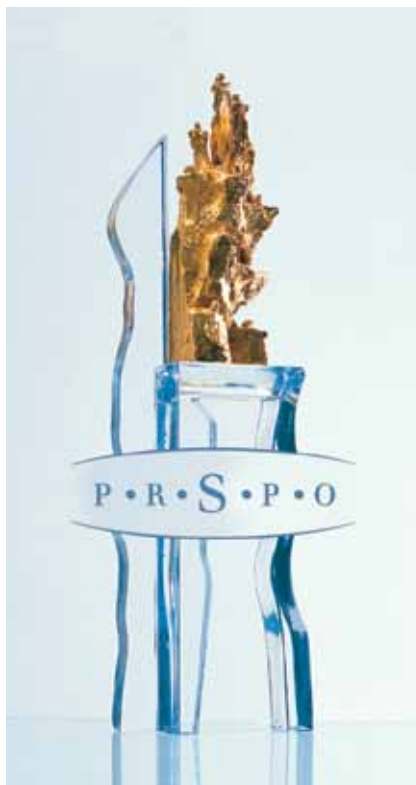
Pri nas za uvajanje sistema poslovne odličnosti EFQM skrbi Urad RS za meroslovje, ki razpisuje tudi omenjeno priznanje in vanj uvaja prakse evropske nagrade EFQM EEA. ob tem pa organizira strokovne posvete in izobraževanja za ocenjevalce in prijavitelje, slovesno podelitev priznanj in druge promocijske aktivnosti. V odboru PRSPO poleg ministrov pristojnih za znanost, gospodarstvo in javno upravo sodeluje tudi predsednik naše zbornice, predstavniki

drugih reprezentativnih gospodarskih zborskih, predstavniki reprezentativnih sindikatov ter po dva predstavnika že odličnih podjetij iz gospodarstva in javnega sektorja.

Namen PRSPO je spodbujati slovenske gospodarske in druge družbe ali pravne osebe k uvajanju sistemov sodobnega, učinkovitega in celovitega doseganja kakovosti ter k načrtovanju in izvajanju sodobnega procesa poslovanja za zagotovitev konkurenčnosti proizvodov in storitev, njihovim vodjem nuditi orodje za nenehno izboljševanje kakovosti proizvodov, storitev in poslovanja ter tako slovenskemu gospodarstvu pomagati pri doseganju globalne konkurenčnosti. Priznanje tako sledi cilju, da vzpostavi in razširi zavedanje o evropskem modelu celovitega vodenja odličnosti poslovanja, da spodbudi procese samoocenjevanja in konkurenčne primerjave z domačimi in tujimi podjetji, da prizna podjetjem v Sloveniji dosežke na področju odličnosti ter promovirati uspešne strategije in programe kakovosti doma in v tujini.

Več o PRSPO, razpisu za letošnje priznanje ter načinu prijave lahko najdete na spletni strani Urada RS za meroslovje www.mirs.gov.si, rok za oddajo vlog pa je 30. maj 2017.

ANTON ŠIJANEC



Skulptura, nagrada za najbolj odlično podjetje.

ZMAGOVALCI: SREČKO ŠARH, S. P., IZDELAVA DROBNIH LESENIH PREDMETOV, LOBNICA PRI RUŠAH

Ročaji za metle, lopate, sekire iz lesa pohorskih gozdov

Srečko Šarh, avgusta bo dopolnil 45 let obrti. Vso proizvodnjo ročajev iz svoje mizarne delavnice na Lobnici nad Rušami, kjer živi s svojo družino v sozvočju z naravo, izvozi v tujino. To je do 100.000 kosov ročajev, po domače »štilov« za vse vrste orodij. Izvažajo v Nemčijo, Belgijo, Makedonijo in na Kosovo. Od poslovanja doma so jim ostali le dolžniki, visoki odpisi in slaba volja.

O bisk pri Šarhovi, kamor te iz Ruš ovinkasta asfaltna cesta pripelje do Lobnice na Pohorju, pred katerim je odsek do domačije zadnjih nekaj sto metrov le še makadam, je pravo doživetje. Poleg idiličnega razgleda v dolino je povsod les, v vseh oblikah, od debel, desk, skladovnic sušечеlega lesa, ki obkrožajo domačijo, delavnico in druge objekte in na traktorje. Stisk roke Srečka Šarha je stisk ne v prvi vrsti mizarja, za kar se je pred mnogimi leti izučil, ampak krepak stisk drvarja, tesarja, traktorista, moža, ki poprime za vsako delo, ki je potrebno za življenje in delo v teh krajih. To je krepak stisk, odločen in čvrst, kot je gospodarjev značaj. Srečko je odkritosrčen, neposreden, na svoji življenjski in delovni poti, kjer se je nabralo veliko kilometrino, je videl, okusil in doživel marsikaj. In kmalu se razgovori. Je živ leksikon, njegov notranji svet pa bogat in občutljiv in v sožitju z naravo, do katere je silno spoštljiv

in odgovoren. Je pravi Pohorec, ponosen potomec resničnih domoljubov.

Potomec narodnega heroja

Srečko je potomec narodnega heroja Alfonza Šarha, s partizanskim imenom Iztok, ki je skupaj s tremi sinovi padel 8. januarja 1943 v poslednji borbi Pohorskega bataljona pri Treh žeblih na Osankarici. Srečko se vsako leto udeleži spominske slovesnosti na Osankarici. Alfonz Šarh – Iztok je bil njegov dedek. Njegov oče, tudi Srečko, najstarejši med devetimi otroki Alfonza Šarha, se je po treh letih ujetništva v taborišču, septembra 1945 vrnil komaj petnajstleten na staro domačijo na Lobnici in garal, dokler je ni znova postavil pokonci. Leta 1966 je Srečko Šarh starejši na domačiji odprl obrt lesne dejavnosti. Začel je proizvodnjo lesenih zabojev za Jeklo Ruše in kasneje dodal še ročaje za orodje. Zaboje in ročaje so delali za trgovine, Jeklotehno

in posredno za jugoslovansko vojsko.

Leta 1972 je svojo obrt odprl tudi Srečko Šarh mlajši. Oče sinu kot obrtnik ni smel plačati šolnine. Zato so mu uradniki svetovali, naj sin odpre svojo obrt. Tako je Srečko mlajši junija končal srednjo šolo, dobil spričevalo lesarske šole, 4. avgusta pa dovoljenje za odprtje obrti. »To je bil pač socializem in vsak ni mogel biti obrtnik, kot danes,« razlaga Srečko Šarh. Istega leta je zaposlil prvo delavko in do danes je imel in ima vedno zaposlene delavce. »Ko je šel ata v penzijo, je sin Tine končal šolanje in prevzel dedovo obrt. In tako kot sva prej delala z očetom, delava zdaj skupaj s sinom Tinetom,« pove. Leta 1990 so vzporedno z dvema s. p.-jema registrirali še podjetje Ročaj d. o. o. Sledilo je politično prestrukturiranje Jugoslavije in izdelke so začeli plasirati na zunanje trge, najprej v Nemčijo. Za Nemčijo izdelujejo preko 100 vrst ročajev za vrtno garniture in vsa orodja.

Od hloda do »štila«

Začne se s hlodovino. Najprimernejša sta trdi les bukve in jesena. Hlodovino tudi kupujejo, iz nje žagajo les za svojo proizvodnjo, nato les sušijo in v delavnici s pomočjo strojne mehanizacije izdelujejo ročaje. »Včeraj je šlo na pot v Nemčijo deset palet ročajev, to je okrog 15.000 kosov. Doma pa je že čakalo naročilo za novih 3.500 kosov,« pravi Srečko. Ker tovrnjak ne more do njih, vozijo palete z ročaji v Ruše s traktorjem. Imajo nizke cene, imajo pa dovolj naročil, da lahko delajo in zmorejo preživeti s količino.

Nove trge je Srečko našel brez reklame, saj je najboljša reklama kar izdelek sam. Danes delajo za Nemčijo, Belgijo, Makedonijo in za Kosovo. Njihov trg je silno različno razvit in širok 2000 kilometrov. Proizvodnja pa sredi Pohorja, se nasmiha Srečko. Zdaj je star obrtnik, vsi ga poznajo, zdaj naročila potekajo že skoraj bolj na prijateljski osnovi. In kaj se je vmes spremenilo? Prej so imeli faks, zdaj imajo elektronsko pošto. V Nemčiji je bil le nekajkrat. »Pogovarjati se nam ni treba, ker je treba delati in ker je to pošten trg,« pojasni. V Sloveniji je drugače. Tu že tri leta niso prodali nobenega ročaja, vsak išče le stranpoti. »V 45. letih še ni bilo tako slabo in brez zunanje trga ne bi preživeli. Zato delamo samo še s tistimi, ki plačajo,« doda Šarh.

Najraje so v gozdu

Opravlja tudi posek dreves in izveleko do ceste. Delo je težko in nevarno, ampak delavci so raje v gozdu kot v delavnici. Ker uživajo v tem delu. Redno zaposlenih je 8 delavcev, pomagajo pa si še s podizvajalci, ki imajo svojo obrt ali podjetje. Konkurence se ne bojijo, saj so

dovolj ugodni, kakovostni in točni.

V delo v obeh obrtéh, očetovi in sinovi, so vpeti vsi štirje Šarhovi: Srečko, žena Jožica, ki skrbi za knjigovodstvo, in sin Tine z ženo Majo. Veliko delajo, večkrat celo ponoči. Prosti so le, ko niso pri hiši ali ko so na ogledih v gozdu. Ni pa težko, ker imajo svoje delo radi in jim je v veselje. In tudi idej za naprej je še veliko. Če bi bil Srečko star 30 let, pravi, bi imel na Pohorju turizem. Zemljišče, kjer stoji vlečnica Pisker, je namreč njegovo.

Zelo zadovoljni z Ruško obrtno zbornico

Pri vsem naštetem je domačija Šarhovi tudi kmetija. Imajo prašiče, krave, bike, vrt, njive, koruzo, pšenico. So obvezni član kmetijsko-gozdarske zbornice in prostovoljni član obrtno-podjetniške zbornice. Srečko je nad delom v kmetijski zbornici razočaran. Je pa izredno zadovoljen z delom OOO Ruše, kamor redno zahaja po pomoč in nasvete in kjer vedno dobi, kar potrebuje. Imajo kakovostno zbornico, pravi, in doda: »OOO Ruše je vse pohvale vredna tudi za prostovoljno članarino, ki jo marsikdo težko da.« Tega pa ne more trditi za kmetijsko gozdarsko zbornico, ki je obvezna, kjer se ne da izbirati. Od njih pa dobi manj kot nič, saj mu niso v pomoč. »Država jo zagovarja, obrtno pa je dala na prostovoljno članstvo,« se jezi Srečko Šarh.

Brez dlake na jeziku

Srečko ima oster jezik, ampak samo toliko, da je pošteno. Nima rad nekorektnih in nepoštenih – ne poslov in ne govorjenja. Jezi se nad današnjo politično in gospodarsko situacijo pri nas, kjer se sprejemajo žalostni zakoni, rezultati pa

so katastrofalni. »In kdor vlada, misli, da je kot »bog v cerkvi. Prišli bomo v žalostne čase,« se boji in nadaljuje, »da se pa ne zavedamo, kaj delamo proti sebi in proti naravi.« Gospodarjenje v državi je izredno slabo. Manjkata red in disciplina, vse se dela le še skozi komercialo. »Včasih ni bil denar vladar, narava je bila vladar, ker so bili ljudje lačni in so vedeli, da je treba z naravo lepo ravnati. Zdaj pa imamo vsega dovolj in smo pozabili nanjo. In preveč birokratski smo, daleč od življenja in narave,« je kritičen Šarh.

Ima pravega za sabo

Ima pa Srečko srečo, da ima pravega za sabo. Naslednika, sina Tineta, ki je v obrti že 12 let. Če bo njemu sledil sin Tine, se seveda še ne ve, saj je star komaj nekaj mesecev. Avgusta bo Srečko Šarh dopolnil 45 let obrtne dejavnosti. Veliko razmišlja o tem, ali se bo upokojil, saj mu dela nikoli ne bo zmanjkalo. In ne odločnosti in kritičnosti do oblasti in neodgovornega ravnanja, do pohlepa in človeške požrešnosti. Ponosen je na to, kar je ustvaril, in ustvarja že desetletja. Ponosen je na svojo družino, na Pohorje, na sožitje z naravo. Spoštuje jo in se, ko postoji pod Šarhovo lipo, posajeno nad domačijo, zagotovo spomni očetovega sporočila. Da naj imajo radi Pohorje, da naj pridno delajo in jih nič, kar prinaša čas, ne more uničiti in naj čuvajo svojo domovino, kot so jo rod za rodom branili Šarhovi. To je večna oporoka Šarhovega rodu, ki ne bo nikoli umrla. Vsaj tako dolgo ne, kot bodo živeli domoljubni in zavedni ter delovni potomci na Šarhovi domačiji na Lobnici na Pohorju.

BESEDILO IN FOTOGRAFIJE:

BREDA MALENŠEK



Podprli predlog veta na zakon o vajeništvu

Člani upravnega odbora OZS so na tokratni seji govorili o vajeništvu, digitalni transformaciji gospodarstva, letošnjih zahtevah obrti in podjetništva ter mojstrskih izpitih. Na povabilo lanskega obrtnika leta Štefana Pavlinjeka so se tokrat zbrali v Puconcih, na sedežu njegovega podjetja ROTO ECO.



Upravni odbor OZS tokrat v Prekmurju.

Uvodoma so člani upravnega odbora OZS govorili o Zakonu o vajeništvu. Ponovno so opozorili, da zakon ni dovolj stimulativen za delodajalce, ki naj bi v vajeniški obliki izobraževanja odigrali

pomembno vlogo, in podprli pobudo državnega svetnika Alojza Kovšce za veto na omenjeni zakon.

Govorili so tudi o digitalni transformaciji gospodarstva. Iztočnice za Obrt in

podjetništvo 4.0 sta jim predstavila dr. Janez Bešter in Franc Dolenc, ki sta med drugim poudarila, da digitalni transformaciji ne bo mogoče ubežati, obstoječi poslovni modeli pa ne bodo več zagotavljali rasti. Članom upravnega odbora sta povedala še, da je mogoče izkoristiti priložnosti digitalne transformacije tako, da večina ekipe razume, kaj se dogaja v poslovnem in tehnološkem okolju, da je to projekt vodstva podjetja, da ima podjetje primerno kadrovske sestavo, da podjetje uporablja multimedijske platforme za učenje in sodelovanje, da podjetje uvede digitalni model poslovanja, ne le, da prenovi IT, da se loti »inovacije inovacij« in da se zaveda, da gre za proces, ki naj med drugim vključuje stalnost, izobraževanje in povezave s kompetenčnimi partnerji.

Poleg tega je upravni odbor obravnaval še osnutek Zahtev slovenske obrti in podjetništva 2017 in z njimi povezano poročilo Odbora za gospodarstvo OZS ter poročilo o delu na področju mojstrskih izpitov v letu 2016.

Seja upravnega odbora OZS je bila tokrat v Prekmurju, saj se je zbornica odzvala na prijazno povabilo obrtnika leta 2016 Štefana Pavlinjeka. Ob tej priložnosti je članom upravnega odbora pokazal proizvodnjo v Puconcih in predstavil podjetje oziroma Skupino Roto, ki združuje 12 podjetij in ima proizvodne obrate v Sloveniji, na Hrvaškem, v Bosni in Hercegovini, Srbiji in Makedoniji. S skupaj skoraj 400 zaposlenimi izdelujejo več kot 4000 različnih izdelkov, ki jih prodajo v kar 52 državah po vsem svetu.

EVA MIHELČ



Štefan Pavlinjek je članom upravnega odbora pokazal proizvodnjo v Puconcih.

Upokojeni obrtniki v Sloveniji nadaljujejo razvoj društva

Konec marca je bil občni zbor Društva upokojenih obrtnikov in podjetnikov Slovenije. Seja, ki je običajno namenjena pregledu doseženega v preteklem enoletnem obdobju in sprejemu smernic za delo in razvoj društva v naslednjem letu, je bila tokrat tudi volilna.

Člani društva so potrdili predlog kadrovske zasedbe funkcij v društvu in naložil novo izvoljenemu vodstvu, zlasti upravnemu in nadzornemu odboru, da usmerita svoje aktivnosti v oblikovanje čim večjega števila novih območnih odborov društva po Sloveniji. Zlasti se pričakuje uveljavitev teh temeljnih celic društva, ki pravzaprav predstavljajo pravo življenje društva med članstvom, v bolj urbanih sredinah.

Vodstvo društva pričakuje dogovorjeno pomoč pri navezovanju stikov v teh območjih tudi s strani vodstva OZS in še posebej s strani vodstev OOO. Programi dela obeh organizacij predvidevajo sožitje ob uveljavljanju njunega dela med članstvom in za članstvo.

Potrditve pripravljenosti sodelovanja OZS z društvom DUPOS se je tokrat pokazala tudi skozi izjemno zanimivo predavanje Dušana Bavca iz Svetovalnega centra OZS, ki je predstavil in dal določena pojasnila o sedanjih možnostih in tudi pasteh pri poslovni reaktivaciji upokojenega obrtnika ali malega podjetnika oziroma nadaljevanju poslovne aktivnosti takšnega subjekta s poslovno aktiv-

nostjo tudi neposredno po upokojitvi.

Predavanje je potekalo neposredno pred sejo Občnega zbora DUPOS v Obrtnem domu OOO Nova Gorica, uvodoma pa je zbrane pozdravil tudi predsednik uprave Sklada obrtnikov in podjetnikov Slovenije mag. Bojan Jean, ki je na kratko predstavil organizacijo, ki jo vodi, in perspektive članstva v njej ter obljubil še nadaljnje sodelovanje sklada z društvom DUPOS. SOP je namreč v letu 2017 s pozicijo »prvi donator društva« tudi finančni podpornik društva DUPOS.

Kot že rečeno, je bilo tokraten zbor tudi volilen. Glede na pozitivne rezultate dosedanjega dela so bili ponovno izvoljeni isti funkcionarji kot doslej, le predsednik in en član nadzornega odbora sta nova. Obe poziciji sta zasedla člana, živeča drugje, kot trenutni člani upravnega odbora. Eden je celo z Območnega odbora DUPOS iz Gorice v Italiji, kjer so združeni tamkajšnji slovenski obrtniki in mali podjetniki. Ob tem naj poudarimo še, da je organiziranost društva DUPOS statutarne in unikatne med članicami Evropske unije in tudi v Sloveniji. Ni namreč znano, da bi asociacija s sedežem v

Vse upokojene obrtnike in male podjetnike vabimo, da se včlanijo v društvo DUPOS.

Željo za včlanitev nam posredujte po e-pošti: dupos.je@siol.net ali po navadni pošti na naslov:

Društvo DUPOS, Celovška cesta 71, 1000 Ljubljana.

Sporočite nam svoje kontaktne podatke (naslov, telefon, e-naslov), da vam pošljemo potrebno dokumentacijo.

eni članici Evropske unije imela organizirane svoje temeljne enote organizirane čezmejno v drugi, sosednji. Takšna organiziranost in delovanje društva DUPOS je primer več, ki potrjuje, kako pomembno je, da se administrativne meje med državami zares odstranjujejo in omogočijo interesno sožitno delovanje do tedaj čezmejnega prebivalstva.

Po seji so se prisotni zabavali v polurnem humorističnem gledališkem nastopu, večer pa končali ob druženju in prigrizku.

UO DUPOS



Sašo Junež,

Rošca, vrtnarska svetovanja in storitve

»Največkrat kartico Mozaik podjetnih uporabimo v DZS, redno tudi v Merkurju, krasno je, da imamo popuste v Kompas shopih, nenazadnje pa se tudi popust pri zavarovanju dveh avtomobilov pri zavarovalnici Triglav kar precej pozna. V enem letu smo tako s kartico prihranili okrog 400 evrov. Všeč mi je, ker je ponudba partnerjev v Mozaiku zelo pestra in raznolika. V njej res lahko vsak najde nekaj zase.«

400€
na leto

mozaikpodjetnih.si

Bi želeli pomagati, ko se res mudi?

Kupci včasih potrebujejo obrtnika res nujno. Lahko pušča voda v stanovanju ali je treba nujno popraviti električno napeljavo ali pa počistiti poslovne prostore oziroma stanovanje. Zato imamo na portalu Moj obrtnik opcijo **SOS obrtnik**.

SOS obrtniki so za nujna opravila na voljo 24/7! Tudi zunaj uradnega delovnega časa so pripravljeni pomagati ter hitro in kakovostno rešiti težavo, ki muči stranko.

Za takšno »dežurstvo« se je določil tudi **Tomaž Pevnik s.p., čistilni servis Pevnik iz Polzele**.

Še razmeroma mlado podjetje, ki je nastalo v letu 2011, vodita Tomaž Pevnik in njegova žena Majda Ježovnik Pevnik. Ukvarjajo se z dejavnostjo splošnega čiščenja stanovanjskih in poslovnih prostorov. Največ poudarka je dnevnih in tedenskih čiščenjih večstanovanjskih zgradb in poslovnih prostorov.

Zakaj svoje storitve dati na voljo 24/7?

Tomaž in Majda odgovarjata: »Da bomo kot podjetje na voljo 24/7 za nujne primere, smo se odločili zato, ker smo želeli pomagati strankam, ki zaradi naravnih nesreč ali drugih nezgod takoj potrebujejo čiščenje.

Imeli smo že dva primera iz tega naslova. Prvi primer je bil, ko se je zamašila dimniška cev na krušni peči velikega gostinskega lokala in so saje udarile v celoten prostor. Stranka je morala zapreti prostor in je potrebovala takojšnje čiščenje, da je naslednje jutro lahko nemoteno poslovala. Drug tak primer pa je bil vdor fekalij v večstanovanjsko zgradbo in je zalilo kletne prostore. Potrebno je bilo izčrpati vodo in nato očistiti in prežrčiti prostore.«



bigStockphoto

Pristopnica

MojObrtnik.com za člane OZS

☐ Sem član OZS ☐ Želim postati član OZS

Naziv podjetja:

Sedež podjetja:

Davčna številka:

Davčni zavezanec: ☐ DA ☐ NE

Kontaktna oseba:

Telefon:

E-pošta:

V okviru MojObrtnik.com želim vključiti:

- ☐ **Spletno predstavitev.** Brezplačno.
- ☐ **Povpraševanje.** Letna naročnina znaša 90 evrov*.
- ☐ **SOS obrtnik.** Brezplačno. Možna je le, v kolikor ste naročeni na Povpraševanje.
- ☐ **Obrtniške groše.** Provizija znaša 9% od prodane vrednosti.

* Prodaja je namenjena pravnim osebam. Cene ne vsebujejo DDV. Stopnja DDV je 22%.

S podpisom se strinjam s Splošni pogoji poslovanja MojObrtnik.com, ki so dostopna na www.mojobrntrnik.com. Naročniško razmerje se sklene za eno leto in se vsako leto avtomatično podaljša za še za eno leto. Odpove se pisno z odjavo poslano na info@mojobrntrnik.com najkasneje tri mesece pred potekom razmerja. Soglašam, da OZS in OOO obdelujeta moje osebne podatke v skladu z Zakonom o varstvu osebnih podatkov (Ur.l. RS, št. 94/2007-UPB1) ter internimi akti OZS in OOO, z namenom obveščanja o ponudbi in ugodnostih oziroma za namene neposrednega trženja storitev in produktov MojObrtnik.com; vse tudi preko zgoraj navedenega E-naslova. Seznanjen sem, da lahko kadarkoli pisno na naslov OZS, Celovška 71, 1000 Ljubljana, s pripisom: neposredno trženje - odjava zahtevam, da OZS in ali OOO v 15 dneh preneha uporabljati osebne podatke za namen neposrednega trženja.

☐ Povpraševanje. Želim vključiti 90-dnevno brezplačno preizkusno obdobje.

Na vaš poštni naslov vam bomo poslali račun s podatki za nakazilo. V kolikor boste vključili brezplačno obdobje povpraševanja, vam bomo ponudbo poslali pred iztekom brezplačnega obdobja.

Vaše naročniško razmerje bo aktivirano po prejemu plačila letne naročnine. O vklopu vas bomo obvestili.

Ker še nisem član, s podpisom izjave postanem po lastni volji član OZS in OOO (v nadaljevanju: OOO) in sprejemam pravice in obveznosti, kot izhajajo iz Obrtnega zakona (Ur. list RS, št. 40/04 ObrZ-UPB1 in nasl.), Statuta in ostalih aktov OZS in OOO, katerih spremembe me zavezujejo.

V/na

dne

Podpis

Pristopnico prosimo pošljite na na naslov Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije, Moj Obrtnik, Celovška 71, 1000 Ljubljana



Ko kupci iščejo ponudbe, naj bo vaša med njimi!

**Kupci oddajajo
povpraševanja preko
portala Moj obrtnik.**
Kot naročnik portala jih lahko
pregledate in oddate svojo
ponudbo. Kupci vas čakajo!

SOS obrtnik je opcija
portala Moj obrtnik, kjer lahko
kupci najdejo obrtnike za
nujna opravila. Ti so na voljo
24/7. Bi se prijavili mednje?

Prijavite se še danes na
mojobrtnik.com/postanite-ponudnik

Moj brtnik
Ponudnik

PRODAJA

Čas je, da postanete prodajnik tretjega tisočletja

Tradicionalni prodajni modeli se pod vplivom digitalizacije bliskovito spreminjajo. Tega se morajo zavedati tudi prodajniki in se tej preobrazbi kar se da hitro prilagoditi.

Prodaja se je tekom časa nenehno razvijala in prilagajala, da bi zadovoljila spreminjajoče se potrebe posameznih generacij. Zdaj je prišel čas za nov val sprememb. Vendar za razliko

od prej to ni več postopni razvoj, temveč nenadna preobrazba. Ko je sodobna tehnologija transformirala načine nakupovanja, je hkrati pozvala prodajnike k transformiranju svojih načinov

prodaje. Tisti, ki bodo poziv upoštevali in bodo na preobrazbo pripravljeni, bodo ujeli ugoden veter ter z njim poneli svoje kariere in podjetja v neslutene višave.

20 NOVIH PRAKS, KLJUČNIH ZA USPEH V 3. TISOČLETJU:

1. Uporaba spleta za prepoznavanje potencialnih strank in ciljno trženje.
2. Obvladovanje tako imenovanega »Social Sellinga« pri pridobivanju novih strank.
3. Povečanje števila in kakovosti priložnosti oziroma leadov s tako imenovano »freemium ponudbo«.
4. Povečanje prodajne učinkovitosti s pomočjo tako imenovanega lijaka dogovorov.
5. Uskladitev prodajnega procesa z nakupnim procesom, nakupno potjo in tremi tipi sprožilcev potreb.
6. Priprava na obisk s pomočjo spleta.
7. Vzpostavitev stika s strankami preko socialnih omrežij.
8. Diagnoza prodajne situacije.
9. Raba novih načinov in metod odkrivanja potreb.
10. Oblikovanje in obvladovanje 3D-argumentacije.
11. Spretnosti preprečljivega pripovedovanja zgodb.
12. Oblikovanje in učinkovita izvedba predstavitev.
13. Spretna raba tabličnega računalnika.
14. Obvladovanje spletnih sestankov za predstavitev rešitve, ponudbe ali za izvajanje sledenja aktivnosti.
15. Obvladovanje konkurenčne prodaje.
16. Oblikovanje učinkovitih dokumentov in ponudbe za uporabo na računalniku ali tablici.
17. Obvladovanje novih tipov ugovorov.
18. Raba orodij za neposredno komunikacijo na daljavo.
19. Izgradnja zvestobe strank s pomočjo socialnih omrežij.
20. Obvladovanje različnih prodajnih modelov.



določene prodajne postopke, tehnike in metode, saj so zaradi sprememb nakupnih vedenjskih vzorcev tradicionalne prodajne tehnike postale neučinkovite.

Digitalna revolucija je drastično povečala možnosti dostopa do informacij, spremenila nakupne poti kupcev in vplivala na njihov način vedenja v poslovnem svetu. Le peščici podjetij se je uspelo prilagoditi novim razmeram in svoje prodajne strategije uskladiti z nastalimi spremembami.

Drugačni prodajni prijemi v 3. tisočletju

V podjetju Mercuri International so identificirali 32 praks, ki so veljale v tradicionalnem pristopu in veljajo še danes. Poleg tega pa so definirali tudi 20 novih kritično pomembnih praks, ki jih morajo obvladati prodajniki, če želijo biti uspešni v digitalni dobi. V pomoč podjetjem pri prilagajanju njihovih prodajnih pristopov so zasnovali koncept »3rd Millennium Sales – Prodaja v 3. tisočletju«. TTA vključuje razumevanje novih nakupnih vedenjskih vzorcev, uskladitev prodajnega procesa z nakupnim in prisotnost na

celotni nakupni poti stranke, obvladovanje t.i. »Social Sellinga«, uspešno vzpostavitev stika preko socialnih omrežij, diagnozo prodajne situacije, več različnih prilagojenih prodajnih pristopov, vključno s konkurenčno prodajo, nove načine in metode za odkrivanje strankinih pričakovanj, izzivov in potreb, obvladovanje 3D argumentacije, obvladovanje novih tipov ugovorov in obvladovanje orodij za neposredno komunikacijo na daljavo.

»Prodajne ekipe se danes soočajo s povsem drugačnimi nakupnimi vedenjskimi vzorci kot v preteklosti. Za uspeh se je treba prilagoditi in se naučiti novih načinov delovanja. Z enkratnim položajem vodilnega na področju razvoja prodajne uspešnosti v svetovnem merilu podjetje Mercuri International prodajnikom pomaga razvijati spretnosti, ki so nepogrešljive za vzpostavitev trdnjših vezi in komunikacije z boljše informiranimi in avtonomnimi kupci 3. tisočletja«, je o konceptu, ki so ga oblikovali, povedal Frank Herbertz, CEO podjetja Mercuri International.

EVA MIHelič

V zadnjih letih smo bili priča radikalnim spremembam v načinu nakupovanja izdelkov ali storitev. Zahvaljujoč različnim digitalnim orodjem, kot so družbena omrežja, aplikacije in spletne strani za primerjave izdelkov po ceni/lastnostih, imajo dandanes kupci v postopku odločanja za nakup večji dostop do informacij kot kadar koli prej.

Dostop do informacij spremenil nakupne poti

Po Googlovi raziskavi iz leta 2014 kupci v povprečju opravijo približno 67 % svoje nakupne poti v digitalni obliki še pred prvim resnejšim posvetom s prodajnikom. To je vsekakor velika razlika v primerjavi s 70. in 80. leti, ko je bil ta delež zgolj 10 % in ko so nastajale številne prodajne tehnike, ki jih podjetja uporabljajo še danes. Zato se soočamo s pomembno in neizbežno nalogo: s pomočjo digitalnih orodij moramo na novo izumiti



Povprečni delež opravljene nakupne poti pred posvetovanjem s prodajnikom

V Sloveniji imata dve tretjini prebivalstva **pozitiven odnos do podjetništva**

V Sloveniji imata dve tretjini prebivalstva pozitiven odnos do podjetništva, poslovne priložnosti jih zaznava četrtina, podjetniške namere v prihodnosti izkazuje le še 14 %, med ustaljenimi podjetniki pa je le še 7 % posameznikov. To je nekaj poudarkov iz obsežne raziskave Global Entrepreneurship Monitor (GEM 2016) za Slovenijo, ki so jo sredi minulega meseca predstavili na Javni agenciji SPIRIT Slovenija.

Global Entrepreneurship Monitor (GEM) je največja svetovna raziskava na področju podjetništva, ki že 18 let omogoča temeljit vpogled v svet podjetništva. Rezultati kažejo, da v Sloveniji več kot dve tretjini odraslega prebival-

stva verjamejo, da so uspešni podjetniki v družbi sprejeti in uživajo velik ugled, kar našo državo uvršča na 12. mesto v evropskem merilu, na prvem mestu pa je Irska s skoraj 85 %. Med globalnimi regijami ima Evropa najmanjši delež lju-

di, ki verjamejo, da je podjetništvo dobra izbira kariere (59 %), Slovenija pa se s 57 % uvršča približno na sredino lestvice v svetovnem in evropskem merilu. »Čeprav torej Slovenci spoštujejo uspešne podjetnike, v precej manjšem deležu ver-

jamejo, da je to dobra poklicna izbira,« je pojasnil prof. dr. Miroslav Rebernik, vodja slovenskega dela svetovne raziskave GEM. »Slabo tudi zaznavajo poslovne priložnosti, saj samo četrtnina odraslih prebivalcev meni, da so ali pa se bodo v naslednjih šestih mesecih v njihovem okolju pojavile dobre poslovne priložnosti. V svetovnem merilu to pomeni rep lestvice – 59. mesto med 65 sodelujočimi državami. Na vrhu lestvice v Evropi je Švedska z 79 %, na dnu pa Grčija z manj kot 13 %,« je še dodal.

Indeks TEA, s katerim merimo celotno zgodnjo podjetniško aktivnost, to je delež odraslega prebivalstva, ki je v procesu ustanavljanja podjetja ali že ima novo podjetje, je v Sloveniji lani končno narasel na zelo optimističnih 8 %. A tudi s tem porastom se je Slovenija uvrstila šele na 48. mesto med 65 državami, ki so bile leta 2016 vključene v raziskavo GEM oziroma na 16. mesto med 27 sodelujočimi evropskimi državami. »Povečala se je predvsem zaradi nastajajočega podjetništva, kar vključuje posameznike, ki so storili prve korake k temu, da bodo v prihodnosti ustanovili svoje podjetje, ali pa so podjetje že formalno ustanovili, vendar ne pred več kot tremi meseci. Ker gre za zelo občutljivo obdobje, v katerem usahnejo številni podjetniški poskusi, je pomembno najti načine, da bi nastajajoče podjetnike opolnomočili, da na tej poti ostanejo in razvijejo podjetje, ki bo imelo objektivne možnosti za ustvarjanje novih delovnih mest in kakovosten razvoj,« je poudaril prof. dr. Rebernik.

Izguba podjetniškega potenciala

GEM spremlja podjetniško aktivnost v vseh fazah podjetniškega procesa – od odločanja za podjetništvo in nastajanja podjetja pa vse do prenehanja poslovanja. Spremljanje posameznih faz podjetniškega procesa kaže na precejšno izgubo podjetniškega potenciala. Raziskava ugotavlja, da ima v Sloveniji dve tretjini prebivalstva pozitiven odnos do podjetništva, poslovne priložnosti jih zaznava četrtnina, podjetniške namere v prihodnosti jih izkazuje le še 14 %, med ustaljenimi podjetniki pa je potem v Sloveniji še samo 7 % posameznikov. »Da

bi izgubo potenciala zmanjšali, potrebujemo posamezne specifično oblikovane podpirne ukrepe v vsaki posamezni fazi podjetniškega procesa, saj splošna, neusmerjena podpora podjetnikom ne daje dovolj dobrih rezultatov,« je opozoril prof. dr. Rebernik, ki ob tem ugotavlja: »Žal se je v letu 2016 delež ustaljenih podjetnikov – to je tistih, ki imajo podjetje dlje kot tri leta in pol – v starostni skupini od 25 do 34 let precej zmanjšal in bistveno zaostaja za drugimi proučevanimi skupinami držav. Tudi to nakazuje na močno potrebo po učinkoviti podpori vladnih politik in programov, v tem primeru še zlasti za scale-up fazo podjetniške aktivnosti.«

Zaostajamo na področju podjetniškega izobraževanja

Raziskava, ki spremlja devet področij podjetniškega ekosistema, je pokazala še, da je bila v letu 2016 večina teh področij še vedno ocenjena pod povprečjem držav članic Evropske unije, z izjemo dinamike notranjega trga, dostopa do fizične infrastrukture in v manjšem delu tudi podpore vladne politike. Najnižjo oceno je prejela kakovost izobraževanja in usposabljanja za podjetništvo na osnovni ravni izobraževanja (s povprečno oceno 2,7 na lestvici od 1 do 9). Zato ostaja podjetniško izobraževanje še naprej eno ključnih področij, ki zahteva takojšnje ukrepanje, tudi zaradi razvoja spodbudne podjetniške kulture, kjer Slovenija še vedno najbolj zaostaja za povprečjem držav članic Evropske unije. Tudi zaradi tega bi morali začeti sistematično uvajati primerne podjetniške vsebine na vseh ravneh izobraževalnega procesa ter vzgajati vrednote ustvarjalnosti, inovativnosti in podjetnosti.

»Če želimo vzpostaviti dobro delujočo podjetniški ekosistem, je treba v oblikovanje podjetniških politik in ukrepov vključiti dejanske podjetnike in uveljaviti praktično usmerjene razvojne politike, ki bodo spodbujale podjetniško aktivnost ter sprotno spremljati uspešnost njihovega uresničevanja s pomočjo ustreznega sistema indikatorjev. Manj je treba tudi preferirati obstoječa, dominantna podjetja, saj tovrstne politike predstavljajo vstopne pregrade za nova podjetja

in zmanjšujejo gospodarsko dinamiko,« je zaključil prof. dr. Rebernik.

O raziskavi GEM

Vsakoletna svetovna raziskava podjetništva Global Entrepreneurship Monitor (GEM), omogoča boljše razumevanje družbenih vrednot o podjetništvu in individualnih podjetniških značilnosti posameznika. Podjetniško aktivnost spremlja v celotnem življenjskem ciklu, po tipih aktivnosti in po sektorjih aktivnosti. Precej pozornosti posveča tudi podjetniškim aspiracijam in kakovosti podjetniškega ekosistema, saj ta pomembno pospešuje (ali zavira) podjetniške procese v družbi. Od leta 1998 do danes je svetovni raziskovalni konzorcij več kot 500 strokovnjakov za podjetniške raziskave vsako leto opravil več kot 200.000 intervjujev v več kot 100 državah. Slovenija se je raziskavi, ki jo usklajuje koordinacijski tim na London Business School (Velika Britanija) in Babson College (ZDA), pridružila leta 2002. Nosilec slovenskega dela raziskave je Inštitut za podjetništvo in management malih podjetij na Ekonomsko-poslovni fakulteti Univerze v Mariboru, ki skupaj z raziskovalci iz ostalih nacionalnih timov tudi aktivno sokreira nadaljnji razvoj vsebine in metodologije svetovne raziskave. Raziskovalni tim sestavljajo prof. dr. Miroslav Rebernik (vodja), prof. dr. Polona Tominc, doc. dr. Katja Crnogaj, prof. dr. Karin Širec, prof. dr. Barbara Bradač Hojnik in mag. Matej Rus.

Raziskavo so v letu 2016 podprli SPIRIT Slovenija, Ministrstvo za gospodarski razvoj in tehnologijo RS in delno tudi Javna agencija za raziskovalno dejavnost RS v okviru raziskovalnega programa P5-0023 ter Inštitut za podjetništvo in management malih podjetij na Ekonomsko-poslovni fakulteti Univerze v Mariboru.

Podrobni rezultati raziskave so dostopni na spletnih straneh Inštituta za podjetništvo in management malih podjetij: <http://ipmmp.um.si> in <http://www.gemslovenia.org> ter na globalni strani www.gemconsortium.org, kjer so tudi rezultati raziskav podjetništva v preteklih letih, podatkovne baze in številne druge informacije o svetovni raziskavi.

L. V.

FINANCE



Bogastvo = podjetnost + varčnost!

Legendarni Benjamin Franklin je nekoč zapisal zelo zanimivo misel: »Pot do bogastva je odvisna samo od dveh besed, podjetnosti in varčnosti.« Kako lahko na to definicijo gledamo iz današnje perspektive? Ali se današnje vlade, podjetja, gospodinjstva in posamezniki obnašamo po tem izreku? Ali rajši iščemo bližnjice do uspeha in bogastva? Kaj pa, če je pot iz revščine v bogastvo v resnici zelo preprosta, a je v poplavi populističnih mnenj v javnem življenju zakrita?

Od kod lahko realno izvira prava blaginja?

Ne le Benjamin Franklin, že pred njim je o podobni ideji za dosego blaginje razmišljal tudi Adam Smith v slavni knjigi *Bogastvo narodov*. Smith je v svoji knjigi precej dobro razložil naravni zakon poti do bogastva, ki mora obsegati varčnost, gospodarsko svobodo in naravnost k trdemu delu. Po Smithovem mnenju se namreč zelo redko zgodi, da se veliko bogastvo vedno ustvari v okviru ene redne, uveljavljene gospodarske veje, ampak je bolj posledica dolgotrne marljivosti, varčnosti in pozornosti. Takšno bogastvo je bilo zgrajeno brez odvisnosti od posojilodajalcev (izposoje

denarja in kreditiranja ni) in ni nastalo zaradi ekonomskih eksperimentov centralnih bankirjev – torej ni posledica tiskanja denarja. Takšnega bogastva in blaginje že nekaj časa ne poznamo več – v večini primerov – saj je današnja blaginja posledica nakopičenega rekordnega dolga (v svetovnem merilu) in se le tega pri življenju ohranja z »zgodovinskimi monetarnimi eksperimenti« (tiskanje denarja, določanje obrestnih mer itn.).

Vlade ne morejo ustvarjati blaginje

Danes je v javnosti bolj kot kadar koli prej zakoreninjeno mnenje, da prosti trg sam ne more delovati in da so državni po-

segi vanj nujni. Ne le to, splošno prepričanje je, da bodo ti državni posegi vodili v blaginjo. Lepo se je to izkazalo leta 2008, ko se je začela zadnja večja finančna kriza, pri kateri se je ustvarila ideološka zgodba, da je prosti trg odpovedal in je bila država prisiljena vzeti stvari v svoje roke in seveda priskočiti na pomoč. Kot rešiteljica. Danes se ta retorika precej pogloblja v smislu, da so za preprečitev nove večje katastrofe nujni še večji posegi države in centralnih bank. Kajti v kapitalizmu so krize nujno zlo in država mora skrbeti za vedno večjo regulacijo, da nas ubrani pred posledicami prostega trga.

Pa je res kriv prosti trg? Če si ogledamo samo dva večja primera v zadnjih

100 letih – veliko depresijo iz leta 1929 ter začetek finančne krize leta 2008 – tega občutka ne dobimo. Kajti, po poglobljenih raziskavah namreč lahko ugotovimo, da obe krizi nikakor nista bili plod samega kapitalizma – kot se to rado predstavlja v javnosti – ampak sta nastali povsem predvidljivo zaradi državnega intervencionizma. Po domače: V obeh krizah so centralne banke z nizko obrestno mero povzročile val špekulacij, ki je pripeljal trg do rekordnih vrednosti in posledično do velikih padcev, ko so se obrestne mere dvignile.

Dejstvo je, da vlade ali politiki ne morejo ustvariti blaginje. To je velik mit, ki se bo v prihodnosti izkazal za zelo resničnega. Vlade lahko namreč zgolj ustvarijo ozračje, ki spodbuja ali duši podjetništvo in nič več kot to. S tem pridemo do ključne ugotovitve: Ali to pomeni, da vsi državni posegi, ki se dogajajo, ne vodijo v blaginjo? Če pogledamo iz druge perspektive, se kaže, da večina državnih posegov (po vseh večjih borznih zlomih v zadnjih 30 letih) vodi večino ljudi v revščino, morebiti nekatere že celo v tlačenstvo.

Prosti trg bi moral opraviiti svoje

Tisti, ki zagovarjajo prosti trg in so proti državnim posegom, pravijo, da je najslabša od vseh možnosti združitev gospodarskih in političnih interesov. V tistem trenutku namreč država ne more več opravljati vloge, da varuje in brani zdravo konkurenco. Ker trg po tem ne deluje več v »normalnih«, prostih okvirih, ga je potrebno regulirati z še več vmešavanja, kar pa na koncu pomeni, da so privilegiji in blaginja zajamčeni le tistim posameznikom, ki so neposredno ali posredno del politične in gospodarske elite. V zadnjih letih nam statistika to že potrjuje: vedno manjši je delež nesramno bogatih, ki svoje premoženje še povečujejo in vedno večji je delež tistih, ki nimajo skoraj ničesar.

Gibanje We are the 99% sporoča prav to, da so država in najbližje interesne skupine preveč povezane in da politiki delujejo le v prid velikih korporacij, ker od njih potem tudi financirajo volilne kampanje itn. Po letu 2008 je to

vrstna povezava še bolj vidna, ko Amerika ni pustila propasti večjih finančnih institucij, ker da so »preveč velike, da bi lahko propadle«.

Zakaj je to aktualno danes?

Ukrepi držav in centralnih bank po letu 2008 imajo danes veliko posledic. Izmed njih velja omeniti le tiste najpomembnejše:

- Svetovna zadolženost je v času od 2008 do danes porasla za več kot dodatno tretjino vrednosti.

- Večina delniških trgov se nahaja na zgodovinskih vrhovih – večina delnic na razvitih trgih je po marsikaterih kazalcih precej precenjena.

- Vrzal med delniškimi tečaji in realnim doprinosom gospodarstva je rekordno velika.

- Dolg velikih korporacij se od leta 2008 do danes povečuje in ne zmanjšuje.

- Vse centralne banke izvajajo veliko politiko odkupovanja obveznic ter interveniranja na trg v obliki dodatnih injekcij likvidnosti, denarja.

- Vse centralne banke so v zadnjih letih spustile svoje obrestne mere skoraj do 0 odstotkov.

- Za spodbudo potrošnje in investicij se nekatere centralne banke nagibajo celo k negativni obrestni meri za depozit denarja, nekatere to že izvajajo.

Ob teh dejstvih se moramo zavedati, da smo lahko v tem trenutku kot vlagatelji precej »prestrašeni« v nasprotju z večino javnega mnenja, ki je zelo »pohlepen«. Dejstvo je namreč, da je intervencija centralnih bank od leta 2008 do danes s presežno likvidnostjo ustvarila velikanski balon premoženjskih vrednosti, posebej delniških tečajev na razvitem trgu (Amerika). S poceni denarjem se je omogočilo novo »špekuliranje«, s tem je logično nove rekorde dosegla tudi svetovna zadolženost. Vse to je omogočila deregulacija trga v preteklosti ter popolno strinjanje javnosti z državnimi (centralno bančnimi) ukrepi, ki so jih množice sprejele, ker verjamejo, da je država morala ustaviti in preprečiti zdrs gospodarstva v krizo. Bolj kot kadar koli prej pa se intervencije od leta 2008 pa vse do danes kažejo kot nove napake,

s katerimi smo prikorakali do naslednje, nove velike krize. Zato naj velja danes za vlagatelje opozorilo, da bo bolnik, ki je prišel na plano leta 2008, znova nazaj. Le s to razliko, da so ga zadnjih 9 let zdravili z istimi zdravili, ki so leta 2008 pripeljala do nastanka bolezni.

Podjetnost in varčnost!

Gospodinjstva in države imajo eno veliko skupno lastnost, saj za obe skupini veljajo enaka pravila varčnosti in podjetnosti. Če namreč tako gospodinjstvo kot tudi država porablja vse, kar pridelata in trošita celo več, kot imata na voljo, varčujeta ob tem pa ne, si s tem ne izboljšata svojega položaja na dolgi rok. Ravno nasprotno, takšno stanje vsekakor ni vzdržno in na daljše obdobje pripelje do bankrota. Obratno velja: če družine in države varčujejo, potem napredujejo. In na dolgi rok finančno uspevajo.

Če znamo z denarjem ravnati na način, da od prihodkov del investiramo, nekaj prihranimo, ostalo pa potrošimo, imamo od tega vsi nekaj. Država nam je v zadnjih letih slab zgled, saj vsako leto porablja več, kot proizvede in se neprestano dodatno zadolžuje. S prenekaterimi ukrepi ne izboljšuje in pomaga gospodarstvu, ampak ga zaradi finančnih stisk kratkoročno duši in dela nekonkurenčnega. Z ukrepi, ki so povezani s centralnimi bankami, pa so v zadnjih letih ustvarili trenutno zelo nevarno okolje, ki lahko v prihodnosti dotolče še tako zanimive in perspektivne podjetniške zgodbe ter ponovno precej udari po navadnih državljanih.

Za dolgoročno blaginjo države, gospodinjstev in posameznikov potrebujemo v prihodnjih letih na teh področjih povsem nove vrednote in nov način razmišljanja. Naslednja zapisana misel zahteva vašo pozornost na finančnih trgih in pravočasno reakcijo že danes ter kliče k nujnim spremembam v prihodnosti in pravi: »Današnjih problemov ne moremo rešiti z enakim načinom razmišljanja, ki je te probleme povzročil.« Izrekel ga je še en velikan: Albert Einstein!

MATJAŽ ŠTAMULAK, INVESTICIJSKI IN FINANČNI SVETOVALEC, WWW.CRESUS.SI

6. KONGRES PODJETNIKOV SLOVENIJE IN 15. FORUM OBRTI IN PODJETNIŠTVA

OBETA SE PESTER JUNIJSKI VIKEND V PORTOROŽU

Podjetniki se želijo povezovati, prenašati izkušnje in si vzajemno pomagati. To je poslanstvo tudi letošnjega, že 6. Kongresa podjetnikov Slovenije, ki bo 2. in 3. junija 2017 potekal v Kongresnem centru Bernardin v Portorožu. Podjetniki se bodo zbrali v petek popoldan ob 14. uri, kongresni program pa se bo končal v soboto popoldan.

Letos bo v Portorožu res pravi vikend slovenskega podjetništva in obrti. Na dan Kongresa bo od 11. do 14. ure v Kongresnem centru Bernardin vsakoletni tradicionalni že 15. Forum obrti in podjetništva, kjer bodo predstavnikom vlade in javnosti predstavljene Zahteve slovenske obrti in podjetništva 2017.

Po končanem forumu, ob 14. uri, pa se bo začel vsakoletni Kongres podjetnikov Slovenije. Gostje Foruma bodo ministri s predsednikom vlade na čelu, gost večernega dela Kongresa pa predsednik RS. Tako lahko rečemo, da bo ta dan vrh slovenske politike z udeležbo na dogodkih v Portorožu, ponovno potrdil pomen slovenskega podjetništva. Za obrtnike in podjetnike pa bo to priložnost, da združijo udeležbo na obeh dogodkih.

Letos bo ponovno jedro kongresa predstavljanje dobrih podjetniških praks, ko se podjetniki in podjetnice prelevijo v predavatelje ter delijo svoje dobre in slabe izkušnje z drugimi udeleženci. Govorci bodo tudi letos eminentni, izkušeni, pa tudi mladi podjetniki, ki se večinoma lahko ponašajo tudi z zvenečimi, takšnimi in drugačnimi prestižnimi podjetniškimi »nazivi«. Med njimi podjetniki leta, obrtniki leta, nagrajenci GZS, menedžerski izzivi, zlate niti, mladi podjetniki leta, pionirji podjetništva ... Torej, namesto teoretikov in profesorjev, se bodo sloven-

ski podjetniki prelevili v predavatelje. Na preteklih kongresih so že dokazali, da to znajo zelo dobro. Kaj boljšega si lahko podjetniki želimo?

»Vsebinska rdeča nit letos je digitalizacija podjetja, blagovne znamke in družinsko podjetništvo v smislu sobivanja baby boom, z, x in y podjetniških generacij. Veliko bo tudi programskih novosti: podjetniški knjižni kotiček, internacionalizacijski kotiček, študentski kotiček Gea college in kotiček naj inovacije 2016. Skratka, vsebine, ki pridejo prav vsakemu podjetniku,« pravi Miran Lampret, vodja organizacije kongresa.

V petkovem večernem delu bo tudi letos podeljen naziv Slovenski podjetnik leta 2017. Lanski Slovenski podjetnik leta 2016 je to bil Franci Pišek iz podjetja Pišek-Vitli Krpan. Letošnji slavnostni gost podelitve bo predsednik RS Borut Pahor.

Sicer pa bo na kongresu več kot 20 referatov – prispevkov uspešnih podjetnikov, 7 različnih vsebinskih panelov in 3 okrogle mize. Zanimivo bo spet poslušati izjemne podjetnike in spoznavati njihov način razmišljanja in unikatne poglede na dobre in slabe prakse. Pa tudi zanimivo je videti, v čem so si podobni, kljub temu, da so sicer izjemno različnih značajev.

Uspešni podjetniki bodo predstavili svoje dobre poslovne prakse na področju internacionalizacije ter kako spremeniti

sebe, podjetje in njegovo kulturo za uspešno internacionalizacijo in diverzifikacijo trgov malega podjetja. Predstavljeni bodo najnovejši trendi digitalizacije podjetja in digitalnega marketinga v svetu in rešitve, kako jih vpeljati v prakso slovenskih podjetij. Na eni okrogli mizi bodo podjetniki iz prve roke predstavili svoje izkušnje s prenosom družinskega podjetja na naslednike, na drugi pa, kako strateško upravljati blagovno znamko.

Poseben poudarek bo tudi letos namenjen mreženju in druženju več kot 250 podjetnic in podjetnikov (organizirano mreženje med odmori, debatni kotički z predavatelji, hitri poslovni sestanki). Pri tem ima poseben čar tradicionalni petkov večerni »podjetniški networking party«, ki bo letos kar na plaži Grand hotela Bernardin. Ob večerji, kozarčku vina in koktajlih, glasbi ter druženju, bo to pravi podjetniški žur, ki se utegne potegniti pozno v večer.

»Kongres podjetnikov je praktično edini dogodek takšne vrste, ki se ga resnično veselim,« potrdi Jure Knez iz Zlate gazele 2012 podjetja Dewesoft.

Podjetnik, obrtnik, pridi tudi ti ..., da bodo posledice kongresnega mreženja konkretne nove ideje, poslovne ponudbe in načrtovani novi skupni izzivi.

Za več informacij o dogodku si oglejte spletno stran www.kongres-podjetnikov.si. **MIRAN LAMPRET**

*Podjetniki bomo 2. in 3. junija 2017 v Portorožu.
Boš tudi ti tam?*

6 Kongres podjetnikov Slovenije

več na spletni strani:

www.kongres-podjetnikov.si



Zakaj grem na kongres?

- ✓ **Ker** je kongres edino tovrstno srečanje slovenskih podjetnikov ...
- ✓ **Ker** je to prava priložnost za srečanje in mreženje z uspešnimi podjetniki ...
- ✓ **Ker** bodo podjetniki »iz prve roke« govorili o lastnih podjetniških izkušnjah ...
- ✓ **Ker** bomo spoznavali »dobre poslovne prakse« uspešnih slovenskih podjetnikov ...
- ✓ **Ker** bo letošnja rdeča nit digitalizacija podjetja, blagovne znamke in družinsko podjetništvo v smislu sobivanja baby boom, z, x in y podjetniških generacij...
- ✓ **Ker** bo zvečer podjetniško druženje – žur na plaži hotela Bernardin...
- ✓ **Ker** bo z nami tudi predsednik države RS...

Z vami bodo svoje izkušnje delili uspešni slovenski podjetniki:

Slovenske podjetniške gazele ... Podjetniki leta ... Obrtniki leta ... Nagrajenci GZS ... Podjetniški upi leta ... Slovenski start upi ... Zlate niti ... Menedžerski izzivi leta ... Pionirji podjetništva ... Mladi podjetniki leta ... Inovatorji leta ... Slovenski podjetniški globalni nišni igralci ...



**OBRTNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA SLOVENIJE**

Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije je partner
6. Kongresa podjetnikov Slovenije

6. Kongres podjetnikov Slovenije

Kje: Kongresni center GH Bernardin v Portorožu

Kdaj: 2. junija popoldan in 3. junija dopoldne

Kontakt: info@kongres-podjetnikov.si, + 386 5 33 82 700

Foto: b

ZNAK KAKOVOSTI V GRADITELJSTVU

Podeljeni dve novi priznanji

Znak kakovosti v graditeljstvu ali na kratko ZKG je blagovno storitvena znamka in edini neobvezni okoljski certifikacijski znak s področja graditeljstva v Sloveniji. Po novem se z njim lahko ponašata tudi podjetji Hipox in Slovenijales.

Dobitnik prestižnega priznanja (rumeno-modro-oranžna hišica z belo zvezdico, simbol odličnosti) je storitev, izdelek, naprava ali tehnologija, ki v postopku ocenjevanja/vrednotenja zadosti zahtevanim merilom iz razpisne dokumentacije ter pridobi največje število točk v svoji kategoriji ali za najboljšim zaostaja za največ deset odstotkov.

Zahtevna merila za pridobitev priznanja ZKG sta do marca izpolnjevali dve storitvi. Podjetje HIPOX je pridobilo priznanje ZKG za »Izvedbo ravnih streh in teras«, Slovenijales pa za »Sodobno vgradnjo zunanjega stavbnega pohi-

na streha – na industrijskih, poslovnih, javnih in večstanovanjskih stavbah ter individualnih hišah. Vodotesnost streh in teras zagotavljajo s hidroizolacijskimi sloji, večinoma uporabljajo elastobitumenske trakove, ki zdaleč presegajo zahtevane tehnične karakteristike. Ustrezno so usposobljeni tudi za vgradnjo drugih vrst hidroizolacijskih slojev, na primer iz sintetičnih materialov.

Po potrebi izvedejo tudi sanacijo nosilne konstrukcije in ostalih poškodb, ki jih povzroča netesnost oziroma zatekanje meteorne vode in kondenzat, na primer sanacije betonov, fasad, statične ojačitve.



Podjetje Jelovica je prejela ZKG za sodobno vgradnjo zunanjega stavbnega pohištva.



Znak kakovosti v graditeljstvu je že pred 20. leti pri ocenjevanju upošteval tudi merila/vidike trajnostne gradnje. Celovita kakovost, ki jo predstavlja, namreč pomeni več kot zgolj tehnične zahteve, predpisane s tehnično zakonodajo. Z uporabo izdelkov in storitev morajo biti zadovoljni vsi: od naročnika, kupca in uporabnika do širšega družbenega okolja.

Več informacij o ZKG na www.gi-zrmk.si.

štva». Podelitev priznanj je bila že po tradiciji v okviru slavnostne otvoritve sejma Dom, podelila pa sta jih predsednik Vlade Republike Slovenije dr. Miro Cerar in direktor GI ZRMK Marijan Prešeren.

Strokovnjaki za ravne strehe

Podjetje Hipox izvaja vse vrste ravnih streh, klasične in obrnjene v obeh izpeljankah – plus ravna streha in dvoj-

Dejavno se vključujejo v proces načrtovanja streh in teras s predlogi glede tehnično-tehnoloških rešitev in izvedbenih detajlov. Veliko pozornost namenijo stalni kontroli vgrajenih materialov in izvedbi del ter sprotne reševanju detajlov. Uporabljajo kakovostne materiale z ustreznimi certifikati ter najsodobnejšo strojno opremo, ki jim omogoča lažjo, hitrejšo in kakovostnejšo izvedbo.

Pohvalno je vodenje poslovnega procesa in poslovnega sistema. Zgledno skrbijo za izobraževanje ter varstvo in zdravje zaposlenih.

Sodobna vgradnja zunanjega stavbnega pohištva

Podjetje Slovenijales vgrajuje zunanje stavbno pohištvo iz lesa, umetnih mas (PVC), aluminija in kombinacije les-aluminij ali PVC-aluminij ter senčila, kormarnike in police.

Za stavbne elemente, ki jih vgrajujejo, imajo ustrezna poročila o preskušanju, izjave o lastnostih in CE oznake, saj vgrajujejo predvsem proizvode podjetja Jelovica. Ta jim zagotavlja vso strokovno podporo in tehnično-tehnološko pomoč, saj imajo laboratorij in lasten razvoj. Skupaj rešujejo tudi toplotne mostove in druge detajle s področja gradbene fizike.

**KARTICA MOZAIK PODJETNIH
PO NOVEM TUDI PLAČILNA**



vse informacije o popustih in ugodnostih

mozaikpodjetnih.si



Za izvedbo ravnih streh in teras pa je ZKG prejelo podjetje Hipox.

Skupaj z Jelovico so izdelali podrobnejša navodila za sodobno vgradnjo, znano tudi kot vgradnja, skladna s smernico RAL. Vse rešitve montaže pripravijo v sodelovanju z razvojnim oddelkom v Jelovici (ta ima tudi lastno testirno napravo za preizkušanje zrakotesnosti in vodoprepustnosti izdelkov) ter s pooblaščenimi strokovnjaki tesnilnih sistemov.

Vgradnja stavbnih elementov obsega preverbo pogojev za vgradnjo, določitev višin in odmikov, pozicioniranje in namestitve elementov v odprtino, namestitve trajnih podložk in distančnikov, pritrditev z namenskimi pritrdilnimi sredstvi (vijaki, sidra) v nosilno konstrukcijo in tesnjenje rege v treh ravneh ter fina nastavitve okovja in grobo čiščenje prostorov. Poleg same vgradnje stavbnih elementov ponujajo tudi demontažo starih stavbnih elementov z odvozom, pripravo odprtine z manjšimi zidarskimi deli in izvedbo špalet.

Kupcem predajo tudi navodila za vgradnjo in vzdrževanje, garancijski list in primopredajni zapisnik ter jim proti plačilu ponujajo vsakoletni servis.

Vsi uporabljeni materiali imajo ustrezna poročila o preskušanju in certifikate, upoštevajo sodobna pravila stroke in skrbijo za kakovostno orodje. O poteku del vodijo zapisnik s fotodokumentacijo, prevzem izvedenih del se opravi šele po temeljitem lastnem pregledu in pregledu predstavnikov naročnika.

NEVA JEJČIČ, GI ZRMK – GRADBENI CENTER SLOVENIJE

FOTOGRAFI

Fotografski festival v Sežani

Člani Sekcije fotografov pri OZS so v začetku aprila sodelovali na 2. Mednarodnem fotografskem festivalu Sežana Foto Film – SeFF 2017. Spoznavali so delo vrhunskih slovenskih in tujih fotografov, poslušali zanimiva predavanja in okroglo mizo, slediti delu in dosežkom študentov in diplomantov ter sodelovati na številnih strokovnih delavnicah.

Festival je pripravila Višja strokovna šola ŠC Srečka Kosovela Sežana v sodelovanju z Visokošolskim središčem Sežana in številnimi podporniki. Člani sekcije fotografov so se udeležili fotografske delavnice, ki je bila ekskluzivno namenjena le njim, z naslovom Digitalna temnica: Portretna retuša. Vodila jo je Katja Gorup Pegan, predavateljica VSŠ Sežana. Kratka delavnica digitalne fotografske postprodukcije je udeležence popeljala skozi celosten postopek obdelave digitalne fotografije od surovega (RAW) zapisa do priprave datoteke za tisk in spletno objavo. Seznanili so se z različnimi pristopi in tehnikami – od osnovnih obdelav in korektur do zahtevnejše retuše z uporabo profesionalne programske opreme Adobe CC (2017) Bridge, Camera Raw in Photoshop. Po delavnici so bili vabljeni še na predstavitev dela slovenskega fotoreporterja Srdjana Živulovića z naslovom Življenje fotoreporterja in na sklepni del festivala.

Predsednica sekcije fotografov Katarina Podgoršek je v okviru festivala predstavila fotografski priročnik, ki ga je izdala sekcija. Vsebinsko priročnika, ki govori o avtorskem in osebnostnem pravu v fotografiji, pa je predstavila avtorica priročnika Hana Hvala, pripravnica v Odvetniški pisarni Vrtačnik.

Ob tej priložnosti so se sestali tudi člani upravnega odbora sekcije in največ pozornosti namenili obravnavi dela na črno. Sekcija že ves čas seznanja pristojne organe s stališčem sekcije glede neregistriranega opravljanja dejavnosti fotografiranja porok in drugih dogodkov. Člani sekcije so se znašli v kritičnem položaju, saj je v fotografski dejavnosti vedno več ljudi, ki fotografske storitve oglašujejo na Facebooku in različnih spletnih straneh, kljub temu, da fotografske dejavnosti nimajo registrirane in državi ne plačujejo nikakršnih dajatev. Zato so tudi cene njihovih storitev nižje od tistih pri registriranih fotografih, kakovost storitve pa sicer vprašljiva, a v sedanjih razmerah je cena kljub vsemu prvi kriterij odločitve.

V sekciji opozarjajo, da so zaradi šušmarjev, ki jim znižujejo ceno na trgu, tudi samo primorani, če želijo dobiti delo, poslovati s prenizkimi cenami in celo odpustčati, namesto da bi zaposlovali in ustvarjali potreben dobiček za razvoj in ohranjanje dejavnosti.

Zato je sekcija pristojne ponovno opozorila na šušmarje, ki fotografirajo poroke in oglašujejo svoje storitve na Facebooku in spletnih straneh, kjer oglašujejo fotografske storitve.

ADRIJANA POLJANŠEK



res ugodno na počitnice

Seznam potovanj in počitnic na: mozaikpodjetnih.si/pocitnice

STROKOVNO SREČANJE TEKSTILCEV, PREDELOVALCEV KOŽ IN VZDRŽEVALCEV TEKSTILIJ

O novostih in trenutnih razmerah v dejavnostih

Minuli mesec so se v Portorožu zbrali člani sekcije tekstilcev in sekcije predelovalcev kože, ki so se jim letos pridružili še vzdrževalci tekstilij. Na dvodnevem dogodku so spoznavali novosti s področja tekstilij in njihovega vzdrževanja, govorili o razmerah v dejavnostih in se družili.

Po pozdravu vseh treh predsednikov sekcij je udeležence dvodnevnega strokovnega srečanja uvodoma pozdravil tudi predsednik OZS Branko Meh, ki je predstavil prizadevanja OZS za spremembo zakonodaje, ki ima posebni pomen za obrtništvo, in med drugim izpostavil tudi vprašanje (de)regulacije poklicev in dejavnosti.

Teme prvega dela srečanja so bile namenjene članom vseh treh sekcij. Med drugim so govorili o naravnih vlaknih, eko certifikatih (GOST, OKOTek, IVN, FAIR) in etičnem nakupovanju ter spoznali Inštitut za tekstilno in grafično tehnologijo in oblikovanje, ki izvaja pomembne raziskave tekstilij na osnovi standardov preizkušanja. V sekciji vzdrževalcev tekstilij so izrazili željo po tesnejšem sodelovanju z inštitutom. Nameroma sta predstavnici inštituta pozdravili in sodelovanje ponudili tudi sekciji tekstilcev.

Spoznali so še razvoj in nego pametnih tekstilij ter iskali povezave med proizvodnjo tekstilij, vedenjem in znanji pri nakupu ter uporabo in nego tekstilij. Strinjali so, da mora biti skupni imeno-



valec kakovost; če je vse opravljeno kakovostno, je tudi možnosti za ugovore strank manj.

V drugem delu srečanja je tekstilce in predelovalce kože zelo navdušila modna

urednica Lorella Flego. Zelo podrobno je razložila, kakšni so napovedani trendi za poletje 2017 in še za naslednjo sezono jesen/zima. Velik poudarek je namenila kosom oblačil, ki bi jih morala imeti vsaka ženska v omari. Razložila je članom, kaj je večna klasika in kaj je poslovna moda. Prikazala je kreatorje svetovnega kova ter razložila, kako ustvarjajo trende in pridobijo na prepoznavnosti.

Sledila je okrogla miza o informativnih cenah za popravila oblačil. Po daljši razpravi so vsi prisotni menili, da naj ostanejo cene enake, kot so doslej. Ob tem naj dodamo, da je informativni cenik za popravilo oblačil skupaj z normativi za izdelavo oblačil objavljen na spletni strani sekcij tekstilcev.

Drugi dan je modna oblikovalka Jerneja Agić razložila članom pomen barv in barvnih kombinacij pri izdelavi skladne-

PRIHODNJE AKTIVNOSTI SEKCIJE VZDRŽEVALCEV TEKSTILIJ

Glede na zmanjšanje povpraševanja in povečevanje ekoloških zahtev, varstva zaposlenih in stroškov nege, prihodnost dejavnosti nege tekstilij ni rožnata. Vsekakor pa pripada le tistim, ki bodo zmogli izpolniti zahteve časa.

Sekcija vzdrževalcev tekstilij prav zaradi tega posebno pozornost namenja usposabljanju članov. Žal pa v sekciji ugotavljajo, da se udeležba na teh dogodkih zmanjšuje. Posebej v tem obdobju, ko se iščejo nove rešitve nege tekstilij, s katerimi bi morala biti seznanjeni vsi izvajalci storitev nege tekstilij, saj jih v nasprotnem primeru prepoved uporabe topil lahko ujame nepripravljene. Tudi mojstrstvo ali vsaj NPK sta bistvenega pomena za dejavnost.

Priložnosti za usposabljanje bo v prihodnje kar nekaj. V prvih dneh maja so se z novostmi mokrega čiščenja seznanjali člani na Češkem, junija bo seminar o racionalizacijah v pralništvu, novembra pa bo spet priložnost za spoznavanje mokrega čiščenja, in sicer v podjetju Electrolux v Italiji.

ga videza. Med drugim je odgovorila na vprašanja, kdo naj se izogiba hlač ali krila intenzivne rdeče barve ter katerim postavam pristaja sijajna barva zgornjega dela.

Vzdrževalci tekstilij so govorili o poročanju in izdelavi letnega poročila za ARSO, o najnovejših spoznanjih tehnologije in tehnike mokrega čiščenja, ki je že tema sedanjosti, saj so nekateri izvajalci nege tekstilij v Avstriji, kot je bilo rečeno na srečanju, nego s topili že v celoti opustili.

Poleg tega so pozornost namenili še varstvu pri delu in požarni varnosti, predvsem z vidika odškodninske odgovornosti lastnikov podjetij v primerih poškodb delavcev in regresnih zahtevkov ZZZS in ZPIS.

J. Z., A. P.

SEKCIJA KOVINARJEV

Maja strokovna ekskurzija kovinarjev v Nemčijo

Sekcija kovinarjev pri OZS vabi člane, da se udeležijo težko pričakovane strokovne ekskurzije v Nemčijo, kjer si bodo kovinarji v času od 17. do 20. maja 2017 ogledali Limbach Oberfrohn, Leipzig, Dresden in Zwickau. V sklopu ekskurzije bo tako ogled podjetja Omega Blechbearbeitung AG v Limbach Oberfrohn (www.omega-blech.de), sledil bo ogled prekrasnih nemških mest z bogato kulturno in zgodovinsko dediščino Leipzig, kjer se je odigrala bitka narodov in Dresden, ki slovijo kot Firenze

na Labi. Za konec si boste lahko ogledali tudi muzej Trabantov v Zwickau.

Avtobusni prevoz za člane sekcije kovinarjev pri OZS in pri njih zaposlene delavce financira Sekcija kovinarjev pri OZS. Več o programu, pogojih in ostalih stroških udeležbe pa si oglejte na spletni strani sekcije kovinarjev. Za informacije lahko pokličete tudi sekretarko sekcije Valentino Melkič na telefon 01 58 30 541 ali ji pišete na valentina.melkic@ozs.si.

A.Š.

SEKCIJA PLASTIČARJEV

Junija strokovno srečanje plastičarjev

Sekcija plastičarjev pri OZS 16. in 17. junija letos organizira dvodnevno strokovno srečanje plastičarjev. Predavanja bodo tokrat potekala na Fakulteti za tehnologijo polimerov Slovenj Gradec, s katero je sekcija razvila že vzorno sodelovanje.



Teme in predavatelji so izbrane glede na želje in potrebe članov sekcije. Ker vzdrževanje in navezovanje stikov z osebnim kontaktom in izmenjevanje strokovnih mnenj v poslovnem svetu še vedno predstavlja dobršen del zgodbe o uspehu, bomo strokovni del srečanja tudi letos nadgradili s prijetnim medsebojnim druženjem.

V petek boste lahko slišali več o vrstah pogodb o zaposlitvi in oblikah prenehanja, se podučili o davčnemu vidiku olajšav za investicije ter raziskave in razvoj, izvedeli več o relacijah med

skladnostjo, kakovostjo in varnostjo pri izdelkih iz plastičnih mas ter s pomočjo italijanskega podjetja nadgradili svoja znanja na področju ultrazvočnega varjenja. V soboto bodo jutranje ure namenjene ogledu laboratorijev Fakultete za tehnologijo polimerov, osrednji strokovni del pa bodo predavanja o aktualnostih v plastičarski stroki. V sklopu dvodnevnega druženja si boste ogledali proizvodnjo podjetja Uteksol in v sproščenem vzdušju spregovorili o tem kako pomemben je za dobro poslovno sodelovanje dober prvi vtis. Za dame bo pripravljen tudi dodatni program, ki pa naj zaenkrat ostane še presenečenje.

Več informacij lahko dobite pri sekretarki sekcije Valentini Melkič (valentina.melkic@ozs.si, tel.: 01 58 30 541) in na spletnih straneh sekcije.

A.Š.

SEKCIJA ELEKTRO DEJAVNOSTI

Strokovni seminar o elektroinštalacijah

Sekcija elektro dejavnosti pri OZS v četrtek, 1. junija 2017 ob 11. uri vabi na strokovni seminar z naslovom Kalkulacijski prijemi na področju elektroinštalacij in predstavitev vsebin standarda SIST EN 61140:2016 ter SIST HD 60364-4-42:2011/A:2015, ki bo potekal v veliki predavalnici OZS na Celovski 69 v Ljubljani.

V prvem delu seminarja bodo udeleženci spoznali kako narediti korektno kalkulacijo pri dejavnosti elektroinštalacij, izpostavljena bodo tako potrebna znanja osnov, kot tudi njihova nadgradnja z nasveti in primeri. V drugem delu pa bodo seznanjeni z vsebino novega standarda SIST EN 61140:2016 (Zaščita pred električnim udarom - Skupni vidiki za inštalacijo in opremo) in standarda SIST HD 60364-4-42:2011/A1:2015 (Nizkonapetostne električne inštalacije - 4-42. del: Zaščitni ukrepi - Zaščita pred toplotnimi učinki).

Več informacij lahko dobite na spletni strani sekcije in pri sekretarki sekcije Valentini Melkič (valentina.melkic@ozs.si, tel.: 01 58 30 541).

A.Š.

SEKCIJA AVTOSERVISERJEV



Vzorna strokovna organizacija avtoserviserjev

Člani strokovne Sekcije avtoserviserjev pri OZS so marca obiskali svoje kolege na Bavarskem. Tja so odšli z željo, da bi podrobneje spoznali delovanje njihove Obrtne zbornice za München in Zgornjo Bavarsko ter strokovnega cehovskega združenja motornih vozil Kfz-Innung München-Oberbayern. Delovanje slednjega, njegova organiziranost in pristojnosti so pustili velik vtis, najbolj pomembno spoznanje obiska pa je, da hitro in ne preveč na glas prihajajo časi, ko bo avtoservisna dejavnost povsem drugačna kot danes, zato ne odlašajte in se na prihodnost še pravočasno pripravite!



Srečanje slovenskih in bavarskih avtoserviserjev

Delegacija Sekcije avtoserviserjev pri OZS, ki jo je vodila njena predsednica Nataša Mikulin, je najprej obiskala Obrtno zbornico za München in Zgornjo Bavarsko. Gre za našo staro znanko, prijateljsko zbornico, ki je v zadnjih štirih desetletjih z našo hišo napletla veliko prijateljskih vezi in nam velikokrat priskočila tudi na pomoč. Članstvo v njej je za razliko od naše obvezno in skrbi predvsem za zastopanje interesov in sooblikovanje krovne gospodarske zakonodaje. Obisk naše strokovne sekcije je tako tam minil bolj protokolarno in v prijateljskem duhu.

Cehovsko združenje Kfz-Innung

Za stroko bolj poučen je bil obisk cehovskega združenja motornih vozil Kfz-Innung München-Oberbayern. Gre za prostovoljno strokovno organizacijo avtoserviserjev, ki predstavlja avtoriteto

stroke tako za avtoserviserje kot za državo in za državljane. Združuje kar 80 % vseh avtoserviserjev, ki so sicer tudi obvezni člani obrtne zbornice. Lahko rečemo, da združuje vse tiste avtoserviserje, ki opravljajo dejavnost kot glavno pridobitno dejavnost, preostalih 20 % pa so avtoserviserji, ki opravljajo le popoldansko obrt.

Njena največja odlika je, da celovito skrbi za avtoservisno stroko. Za članne tako deluje kot njihova strokovna in cehovska organizacija, kjer se lahko povezujejo, rešujejo vse svoje strokovne probleme, se izobražujejo, izkazujejo interese, se informirajo in podobno, na drugi strani pa deluje tudi kot podaljšana roka države, kjer s številnimi javnimi pooblastili in velikim vplivom pri pripravi zakonodaje, predpisov in uzanc pomembno sooblikuje formalni okvir delovanja področja avtoservisiranja, kar še

kako pomembno vpliva na življenje celotne družbe.

Odgovorna je tako navznoter in kot navzven, obravnava in povezuje izvajalce storitev, njihove uporabnike in državo z zakoni in predpisi. Je sistem, ki z jasnimi pristojnostmi in pooblastili dejansko deluje v korist in v interesu vseh ter ima hkrati tudi dodelan sistem nadzora. 45 zaposlenih v združenju tako na eni strani skrbi za svojih 2.000 članov in na drugi za interese države.

V urejeni in odgovorni družbi, kar nemška nedvomno je, je njeni člani vseeno ne dojemajo kot svoj nadzor, čeprav v delu svojega poslanstva dejansko tudi je, predvsem jo dojemajo kot pristan, kamor se lahko ob težavah zatečejo, kot vir preverjenega in najsodobnejšega znanja, ki jim ga kot izobraževalna institucija zagotavlja, kot ugled, s katerim se lahko identificirajo, saj preko nje lahko pridobijo številna javna pooblastila za izvajanje tehničnih pregledov, certificiranja, atestiranja in podobno, s članstvom v njej pa lahko svojim strankam tudi zagotovijo, da so res pravi mojstri, ki zagotavljajo kvaliteto svojih storitev.

Na drugi strani ji zaupa tudi država, saj zanjo izvaja večino javnih pooblastil s področja avtoservisiranja, je ključna koordinatorica in tudi izvajalka pri njih zelo uspešnega vajeniškega in mojstrskega sistema izobraževanja. Biti mojster pa je v Nemčiji še vedno pogoj za opravljanje dejavnosti avtoservisiranja. Brez teh znanj in izkušenj ni mogoče odpreti avtoservisa. V izobraževalnem centru združenja se morajo tako mojstri kot vajenci nepresta-

no izobraževati, mojstri nekaj dni letno, vajenci pa morajo tam opraviti vsaj devet tednov praktičnega izobraževanja poleg rednega šolanja, ki pa v Nemčiji sicer predstavlja več praktičnega dela v mojstrski delavnici kot pa teoretičnega pouka v šoli. S svojo nadzorno službo med serviserji zagotavlja red in korektno izvajanje storitev in pooblastil, spodbuja in zagotavlja upoštevanje različnih, tudi ekoloških standardov, ter skrbi za razvoj stroke in ustrezno usposobljenost delavcev. Združenje je hkrati tudi ključni sogovornik državi pri vseh temah, ki se dotikajo avtoserviserjev, tudi na primer pri oblikovanju zakonodaje.

Kfz-Innung je torej organizacija, kot bi si jo na mnogih področjih naše družbe lahko le želeli. Je strokovna organizacija, ki v svoj krog sprejema le tiste člane, ki se dogovorov in zakonov držijo in zagotavljajo najvišji možni strokovni nivo. Z njo lahko člani tudi učinkovito sooblikujejo pravno formalni okvir svojega delovanja. Na drugi strani pa je učinkovita podaljšana roka države, saj ta ve, da ji lahko popolnoma zaupa, ker je njen osnovni cilj in moto delovanja predvsem kvalitetno opravljena avtoservisna storitev.

Medsebojno zaupanje in odgovornost v vseh smereh je torej to, kar jo dela odlično in uporabno za vse. Tega pa očitno pri nas ne moremo, ne zamo ali nočemo doseči. Na praktično vseh področjih v naši družbi imamo strokovne organizacije, ki so praviloma vse po vrsti na visoki ravni, vendar imamo na drugi strani državo, ki nikomur ne zaupa in za vsa ta strokovna področja ustanavlja še serijo svojih uradov in agencij, s katerimi potem, kot bi se pogovarjala sama s seboj, brez pravega znanja in mimo sodelovanja s stroko, kroji in oblikuje naše



Gostitelji naših avtoserviserjev.

SREDI MAJA PRIHAJA NOVA SPLETNA STRAN SLOVENSКИH AVTOSERVISERJEV!

Strokovna Sekcija avtoserviserjev pri OZS napoveduje dobrodošlo novost. Sredi tega meseca, 15. maja 2017 bo na spletnem naslovu **www.avtoserviser.si** zaživela njihova nova spletna stran, ki bo združila in zaokrožila vse, kar je potrebno vedeti za izvajanje avtoservisne dejavnosti.

Na enem mestu bo na primer združila vse zakone in predpise, ki vplivajo na dejavnost in se sicer nahajajo v različnih zakonodajah, za katere je pristojnih kar sedem različnih ministrstev. Med njenimi vsebinami bo **Knjižica pravil za avtoserviserje** o potrebnih vstopnih pogojih za začetek opravljanja dejavnosti, zahtevanih evidencah in dokumentaciji, izvajanju nadzora, pogostih vprašanjih, primerih dobrih praks, tam bo **Kalkulator cen** z navodili za izračun cene, primeri priporočenih cenikov, tam bodo tudi **Aktualne novice** za avtoserviserje, PIT STOP novice, pomembna obvestila in zanimivosti, predstavljeni bodo **Dogodki**, ki jih organizira sekcija in drugi dogodki zanimivi za avtoserviserje, **Predstavitev** pa bo pomagala spoznati sekcijo, njeno delovanje, organe in doseči številne kontakte ter zanimive povezave. Nova spletna stran bo praktična in pregledna, imela bo učinkovit iskalnik po vsebinah, dostopna bo tudi z mobilnimi telefoni, kar bo omogočalo njeno uporabo neposredno iz delavnice ali s terena, v veliko pomoč bo tudi drugim organom in institucijam po državi, ki želijo pomagati avtoserviserjem ali odločajo o njihovem delovanju. Predstavili jo bodo na 20. sejmu Avto in vzdrževanje, kjer bomo njeno uporabno vrednosti predstavili tudi različni svetovalci, ki so zanje pripravili številne nasvete in odgovore na pogosta vprašanja. Svetovalci bodo na sejmu na voljo tudi za vaša konkretna vprašanja in reševanje težav.

A.Š.



družbeno in poslovno okolje. Žal neučinkovito in nespametno!

Pripravite se na prihodnost!

Ko so se naši predstavniki pogovarjali s svojimi nemškimi kolegi, so prepoznali tudi zanimiv trend. Avtomobilske blagovne znamke so začele intenzivno krčiti mrežo svojih pooblaščenih prodajalcev, ki so hkrati tudi avtoserviserji, saj pri njih lahko vozila prodajaš le, če si tudi serviser. Njihovo število nameravajo prepoloviti, predvsem zato, ker se tehnologija v avtomobilski industriji razvija s tako naglico, da proizvajalci prevelikega števila enostavno ne morejo več dovolj hitro in kakovostno izobraziti in podučiti o novostih. Da bo prenos znanja čim bolj učinkovit, so se odločili mrežo skrčiti. Da ne bo pomote, ne gre za male servise, gre za take z nekaj deset ali sto in več zaposlenimi. Ti se zato sedaj reorganizirajo in med seboj združujejo, da bodo lahko ostali dovolj reprezentativni za potrebe avtomobilske industrije. Tisti manjši, z le

nekaj zaposlenimi, pa svojo prihodnost iščejo v ozki specializaciji.

Razvoj in nove tehnologije prihodnosti tudi niso več le stvar prihodnosti. So že tukaj in zdaj! Izobraževalni sistem za mehanike v Nemčiji od bodočih serviserjev že zahteva, da opravijo vsaj dodatno izobraževanje s področja mehatronike, ker je področje elektrike v povezavi z mehaniko v avtoservisni stroki vse bolj pomembno. Tudi mehaniki med seboj se pri njih že dlje časa specializirajo, zato je univerzalnih mehanikov vse manj. Skozi velika vrata namreč prihajajo električna vozila, vedno več jih bo in potrebno jih bo znati vzdrževati. Pri električnih vozilih je precej manj mehanskih delov, precej manj bo torej klasičnih avtoservisnih popravil, v ospredje bodo prišla druga znanja o vzdrževanju in servisiranju.

Nujno je torej, da se avtoserviserji tudi pri nas začnete temu hitro prilagajati in čim prej osvojite široko paleto znanj s področij servisiranja in vzdrževanja električnih vozil.

ANTON ŠIJANEC

KONGRES KOZMETIKOV

Zanimiv in poučen konec tedna na obali

V Grand hotelu Bernardin je sekcija kozmetikov 1 in 2. aprila 2017 organizirala kongres kozmetikov. Poleg sekcije kozmetikov so ga omogočili generalni pokrovitelji in razstavljalci, kar je pomenilo tudi zelo ugodno kotizacijo za člane sekcije. Udeležilo se ga je več kot 70 kozmetikov, lastnikov in vodij salonov, ki jih je uvodoma pozdravil tudi Branko Meh, predsednik Obrtno-podjetniške zbornice Slovenije.



Matej Špehar je spregovoril o pomembni vlogi socialnih omrežij tudi za kozmetične salone.



Predsednik OZS Branko Meh in Slovenka leta 2016 Andreja Sterle Podobnik

V preddverju dvorane Europa je več kot petindvajset razstavljalcev predstavilo različne kozmetične in druge izdelke ter opremo za kozmetične salone. Katarina Železnik Logar je udeležencem predstavila popis obveznosti s področja varnosti in zdravja pri delu in obvezne

interne akte za delodajalce. Udeleženci so prejeli popis obveznosti s področja varnosti in zdravja pri delu za delodajalce in za samozaposlene ter osnutke internih aktov. Barbara Vrtačnik z Zavoda za zaposlovanje RS je na kratko govorila o ukrepih, spodbudah in stanju brezpo-

selnih na področju kozmetične dejavnosti. Navedla je konkretne ukrepe, ki so na voljo za delodajalce ter predstavila število registriranih brezposelnih po regijah za področje kozmetike. Skupno je bilo februarja 2015 v Sloveniji 294 registriranih brezposelnih kozmetikov, februarja 2016 297 oseb, medtem, ko je bilo februarja 2017 na področju kozmetike registriranih brezposelnih 260 oseb. Na drugi strani je bilo na primer v letu 2016 za kozmetike 231 prostih delovnih mest od tega med drugim največ za kozmetike 110, 56 za maserje, 14 za manikerje in le 4 za stiliste vizažiste.

Zelo zanimive predstavitve novosti na področju kozmetičnih izdelkov in storitev so za udeležence pripravili trije generalni pokrovitelji kongresa:

- Podjetje Buki, d. o. o., ki je predstavilo Thailon morske učinkovine, kreatorje kozmetike prihodnosti.

- Kozmetika Afrodita je v svoji predstavitvi izpostavila dermo-kozmetične izdelke za napredno anti-age nego obraza.

- BELLA by Nives, Nives Špehar, s. p. za London Lash Pro pa je govorila o trendih,



novostih in nevarnostih zaradi nestrokovne izvedbe podaljševanja trepalnic.

Kar dve častni gostji

Častni gostji kongresa sta bili Andreja Sterle Podobnik Slovenka leta 2016, lanska zmagovalka šestdnevnega etapnega ultramaratonskega teka okoli Mount Everesta, in članica CIDESCO Christine Scheib iz Švice, ki je predstavila novo face metodo za mlajši izgled obraza.



Andreja Sterle Podobnik je med drugim poudarila, da je naloga kozmetičark ne le izvajanje in prodaja storitev in izdelkov, pač pa je njihova naloga tudi ozaveščati, svetovati, usmerjati, kratka pomagati strankam, da so zadovoljne v sebi in v tistem, kar jih obdaja.

UDELEŽENKE KONGRESA SO PO DOGODKU POVEDALE:

Zdenka Kahne, Kozmetika Kahne d.o.o.: »Z navdušenjem sem prišla na kongres in ob koncu bila zelo navdušena nad programom, nad predsednico sekcije Petro Mrhar in nad vsemi predavatelji, ki so nam s svojim znanjem iz prakse prikazali polno idej in praktičnih izkušenj, kako koži pomagamo tudi drugače, saj je koža ogledalo naših življenjskih navad. Udeleženci smo pridobili številne informacije, ki nam bodo pomagale, da se bodo tudi naše stranke počutile boljše, videti pa bodo pomlajene in bolj zdrave. Zahvala za dobro organizacijo in vodenje gre tudi gospe Vlasti Markoja.

Kot ambasadorica znanja in inovatorica sem bila pri tako visokem nivoju kongresa razočarana nad slabo udeležbo, zato bi bilo mogoče dobro v prihodnje razmisliti, da se to organizira v Ljubljani, da niso stroški za mnoge previsoki. Želimo si, da se tovrstni kongresi redno organizirajo vsaj enkrat letno.«

Polonca Doberšek, Apolonija nega telesa: »Zelo dobra organizacija, na nivoju, dobo izbrane teme, zelo veliko sem se naučila. Kar tako naprej.«

Mateja Kresevič Baričič, Kozmetični salon Vednolepa: »Kongresa kozmetikov sem se letos udeležila drugič. Rada se udeležujem takšnih srečanj, ker se vidimo s kolegicami, izmenjamo mnenja, se pogovorimo o problematiki v salonih. Tudi razstavljalcev je bilo veliko, pohvala organizatorju. Imam pa eno kritiko glede plačila; mislim, da bi morala biti udeležba za člane brezplačna, glede na to, da plačujemo članarino vsak mesec, kar je dobrih 200 evrov na leto. Ko preračunamo, se za takšna srečanja bolj splača biti nečlan, kot član, saj drugih ugodnosti preko OZS ne koristim.«

Christine Scheib iz Švice, ki je pripravila predavanje z naslovom Kako izgledati mlajše s Face method™. Gre za vadbo obraza, ki je sestavljena iz 20 vaj, ki krepijo vse obrazne mišice. Je neinvaziven, individualen program, ki oblikuje, revitalizira in pomlajuje obraz. Primeren je za vsa leta,

obraze in vse tipe kože. Razumljivo je, da ljudje želijo obdržati mlad videz tako dolgo kot je mogoče, sploh s tako neinvazivno novo metodo. Zato v sekciji kozmetikov razmišljajo, če bo seveda zanimanje, da s predavateljico iz Švice v jeseni organizirajo tečaj predstavljene metode v Sloveniji.

SEKCIJA KOZMETIKOV SE ZAVZEMA ZA PONOVO UVEDBO IZOBRAZBENEGA POGOJA (VSAJ NPK) ZA OPRAVLJANJA DEJAVNOSTI PODALJŠEVANJA TREPALNIC IN PODALJŠEVANJA NOHTOV. SEKCIJA JE ŽE IZVEDLA SESTANEK S PRISTOJNIMI IN OPOZORILA MINISTRSTVA NA ŠKODE, KI NASTAJAJO ZARADI NEPRAVILNE IN NESTROKOVNE IZVEDBE STORITEV TER ZARADI UPORABE NEPROFESIONALNIH PROIZVODOV VELIKOKRAT Z DALJNEGA VZHODA.



Slovenki leta 2016 Andreji Sterle Poldobnik je predsednik Branko Meh ob tej priložnosti podelil častno plaketo OZS za njen izjemen prispevek k promociji podjetništva in kozmetične dejavnosti. Zlati ključ OZS pa je za dolgoletno uspešno delo na področju kozmetike in za predsemdovanju sekciji med letoma 2002 in 2014 podelil Milanu Pejnoviću, ki se je v času dela v sekciji zavzemal za boljše pogoje poslovanja v dejavnosti, sodeloval pa je tudi pri pripravi poklicnih standardov na področju kozmetike.

Pozivi za ponovno uvedbo izobrazbenega pogoja

Nives Špehar je kozmetičarke ponovno poučila o nevarnostih nestrokovne izvedbe podaljševanja trepalnic. V zadnjem času se je namreč občutno povečalo število kozmetičnih salonov, ki izvajajo podaljševanje trepalnic, ki lahko ob nepravilni izvedbi in nepravilni negi lahko povzroči poškodbe oči. Hkrati je kozmetičarke opozorila, da se morajo tudi same pri delu ustrezno zaščititi (zagotoviti ustrezno prezračevanje in zaščitno masko).

Ob tem naj povemo, da se sekcija kozmetikov zavzema za ponovno uvedbo izobrazbenega pogoja (vsaj NPK) za opravljanja dejavnosti podaljševanja trepalnic in podaljševanja nohtov. Sekcija se je že sestala s pristojnimi in opozorila ministrstva na škode, ki nastajajo zaradi nepravilne in nestrokovne izvedbe storitev ter zaradi uporabe neprofesionalnih proizvodov, ki velikokrat izvirajo z Daljnega vzhoda.

Na kongresu so bili predstavljeni še različni znaki in nega naravnih nohtov ter novosti s področja različnih naprav za uporabo v kozmetičnih salonih. Nives Versa Šorli je udeležencem prikazala naj-novejše trende in dosežke na področju permanentnega mejkapa ter tetoviranja pleše tako pri moških kot tudi pri ženskah.

Prvi dan kongresa se je končal z zanimivim praktičnim predavanjem Nevenke Dautanac o razumevanju prirojenih osebnostnih tipov in o tem, kako prepoznati, kakšen tip osebe je stranka ali poslovni partner z naslovom »Drugačen ni napačen« ter ogledom wellnessa v hotelih Bernardin.

NA KONGRESU KOZMETIKOV SO SE UDELEŽENCEM PREDSTAVILI:

Generalni/diamantni pokrovitelji kongresa kozmetikov:

- BELLA by Nives, Nives Špehar, s. p. za London Lash Pro – www.bellabynives.com,
- Buki, d. o. o. – Thalion – www.thalion.si,
- Kozmetika Afroditia, d. o. o. – www.kozmetika-afrodita.com.

Razstavljavci:

- Akademija Studio Lepota, d. o. o., Mojca Janežič,
- Baldan Group Milano,
- CIDESCO Slovenija,
- Dakina Group Desant, d. o. o.,
- Dekleva commerce, d. o. o.,
- DIAG CENTER, d. o. o.,
- Droga Kolinska,
- Iskramedical, d. o. o.,
- IVD Maribor, p. o.,
- Mozaik podjetnih,
- Kozmetični salon Beauty, Nives Versa Šorli, s. p.,
- Kozmetika etre belle, Vinko Mačinkovič, s. p.,
- Kreativa Robert Strniša, s. p.,
- Linea kozmetika Boštjan Pečuh, s. p.,
- LONGOELIA, d. o. o. – Histomer,
- Neovita cosmetics,
- Ošterija Furlan, Branik,
- Pos elektronček, d. o. o.,
- STUDIO LEPOTE MONIQUE, Simona Pikl, s. p.,
- Studioaktiva Koper by Evgen Gec,
- SURF, d. o. o.,
- TEUS, d. o. o.,
- Ticcopi, d. o. o.,
- Trimužijjat, d. o. o.,
- Vinakoper,
- Zavarovalnica Triglav,
- Zavod za izobraževanje delavcev Ljubljana.

Medijski pokrovitelj kongresa:

- Kremca.net, d. o. o., www.kremca.net.

Drugi dan kongresa so že jutraj poslušali predavanje Tine Cimperman o shiatsu metodi kot samopomoči za nego ženske. Po predavanju je sledil praktični del – Samopomoč za zdravje in lepoto – shiatsu vaje za pretok ki-ja po meridijanih tehnike za vsakodnevno nego in vzdrževanje dobrega počutja. Shiatsu terapija spada med zdravilske metode, ki se uporabljajo pri izvajanju zdravilske dejavnosti na podlagi Zakona o zdravilstvu.

Mojca Janežič je predstavila nove trende piljenja nohtov, kjer je posebej spomnila na pomen čistosti in razkuževanja ter sterilizacije v kozmetičnih salonih.

Matej Špehar je spregovoril o pomembni vlogi socialnih omrežij tudi za kozmetične salone. Poudaril je, da je poslovanje kozmetičnih salonov lahko uspešnejše tudi s pomočjo socialnih omrežij, vendar je za to potreben čas, ustrezen kader in strokovnost.

Na koncu moramo spet pohvaliti Tino Lasič Andrejevič, ki je korak po koraku kozmetičarkam ponovno predstavila tehnike ličenja za različne priložnosti ter spregovorila o barvah in vsem kar je potrebno, da so tudi kozmetičarke lepe in mladostne.

VLASTA MARKOJA



ZAGOTOVIMO VARNOST IN DOSTOPNOST PODATKOV

S storitvijo Office 365
in poslovnimi paketi

NAMESTITEV
NA KLJUČ
~~190 €¹~~

Naročite svetovanje prek SMS-a.
Pošljite **SVETOVANJE** na **041 770 777** in
poklical vas bo naš svetovalec, s katerim boste
skupaj izbrali najprimernejšo rešitev.

Vi podpirate Slovenijo,
mi skrbimo za vas.

www.telekom.si/podjetniki

¹Ponudba namestitve na ključ velja za vse obstoječe in nove naročnike poslovnih paketov (Osnovni poslovni paket, Napredni poslovni paket, Napredni poslovni paket 300, Premium poslovni paket, Modri poslovni paket ali Veliki poslovni paket), ki v času od 4. 5. do 31. 7. 2017 sklenejo tudi eno ali več naročin na storitve Office 365 Business Essentials, Office 365 Business, Office 365 Business Premium ali Exchange Online Plan 1. Obseg namestitve na ključ je odvisen od izbranega paketa Office 365. Podroben opis namestitve ter pogoji za izvedbo storitve so navedeni v aktualni prodajni ponudbi za Microsoftove spletne storitve na www.telekom.si. Slike so simbolične. Cene so v EUR z DDV. Za več informacij o ponudbi, obračunskem intervalu in ceniku drugih storitev obiščite Telekomov center, pooblaščen prodajno mesto, www.telekom.si, pišite na poslovni@telekom.si ali pokličite 080 70 70. Telekom Slovenije, d.d., Ljubljana

SEKCIJA ZA PROMET

(Pre)visok zid na južni meji!

Prevozniki, ki svoje prevoze opravljajo čez našo južno mejo, so na robu obupa. Pri prestopu šengenske meje morajo v kolonah stati tudi osem in več ur. S hudo gospodarsko škodo, ki jo zato iz dneva v dan doživljajo, so žrtve evropske politike. Svoje pripombe na ureditev kontrole na šengenskih mejnih prehodih so izpostavili neposredno v državnem zboru. Še vedno je aktualno tudi spreminjanje zakonov o cestah in cestninjenju, slovenski prevozniki so zato pripravili predloge sprememb predlogov sprememb.

Prevozniki Sekcije za promet pri OZS so 3. maja 2017 gostovali v državnem zboru, kjer so zbranim predstavili svoje pripombe na organizacijo nadzora zunanje šengenske meje. Državnim organom so tako predstavili nemogoče razmere, ki jih vozniki doživljajo ob prehajanju naše južne meje, ko v nepreglednih zastojih čakajo tudi po osem in več ur. Problem sicer ni nov, nanj opozarjajo že skoraj dve leti, je pa v zadnjem času ponovno doživel svoj neslavni vrhunec.

Razmere so poslancem državnega zbora predstavili s primerom prevoza blaga iz Novega mesta v Zagreb, pri katerem za 65 km dolgo pot, ki jo lahko prevozimo v slabi uri, potrebujejo kar osem ur in več. Ob tem so opozorili tudi na številne negativne posledice, kot so slabi vplivi na okolje in onesnaževanjem zraka z izpuhi ob nepotrebnem čakanju, hude stiske voznikov, za katere nihče ne poskrbi tudi po več ur in nimajo zagotovljenih niti osnovne higienske potrebe, izpostavili so gospodarsko škodo, ki neposredno bremeni le njih, saj bi lahko v času nepotrebnega čakanja namesto le enega prevoza opravili vsaj dva ali celo tri, gospodarsko škodo imajo tudi njihovi naročniki, saj jim po nepotrebnem

zastaja proizvodnja, ko neznano dolgo in nepredvideno čakajo na dobave materialov, s čakanjem na mejah prevozniki izgubljajo tudi velik del delovnega časa voznikov, ki morajo čakati, namesto, da bi vozili, nenazadnje pa morajo na svoja pleča prevzeti tudi vse pogodbene kazni zaradi zamujenih dostav.

Pri prevozu potnikov so predstavniki ministrstva za notranje zadeve predstavili možne ukrepe, ki bi omogočali hitrejši pretok potnikov, to bodo dosegli z nabavo prenosnih čitalcev in druge tehnične opreme, ki bi omogočila tudi vnaprejšnje mobilno preverjanje potnikov na avtobusih.

Nov cestninski razred

Prevozniki združeni v OZS in GZS so preučili tudi predlagane spremembe zakonov o cestah in cestninjenju. Pripravili so predloge sprememb predlaganih sprememb in jih poslali pristojnim organom.

Pri cestninjenju se jih največ nanaša na nekatere nesorazmerno visoke kazni, odvoz pokvarjenih vozil z avtocest in sistema plačevanja cestnin. Vsaj pri slednjem kaže dobro in obetamo si lahko, da bomo dobili novi cenejši cestninski razred za 20 sedežne avtobuse.



Pri zakonu o cestah je največ pripomb pri neživiljenjsko urejenih definicijah tranzita in omejevanju vožnje težjih tovornih vozil po lokalnih cestah, kar je predvsem posledica omejevanja tovornega prometa še iz časov gradnje naših avtocest. Tako se dogaja, da so prevozniki oglobljeni samo zaradi tega, ker imajo pač sedeže svojih podjetij znotraj prepovedanih con ali pa enostavno želijo po najkrajši možni poti opraviti prevoz do svoji prejemnikov ali pošiljateljev, servisov, črpalk in drugih destinacij v nekem lokalnem območju. Pripombe se nanašajo tudi na prijave izrednih prevozov, ki bi morale biti hitrejše in bolj preproste ter problematiko dvojnega kaznovanja.

Za konec pa še novica, da je Evropska komisija proti Avstriji sprožila postopek za ugotavljanje kršitev v zvezi z uporabo njenega Zakona o preprečevanju plačnega in socialnega dumpinga v sektorju cestnega prometa s katerim zahteva svojo višino minimalne plače tudi za tuje prevoznike. Komisija meni, da navedena praksa nesorazmerno omejuje notranji trg EU in ji zato podaja uradni opomin. V dveh mesecih bi morali izvedeti, kako se bo sosednja država na to odzvala.

ANTON ŠIJANEC

IZREDNA VOLILNA SKUPŠČINA BO SREDI MAJA!

Skupščina Sekcije za promet je na svoji prvi letošnji redni seji sprejela sklep, da razpisuje volitve za predsednika Sekcije za promet pri OZS z mandatom do izteka mandata ostalih organov sekcije. Imenovala je tričlansko volilno komisijo v sestavi Darko Stojnšek, njen predsednik, in Slavko Šega ter Rajko Podgornik kot njena člana, ki bo preverjala ustreznost kandidatov. Podroben razpis se nahaja na spletni strani sekcije. Izredna volilna skupščina Sekcije za promet pri OZS bo v ponedeljek, 15. maja. 2017 ob 14. uri v veliki sejni sobi OZS.

Zavarovanja za podjetnike

Za imetnike kartice Mozaik
podjetnih Zavarovalnica Triglav
nudi dodatni popust.



  Zavarovalnica Triglav



Vse bo v redu.

triglav

www.triglav.si

POLAGALCI TALNIH OBLOG

V prihodnje tudi mojster polagalec talnih oblog

Sekcija polagalcev talnih oblog je na začetku leta 2016 predlagala, da se v postopku prenove mojstrskih izpitov oblikuje nov mojstrski naziv, in sicer mojster polagalec talnih oblog, ki bi zajemal poklic parketarja in polagalca oblog iz tekstila, gume, PVC in drugih materialov.

Glede na zahtevnost parketarskih in podopolagalških del ter na obseg del, ki se izvajajo v parketarstvu in podopolagalstvu je mojstrski naziv na tem področju upravičen in smisel, saj se bo s tem zapolnila velika izobrazbena vrzel. Hkrati se bo z uvedbo mojstrskega naziva mojster polagalec talnih oblog ustvarilo pogoje za prenos znanj, ki jih bodo ti novi mojstri v okviru vajeniškega sistema lahko prenašali na mlajšo generacijo.

Predlog je lani podprl tudi upravni odbor OZS in pristojne državne institucije, kar je bil predpogoj za izvedbo vseh nadaljnjih aktivnosti, potrebnih, da bomo v bližnji prihodnosti prišli do prvih mojstrov polagalcev talnih oblog.

Ena pomembnejših nalog je priprava poklicnega standarda, ki so se ga pod vodstvom Boštjana Košoroka iz CPI lotili člani delovne skupine Stanko Srša, Vla-



Delovni osnutek za poklicni standard za mojstra polagalca talnih oblog so pripravljali (z leve): Simon Valenčič, Roman Pogorelec, Stanko Srša, Vladimir Černe in Boštjan Košorok.

dimir Černe, Roman Pogorelec in Simon Valenčič, ki so na dveh sestankih v preteklem mesecu že pripravili delovni osnu-

tek. Če bo šlo vse po zastavljenih načrtih, bo poklicni standard pripravljen že do letošnjega poletja.

M. R.

CVETLIČARJI

Kdo bo zastopal Slovenijo na Eurofleurs 2017?

Sekcija cvetličarjev in vrtnarjev pri OZS izbira mladega cvetličarja oziroma cvetličarko in njegovega oziroma njenega pomočnika, ki bosta zastopala Slovenijo na Evropskem prvenstvu mladih cvetličarjev Eurofleurs 2017.

Evropsko prvenstvo mladih cvetličarjev – Eurofleurs je namenjeno cvetličarjem, ki so stari največ 25 let. Za letošnje tekmovanje, ki bo potekalo med 15. in 17. septembrom v mestecu Sint-Truiden v Belgiji, sekција cvetličarjev in vrtnarjev pri OZS ponuja priložnost dvema mladima cvetličarkama/cvetličarjema sodelovanje na tem tekmovanju, ki poleg primerjave obrtniških znanj in kreativnosti ponuja tudi izjemno priložnost, da se mladi cvetličarji predstavijo in izkažejo na mednarodni sceni. O tem, kdo bosta ta dva, se bo odločil upravni odbor sekcije, ki ju bo izbral izmed zainteresiranih prijavljenih.

Sekcija cvetličarjev in vrtnarjev tako vabi vse mlade cvetličarke oziroma cvetličarje, rojene po 17. 9. 1991 in z izkušnjami s cvetličarskimi tekmovanji, da do 25. maja 2017 pošljejo prijavo na naslov info@florist.si. Prijava naj vključuje kratek življenjepis in opis izkušenj v cvetličarstvu ter dosedanjih dosežkov na cvetličarskih tekmovanjih.

M. R.



bigStockphoto

Zaposlovanje ranljivih skupin žensk

Konec aprila je v Ljubljani potekala mednarodna konferenca v okviru projekta Zaposlovanje ranljivih skupin žensk: Razvoj kompetenc pri iskanju zaposlitve in samozaposlitve. Konferenco je gostilo invalidsko podjetje Storic storitveni center, d. o. o., udeležili pa so se je predstavniki iz Turčije, Francije, Avstrije in Slovenije.

Rdeča nit konference je bilo zaposlovanje invalidnih žensk. Osrednja gostja dogodka Jelena Bolshedonova, zaposlena v Čistilnici in pralnici Labod, je zbranim predstavila svojo izkušnjo, ki jo je kot oseba, ki ne sliši, doživela pri iskanju dela in zaposlovanju. Jelena se je v Slovenijo preselila iz Estonije, kar je še dodatno otežilo njeno vključevanje na trg delovne sile, saj se tudi znakovni jezik gluhih po državah razlikuje. Pomoč so ji nudili v Društvu gluhih in naglušnih, kjer so kot potencialnega zaposlovalca prepoznali Labod, ki je že imel zaposlenih nekaj gluhih oseb in tako je pred petimi leti službo tam tudi dobila. Polet

tega je v njenem življenju zelo pomemben tudi šport, ki mu posveti ogromno časa, saj bi v prihodnosti rada sodelovala na olimpijskih igrah.

Na konferenci je sodelovala tudi Sabina Špehar Pajk z Zavoda RS za zaposlovanje, ki je predstavila projekt spodbujanja samozaposlitve, ki je s pridobljeno subvencijo pomagal narediti prve korake v samozaposlitvi iz programa Aktivne politike zaposlovanja. Projekt se je končal leta 2013, nasledil pa ga je projekt Spodbujanja ženskega podjetništva, ki je bil še posebej zanimiv za goste iz Turčije, kjer tovrstnih spodbud manjka. S pomočjo Evropske unije in temu namenjenih

razpisov želijo v različnih projektih, tudi s pomočjo Slovenije, to spremeniti.

Prof. dr. Hakan Sari s turške univerze Necmettin je predstavil stanje ranljivih skupin v Turčiji in težave ter predsodke, s katerimi se srečujejo predvsem invalide. Opozoril je, da stanje ni rožnato in da bo potrebnega precej truda ter ozaveščanja, da se bodo invalide osebe otresle predsodkov slabih in nekoristnih delavcev ter da bodo na trg dela vključeni kot enakopravni in enakovredni deležniki v podjetjih in družbi.

JANEZ ZUPAN



BNI[®]
A D R I A

“Kako ti lahko pomagam?”

je vprašanje, ki povezuje.
V ekipah. Med podjetniki.

Si želite več posla, več kontaktov, več priložnosti za mreženje in druženje?
Udeležite se konference, kjer boste prejeli nova znanja in ideje
za vašo podjetniško rast v letu 2017.

5. BNI ADRIA
**PODJETNIŠKA
KONFERENCA**

24. in 25. maj 2017, Portorož

Grow Your Business
Change Your Life



Posebna ugodnost!

Samo za člane OZS **10 % popusta** s kodo **OZS10**. **Prijavite se danes.**

www.bnikonferenca.com

Največja podjetniška konferenca v Adria regiji.

SEKCIJA CEMENTNINARJEV, KAMNOSEKOV IN TERACERJEV

Atraktivna uporaba kamna in cementa

Marca so se na strokovnem srečanju zbrali člani strokovne Sekcije cementtninarjev, kamnosekov in teracerjev pri OZS. V razgibanem programu so si ogledali mojstrovine Plečnikove arhitekture, se soočili s tehničnimi in strokovnimi temami ter problematiko zavarovanj v svoji dejavnosti. Aprila se je na strokovnem srečanju zbral tudi Odbor kamnosekov, obdelali so perečo problematiko transporta težkih kamnitih blokov, zakonodajo, ki se dotika njihove dejavnosti ter predstavili prihajajoči Festival kamna v Pliskovici.

Strokovno srečanje sekcije, ki je bilo 10. marca, je najprej potekalo na terenu v mestnem središču Ljubljane. K sodelovanju so povabili prof. dr. Petra Krečiča, predstojnika Katedre za vizualno kulturo Fakultete za dizajn iz Trzina, ki je zbrane popeljal na strokovno ekskurzijo in ogled mojstevin našega arhitekta Jožeta Plečnika. Na zgradbah so preučevali koncepte njegove uporabe kamnitih in betonskih izdelkov in si ob tem ogledali objekte, ki jih je načrtoval, videli so cerkev svetega Jerneja, cerkev svetega Frančiška, Plečnikov stadion in Žale, ter stavbe Narodne in univerzitetne knjižnice, Ustavnega sodišča RS in Zavarovalnice Triglav. Po kosilu so se preselili v sejno sobo na OZS, kjer jim je profesor Krečič predstavil še Plečnikov koncept Ljubljane



Udeleženci strokovnega srečanja Sekcije cementtninarjev, kamnosekov in teracerjev s predavateljem prof. dr. Petrom Krečičem.

zastopstva Sana, d. o. o. Svoje strokovno srečanje so sklenili ob prijetnem družabnem srečanju.

Junija Festival kamna v Pliskovici

Svoje strokovno srečanje je pripravil tudi Odbor kamnosekov, potekalo je 20. aprila na OZS. Obsežen program so najprej začeli s temo Transport blokov, plošč in izdelkov iz naravnega kamna s poudarkom na nevarnostih pri transportu, predavanje in razgovor je vodil Silvo Pivk, sodni izvedenec za gradbeništvo in kamnoseštvo. V nadaljevanju so se seznanili z aktualno zakonodajo in standardi v kamnoseštvu, ki jih je podrobno predstavila Emilija Bratož, svetovalka za tehnične predpise in standarde. Uvodni del srečanja so kamnoseki sklenili s predstavitev projekta EARN – učenje za razvoj kompetenc pri praktičnem izobraževanju za kamnoseke, ki ga je predstavila

Maja Štembal Capuder, profesorica in predsednica Društva ljubiteljev slovenskega naravnega kamna. Po odmoru so se zbrani kamnoseki seznanili z novim Zakonom o pogrebni in pokopališki dejavnosti (ZPPDEJ), kaj jim je prinesel, jim je pojasnil stanovski kolega Peter Svete. Idejo povezovanja vseh, ki se kakorkoli ukvarjajo s kamnom, v novo Središče za kamen pa je kamnosekom predstavil Peter Medica, direktor Visokošolskega središča Sežana. Ob koncu so kamnoseki resne strokovne teme nadgradili še s predstavitev prihajajočega Festivala kamna v Pliskovici, ki bo 17. in 18. junija 2017, predstavil jim ga je kolega in organizator dogodka Jernej Bortolato. Kamnoseki so pod točko Delo sekcije in odbora kamnosekov v prihodnje obdelali tudi aktualno problematiko v sekciji in se dogovorili, da se ponovno srečajo prav na Festivalu kamna.

ANTON ŠIJANEC



Udeleženci strokovnega srečanja Odbora kamnosekov med predavanjem Silva Pivka o varnem transportu kamna.

kot mediteranskega mesta. V nadaljevanju so se lotili še vsakdanjih strokovnih tem, najprej predavanja Varno nakladanje, prevoz in razkladanje bremen z Boštjanom Paušerjem iz podjetja B&B, d. o. o., po odmoru pa so spoznali še možna zavarovanja v kamnoseštvu in cementnarstvu pod okriljem zavarovalnega

Vabljeni na srečanje kovačev Slovenije!

OOZ Maribor in Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije vabita na 2. srečanje kovačev Slovenije, ki bo 27. maja 2017 od 10. do 17. ure v Izobraževalnem centru Pekre (bivši Obrambni dom Pekre).

OOZ Maribor v sodelovanju z OZS pripravlja drugo vseslovensko srečanje kovačev, okrepljeno z mednarodno udeležbo. Po izjemno uspelem prvem srečanju, ki je bilo maja lani na Jezerskem, je bila sprejeta odločitev, da bo naslednje srečanje v Pekrah pri Mariboru. Pri organizaciji in izvedbi tega za slovensko kovaštvo in obrt pomembnega dogodka bodo sodelovali še Krajevna skupnost Pekre, Turistično društvo Pekre ter Prostovoljno gasilsko društvo Pekre.

Namen srečanja je povezati kar največ na slovenskem še delujočih mojstrov tega poklica ter z javnim in široko podprtim dogodkom opozoriti na to izumirajočo obrtno dejavnost, ki spremlja človeštvo od takrat, ko je spoznalo uporabnost kovine v vsakdanjem življenju. Kovaški poklic ima na slovenskem bogato tradicijo, ki jo danes nadaljuje manj kot sto kovačev, ki se trudijo ohranяти kovaško izročilo.

Ob bogatem programu prikaza dela in spretnosti in predstavitvi posameznih kovačev iz Slovenije in iz sosednjih držav, bo pripravljena tudi razstava njihovih kovanih izdelkov na temo vinske trte in vinogradništva, ki jih bodo kovači izdelali v svojih delavnicah doma in ki bodo jeseni, v času slovesne trgovine najstarejše trte na svetu, predstavljeni v razstavišču Hiše stare trte na mariborskem Lentu. Trije najboljši izdelki bodo nagrajeni. Na 2. srečanju kovačev Slovenije bodo prijavljeni kovaški mojstri kovali izdelke po lastni izbiri, torej to, kar je na terenu mogoče prikazati.

Medijsko pokroviteljstvo srečanja je prevzel Radio Maribor, Regionalni radijski program RTV Slovenija. Na srečanju bodo posneli posebno javno radijsko oddajo.

Srečanje bo ob 10. uri odprla Gasilska godba na pihala Lovrenc na Pohorju. Sledili bodo pozdravni govori



predsednika OOZ Maribor in gostov. Po predstavitvi kovaških mojstrov in prikazu njihovega dela bo sledilo druženje ob spremljavi glasbe ansambla Polet s Ptujja. Dobro bo poskrbljeno tudi za hrano in pijačo. Prireditel bo ob vsakem vrenenu. Zanimivo, pestro, pa tudi poučno bo, zato ne zamudite tega enkratnega

srečanja slovenskih kovaških mojstrov.

Dodatne informacije o dogodku lahko dobite pri Alojzu Vrbnjaku, predsedniku pripravljalnega odbora srečanja (041 343 324, oral@oral-av.si) in na OOZ Maribor pri Majdi Turk Horvat (02 330 35 00, majda.horvat-turk@ozs.si).

BREDA MALENŠEK

Lansko srečanje kovačev na Jezerskem.



500 PODJETNIC

Celjske podjetnice in obrtnice na največjem dogodku ženskega podjetništva



Celjske obrtnice in podjetnice so na dogodku 500 podjetnic sodelovale že petič.

Območna obrtno-podjetniška zbornica Celje že 5. leto zapored sodeluje na dogodku 500 podjetnic. Letošnji, ki je bil na začetku aprila, je imel namen in cilj ženskam omogočiti, da si na enem mestu razširijo poslovno mrežo, pridobijo nove informacije, poznanstva in s tem pripomorejo k še boljšemu poslovnemu uspehu.

Rdeča nit petega dogodka je bila Moje podjetje raste, udeleženke pa so se seveda odele v rdeče, ki je barva samozavesti, odločnosti, uspeha in ženstvenosti. Organizatorke so poskrbele, da so udeleženke promovirale sebe in svoje podjetje preko spletne strani dogodka, FB-strani in direktno s svojo predstavitvijo na dogodku. Vse pa je pričakalo veliko preseñenjenj, malih pozornosti, nagrad, smeha in koristnih informacij.

V Grand Hotelu Unionu Ljubljana je Peter Poles z dobro mero humorja popeljal udeleženke skozi zanimiv dan, ki so ga popestrili s svojimi izkušnjami, priporočili in uporabnimi nasveti gostje dogodka: Branimir Brkljač, Simon Meglič, Ilija Brajkovič, Zvezdana Mlakar, Ema Pogačar, Tanja Skaza in Jerneja Kamnikar. Za glasbo je poskrbela Maja Založnik, za sprostitiv Mateja Štefančič in za smeh Martina Ipša. V času odmorov in kosila je potekalo medsebojno spoznavanje udeleženek, izmenjava informacij, mreženje in sklepanje poslov, na podlagi analitičnih podatkov pa so letos zbrali tudi Samostojno podjetnico leta. Častni naziv je pripadel Eriki Kostanjšek.



Alenka Vodončnik,
s. p., predsednica

Sekcije podjetnic in obrtnic: »Letos smo se članice sekcije dogodka udeležile v največjem številu doslej. Sama izvedba dogodka se mi je zdela odlična s polno pozitivne energije, kar nam podjetnicam prinaša dodatno moč za doseganje ciljev na zastavljenih poteh.«



Katarina Hohnjec,
Hoby les, d. o. o.,
podpredsednica
sekcije: »Glede na
množico podjetnic

smo se poskusile mrežiti vsaj regijsko, saj je bilo tokrat število udeleženek res veliko.«

Petra Melanšek, Vivapen, d. o. o.: »Čestitke vsem organizatorkam, da so uspele skupaj z udeleženkami ustvariti pozitivno energijo, ki se je prepletala skozi ves dan in upam, da bo držala do naslednjega dogodka.«



Članice Sekcije podjetnic in obrtnic so se aprila družile pri kolegici Marjeti Mohar v podjetju Nega, d. o. o.



Ursula Kantužer, s. p.: »Meni je bilo res zelo všeč. Tako, da se mi zdi, da smo imeli res pozitivno energijo, možnosti sklepanja poznanstva in zagotovo je lahko vsaka našla nekaj zase.«



Ksenija Tacer, Ti-skarna Koštomaj, d. o. o.: »Vrhunsko in nepozabno, polno energije in pozitivizma. Dobila sem nov elan za najmanj naslednjega pol leta.«



Darja Kocmut Žižek, s. p.: »Na dogodku sem bila prvič in bila je čudovita izkušnja. Vesela sem, da vidim, da je narejen korak naprej na področju

ženske podjetnosti in motivacije, ki jo ženske potrebujemo. Zato apeliram na vse podjetnice in obrtnice, da se nam pridružijo v naslednjem letu.«

Sekcija podjetnic in obrtnic OOO Celje deluje že tretje leto. V tem času so se vrstili številni dogodki, seje, izobraževanja in mreženja. Pod svoje okrilje je sekcija sprejela nekaj novih članic in hkrati na dogodek 500 podjetnic povabila vse članice OOO Celje in potencialne kandidatke. Največ se članice sekcije povezujejo z Mariborskimi Perlami iz Štajerske gospodarske zbornice. Neformalna srečanja potekajo pri članicah s predstavitvijo njihovih dejavnosti, seje pa na sedežu zbornice. Tako sta letos gostili stanovske kolegice Katarina Hohnjec (Hobylles, d. o. o.) februarja, aprila pa Marjeta Mohar iz podjetja s 60-letno tradicijo poslovanja Nega, d. o. o. Članice sekcije vse članice OOO Celje vabijo, da se jim ta mesec pridružijo na obisku podjetja Afrodita v Rogaški Slatini.

TATJANA ŠTINEK, SLIKE: T. Š.

CELJE

Tudi letos Dan za delodajalce

V četrtek, 20. aprila, je OOO Celje v sodelovanju z Zavodom RS za zaposlovanje OS Celje že tretje leto zapored organizirala dogodek, ki je bil namenjen delodajalcem. Ti so poudarili pomen usklajenosti potreb gospodarstva s trgom dela.



Srečanje v okviru Dneva za delodajalce na OOO Celje.

Po uvodnem pozdravu sekretarke OOO Celje je direktorica ZRSZ Območne službe Celje mag. Alenka Rumbak podjetnike seznanila s stanjem na trgu dela na področju OS Celje in v celotni državi, s storitvami ZRSZ za delodajalce, kakor tudi z aktualnimi finančnimi spodbudami, ki so namenjena podjetjem.

Podjetniki so predstavili svoje izkušnje in sodelovanje z ZRSZ v preteklosti, še zlasti pa so izpostavili pomen usklajenosti potreb gospodarstva in ponudbe na trgu dela. Ob tem so predlagali, da bi se brezposelne osebe v izobraževalne programe ZRSZ vključile šele potem, ko bi v podjetju opravile že kakšen mesec ali dva usposabljanja, saj bi podjetnik v

tem času lahko ocenil, ali je oseba ustrezna za določeno delovno mesto. Poudarili so tudi, da bi bilo potrebno ljudi še bolj izobraziti z znanji in veščinami s področja komunikacije, timskega dela in podobno, želeli pa bi si bolj motivirane kandidate za zaposlitev.

Strokovni sodelavci ZRSZ so sicer v okviru Dneva za delodajalce letos obiskali 158 delodajalcev, dodatnih 142 pa se je udeležilo skupinskih srečanj, kot je bilo na OOO Celje, hitrih zmenkov, zaposlitvenih sejmov in delavnic po vsej Sloveniji. Posebno pozornost so tokrat namenili promociji zaposlovanja starejših brezposelnih.

MARTINA REČNIK

ŠMARJE PRI JELŠAH

Nova znanja in sodelovanja za šmarske podjetnike



Šmarska obrtno-podjetniška zbornica je pomlad začela z izobraževanji in dogodki za svoje člane. Pripravili so izobraževanje o davčnem obračunu, napovedujejo še dve, in sicer na temo internih aktov v podjetjih in poslovanja v drugih državah Evropske unije. Pred kratkim so se po nova znanja odpravili na sejem lepote v Bologno in tja povabili člane zbornice Krapinsko-Zagorske županije, ti pa so jih prejšnjo nedeljo gostili na poročno-velikonočni delavnici v nakupovalnem središču Roses Outlet.



Veliko pozornosti v šmarski obrtno-podjetniški zbornici vseskozi namenja izobraževanjem o aktualnih spremembah v zakonodaji. Skupaj z



Pod vodstvom priznanega slovenskega florista Simona Ogrizka so člani sekcije cvetličarjev in vrtnarjev ustvarjali poročne in velikonočne šopke ter aranžmaje.

V Bologni so si ogledali sejem Cosmoprof, enega največjih dogodkov za frizerje, kozmetike in druge poklice iz lepote panoge.

Položili so temeljni kamen

V Dobrovniku so nedavno položili temeljni kamen za Hišo rokodelstev, ki jo bodo zgradili pri Hiši Györgyja Dobronokija, v središču tega prekmurskega naselja. Odprli naj bi jo prihodnje leto.

Slovesnost je pripravil Svet madžarske samoupravnne narodne skupnosti (MSNS) občine Dobrovnik. Temeljni kamen so položili: predsednica MSNS občine Dobrovnik Ana Car, državna sekretarka na slovenskem ministrstvu za kulturo Damjana Pečnik in državni sekretar madžarske vlade za nacionalno politiko Janos Arpad Potapi. »Objekt bo svojemu namenu predan prihodnje leto. V njem bosta dve delavnici za rokodelce, sobe za učitelje, kuhinja ter prenočitveni prostori,« je povedala Ana Car in poudarila, da bo projekt izgradnje Hiše rokodelstev v vrednosti 161 tisoč evrov financirala Madžarska. Sicer pa je bilo pri ohranjanju rokodelske in druge kulturne dediščine v Dobrovniku že doslej veliko postorjenega. Potekalo je izobraževanje lončarjev, izdelovalcev pirhov, medičarjev, izdelovalcev košar iz šibja in izdelovalcev predmetov iz slame. V



Temeljni kamen za Hišo rokodelstev v Dobrovniku so položili (z leve): Ana Car, Damjana Pečnik in Janos Arpad Potapi.

novih zgradbi želijo z ljudskimi obrtni in kulturno dediščino seznanjati mlade, organizirati tržnice ljudske obrti in

v kraj privabljeni turiste. Predvideva se tudi odprtje dveh novih delovnih mest.

N. Š.



OOZ Šentjur so v marcu pripravili izobraževanje o davčnem obračunu. Maja svoje člane v sodelovanju z OOO Celje vabijo na seminar (Ne)obvezni interni akti v podjetju, s katerim želijo članom ponuditi konkretne napotke in priporočila za pripravo vseh potrebnih ter priporočenih aktov v podjetju. Junija pripravljajo zelo zanimivo izobraževanje Kako opravljati storitve v drugih državah Evropske unije – novosti v letu 2017. »S tem dogodkom želimo našim članom pojasniti, kako v tujini prijaviti podjetje in zaposlene. Opozoriti jih želimo na pasti in ovire, ki jih lahko pričakujejo pri čezmejnem opravljanju storitev ter kako se jim uspešno zastopati,« še dodaja vodja strokovne službe pri Obrtno-podjetniški zbornici Šmarje pri Jelšah Radojka Petek.

Udeleženci in udeleženke izobraževanja o davčnem obračunu.

To pomlad nadaljujejo tudi večletno zgledno sodelovanje z obrtno zbornico iz Krapinsko-Zagorske županije. Člani obeh zbornic so se skupaj odpravili na jubilejni, 50. sejem lepote Cosmoprof, ki je eden največjih dogodkov za frizerje, kozmetičarke in ostale poklice iz lepote panoge. Pred kratkim pa so se šmarski obrtniki na povabilo hrvaških mudil v nakupovalnem središču Roses Outlet na Hrvaškem. Pod vodstvom priznanega slovenskega florista Simona Ogrizka so člani sekcije cvetličarjev in vrtnarjev ustvarjali poročne in velikonočne šopke ter aranžmaje. »Vsako takšno sodelovanje in druženje ima več pomembnih sporočil – da nas meje ne smejo ločiti, da moramo izmenjevati znanje in izkušnje, ter da se moramo družiti, utrjevati prijateljstva,« poudarja Radojka Petek.

E. M.

Čez mejo po nove poslovne priložnosti

Območna obrtno-podjetniška zbornica Logatec in Gospodarski strateški svet Občine Logatec sta izbrala Železno Kaplo-Belo za podjetniško ekskurzijo logaških obrtnikov in podjetnikov z namenom iskanja novih izzivov in priložnosti v internacionalizaciji poslovanja, konkretno na avstrijskem trgu.

Dober gospodarski in ekonomski razvoj, politična stabilnost, dobra struktura finančnih storitev, visoka kupna moč in pravni okvir so odlični pogoji za poslovanje v Avstriji. Zato je Območna



Logaški obrtniki in podjetniki na podjetniški ekskurziji v Avstriji (slika: A. Hren).

obrnno-podjetniška zbornica Logatec v sodelovanju s Slovensko gospodarsko zvezo (SGZ) iz Celovca organizirala sredi aprila dogodek, na katerem so poznavalci spodbujanja razvoja podjetništva in turizma ter strateškega pristopa k čezmejnemu opravljanju storitev odpirali vrata sloven-



Na fotografiji z leve: podžupan Železne Kaple-Bele Gabriel Hribar, logaški župan Berto Menard, župan Železne Kaple-Bele Franz Jožef Smrtnik in predsednik OOO Logatec Bogdan Oblak (slika: D. Š.).

skim mikro, malim in srednjim podjetjem pri vstopu na mednarodne trge.

V SGZ si na mnogih ravneh prizadevajo za vsebinsko zapolnitev sodelovanja s stanovskimi organizacijami podjetnikov v Sloveniji, med drugim na osnovi sporazumov o poslovnem sodelovanju z območnimi obrtno-podjetniškimi zbornicami. V zadnjem času precej pozornosti namenjajo skupnemu reševanju čezmejnih ovir. Tudi o teh so spregovorili na podjetniški ekskurziji.

Župan Železne Kaple-Bele Franc Jožef Smrtnik, prvi slovenski župan na Avstrijskem, je prikazal korenit preobrat od zaprtja nekdanje tovarne celuloze in odseljevanja ljudi v mestna središča do današnje nove podobe, zaznamovane z naložbami v okolju prijazno prihodnost. Podžupan Gabriel Hribar, referent za energetske učinkovitost in mobilnost, je predstavil lokalno skupnost kot primer uspešnega spodbujanja razvoja podjetništva in turizma, uspešno pa delujejo še zadrage. Ob ogledu podjetja Bio-Holzhandels GmbH je gostom razložil spodbujanje obrtne dejavnosti v trški občini tudi prek trajnostnega razvoja. To podjetje namreč po celi Evropi, tudi v Sloveniji, odkupuje les iz starih hiš, kozolcev in hlevov, ki so primerni za rušenje, ter ga nato obdeluje v nove (pol)izdelke. Les mora izhajati iz časov, ko so ga naši predniki še ročno obdelovali oziroma tesali. Na kratko pa so se ustavili tudi pri toplotni za ogrevanje z biomaso.

Občina Železna Kapla-Bela je prvi pomemben kraj severno od mejnega prehoda Jezerski vrh. Kraj je stisnjen v ozko dolino potoka Bela, podolje pa obdajajo z vseh strani nad 2000 m visoke gore. Zato so se v zadnjih letih začeli usmerjati v turizem, uredili so kapniške jame in zdravišče s termalno vodo.

Berto Menard, župan Občine Logatec, je v obrazložitvi iskanja poslovnih priložnosti v Železni Kapli omenil predvsem dejstvo učinkovite, okolju prijazne energetske politike. S prihodom v ta kraj pa je izrazil željo, da bi prišlo v prihodnje do poslovnih iskric med obema občinama, ki se lahko pohvalita z razvijajočima se obrtnima conama. Ker pa so bili med udeleženci tudi Logatčani, ki se ukvarjajo s turizmom, so z veseljem prisluhnili primerom dobre prakse, kako se jim je uspelo uspešno preusmeriti v turizem.

Predsednik OOO Logatec Bogdan Oblak ne izključuje možnosti, da bosta stanovski organizaciji v doglednem času podpisali memorandum o sodelovanju z (našim) namenom pospeševanja čezmejnih gospodarskih dejavnosti malega gospodarstva med Slovenijo in Avstrijo.

Predsednik SGZ Benjamin Wakounig je pojasnil več ravni spodbujanja razvoja podjetništva in turizma ter strateški pristop k čezmejnemu poslovanju. Ravno v izkoriščanju sinergij med avstrijskimi in slovenskimi podjetji vidi še veliko priložnosti in izzivov na obeh straneh Koroške ter širše v pospeševanju skupnega alpsko-jadranskega gospodarskega prostora. Generalni sekretar SGZ mag. Andrej Hren pa je predstavil delovanje krovne gospodarske organizacije koroških Slovencev, ki bo prihodnje leto obeležila 30. letnico.

Mag. Katarina Pajnič iz odvetniške družbe Grilc-Vouk-Škof je zbranim približala zakonodajne novosti pri čezmejnem opravljanju storitev, mag. Miran Breznik, izvozni svetovalec agencije „ABA Invest in Austria“, pa je razložil pomen strateškega pristopa na avstrijski trg in internacionalizaciji poslovanja.

DEJAN ŠRAML

Poslovno srečanje s podjetniki iz ruske pokrajine Orel

Na Slovensko-ruskem poslovnem forumu je bilo s ciljem navezovanja gospodarskih stikov aprila v Mariboru izvedenih 52 poslovnih sestankov med 8 podjetji iz ruske pokrajine Orel in 17 slovenskimi podjetji.

Slovenijo je aprila obiskala 55-članska politično-gospodarsko-kulturna delegacija iz ruske pokrajine Orel. Bila je na uradnem obisku v okviru Dni pokrajine Orel, ki jih je organiziralo Veleposlaništvo Ruske federacije v Sloveniji v sodelovanju z javno agencijo SPIRIT. V okviru tega obiska so na Univerzi v Mariboru 6. aprila pripravili Slovensko-ruski poslovni forum s ciljem navezovanja gospodarskih stikov v regiji.

Prvi del foruma so sestavljale uradne predstavitve predstavnikov institucij iz obeh regij. Mestno občino Maribor je predstavil Marko Kovačič, svetovalec župana mestne občine Maribor, Aleš Pulko, predsednik OOO Maribor je predstavil mariborsko obrtno-podjetniško zbornico, Mihael Leskovar, direktor MRA, je predstavil Mariborsko razvojno agencijo, Stane Klemenčič, direktor Kmetijsko gozdarskega zavoda Maribor je predstavil ta zavod, Zavod za turizem Maribor-Pohorje pa v. d. direktorja Simona Pinterič. V nadaljevanju so predstavniki regije Orel predstavili naložbene priložnosti v regiji Orel, industrijski potencial regije in možne smernice za vzajemno koristno sodelovanje. Predstavila so se še posamezna podjetja iz ruske regije Orel: podjetje

Pumos, ki išče možnosti za sodelovanje na področju razvoja in izdelave inovativnih varčnih svetlobnih diod na osnovi tehnologije LED, kmetijsko-industrijski kompleks regije Orel, podjetje Adria LLC in možne smeri za sodelovanje na področju usnjarske industrije ter javno podjetje Orel Maslo, s potencialom regije na področju predelave rastlinskih izdelkov.

Uradni predstavitvi predstavnikov obeh regij v okviru Slovensko-ruskega poslovnega foruma so v drugem delu srečanja sledili B2B sestanki med slovenskimi in ruskimi podjetniki, ki se ga je udeležilo 17 slovenskih in 8 ruskih podjetij iz pokrajine Orel. Izvedenih je bilo 52 poslovnih sestankov. Gospodarsko delegacijo iz pokrajine Orel so s ciljem navezovanja gospodarskih stikov v regiji zastopala podjetja s področja kmetijske in tekstilne industrije, računalniškega programiranja, gostinske dejavnosti, elektro in elektrotehnične industrije.

Uradni obisk ruske delegacije se je v Mariboru zaključil s kulturno prireditvijo v Minoritski cerkvi, kjer sta za kulturni program poskrbela koncertni zbor Carmina Slovenica in Komorni zbor guvernerja "LIK" iz mesta Orel.

BREDA MALENŠEK



Mariborsko obrtno-podjetniško zbornico je predstavil predsednik Aleš Pulko.



Naložbene priložnosti v regiji Orel je predstavil N. S. Filatov, namestnik predsednika vlade regije Orel.

Izvedenih je bilo 52 poslovnih sestankov med slovenskimi in ruskimi podjetniki.



NOVA GORICA

Sekcija trgovcev se je mestu poklonila z razstavo Blagajne na Goriškem

Leto 2017 je prav posebno leto za prebivalce mesta Nova Gorica, saj je in še bo, vse do zadnjega dne v letu, posvečeno praznovanju 70-letnice začetka gradnje Nove Gorice. Še pred nekaj leti so med seboj govorili o Novi Gorici kot mladenki, saj je sedemdesetletna zgodovina mesta res zanemarljiva starost v primerjavi s stoletnimi in tisočletnimi evropskimi mesti, eno izmed teh je tudi tisočletni Solkan. In prav Solkanka Nataša Matelič je pobudnica, idejni in organizacijski vodja razstave. Skupaj s člani in vodstvom sekcije trgovcev OOO Nova Gorica se je jubileju svojega mesta poklonila na prav poseben in izviran način: z razstavo blagajn na Goriškem.

Ko so pred sedemdesetimi leti načrtali novo mesto »ki bo sijalo čez mejo«, je bila prav trgovina ena prvih gospodarskih panog Nove Gorice. V času, ko specializirane trgovine ponovno pridobivajo vrednost z odnosom »ena na ena« v nasprotju z masovnim brezosebim odnosom »tekočega traku«, tipičnim za velike nakupovalne centre, je bila razstava, ki so jo marca odprli v veži občinske stavbe, več kot na mestu. Po besedah podžupana Marka Tribušona je bila ta pravi nostalgичni skok v preteklost: »Morda je najbolj zanimiva za starejšo in srednjo generacijo, ki se še dobro spominja manjših specializiranih trgovin, ki so dandanes ob poplavi trgovskih centrov in verig prava redkost. Poleg tega pa je razstava sekcije trgovcev pri OOO Nova Gorica pomembna tudi z vidika dobrega sodelovanja z našo obrtno-podjetniško zbornico, kar nas še posebej veseli. Dobro in uspešno sodelovanje je zaznati na raznih področjih, ne nazadnje tudi v številnih sestankih in sodelovanju pri projektu ureditve Obrtne cone Meblo.«

Nataša Matelič, pobudnica ter idejni in organizacijski vodja razstave: »Ideja se je porodila septembra lani, ko smo na Bevkovem trgu sodelovali na prvem Festivalu obrti in podjetništva OOO Nova Gorica. Na stojnici sem imela našo staro družinsko blagajno, tako imenovano maskoto, ki je požela veliko občudovanja in lepih spominov. To je sovpadlo z letošnjo 70-letnico praznovanja začetka gradnje našega mesta in stvari so se začele odvijati precej naravno. Povezali smo se z Goriškim muzejem, pristojnim za tovrstne razstave na našem območju, in skupaj zastavili koncept.«

Nabrali so lepo paleto blagajn: osem kosov iz zasebne zbirke, tekstilno podjetje Manufaktura ji je posodilo svojo leseno blagajno iz Delpinove ulice, najstarejša pa nosi letnico 1930. Posodil jo je občan Nove Gorice Andrej Pegan, ki jo je nekoč »posvojil« na poti na smetišče. »Zanimivo črno blagajno iste generacije mi je podaril oče, ki jo je prejel v dar ob upokojitvi in je pravzaprav edina med razstavljenimi, ki ni bila uporabljena na slovenskih tleh. Razstavili smo tudi najnovejšo in najmanjšo davčno blagajno v Sloveniji v velikosti kalkulatorja. Z izborom smo želeli prikazati razliko v velikosti med nekoč in danes, čeprav je nekdanja velikost nebitvena, saj je v notranjosti velike blagajne 'le zrak', kot so se radi pošalili stari trgovci,« je povedala Mateličeva.

Razstava, ki je bila v občinski stavbi na ogled do konca marca, je bila opremljena tudi s starimi črno-belimi fotografijam, ki so poskrbele za dodaten nostalgичni pe-

čat. Večina fotografij Mirka Ličena – Prepiha, fotoreporterja Primorskih novic, je last fototeke Goriškega muzeja, na ogled pa so bile tudi povečave fotografij v lasti Manufakture in fotografskega studia Foto Lado.

Razstavo je pohvalil tudi predsednik OOO Nova Gorica Zoran Simčič: »Zelo me veseli enotnost sekcije trgovcev, ki se je znova izkazala prav s postavitvijo te razstave. Pravzaprav bi jo vzel za zgled in tudi druge sekcije povabil, da bi sami pripravili podobne dogodke, saj je 70-letnica mesta idealna priložnost dolgoletnega pregleda in razvoja posamičnih sekcij. Zgolj s skupnimi močmi, kot pravi naš slogan Skupaj močnejši!, lahko tlakujemo uspešno obrtniško in podjetniško pot, takšno po naši meri, po naših željah.«

Ob nostalgiji po lepih časih nikakor nismo mogli mimo sedanjega stanja trgovine in trgovcev v Novi Gorici. Svoje mnenje je za nas strnil predsednik sekcije trgovcev pri OOO Nova Gorica Primož Černic: »Trgovci v občini Nova Gorica smo po mojem mnenju dobri, saj se znamo prilagajati stanju na trgu in kupcem. Po drugi strani pa smo malce zaskrbljeni nad dogajanjem v mestnem središču. Bojimo se namreč, da bo z novo mestno prometno ureditvijo ogrožen obstoj in preživetje trgovcev v samem mestnem jedru. Skeptični smo do tega, da bodo omejili parkirna mesta v strogem centru in tako zmotili poti naših kupcev, saj bi jih s tem indirektno preusmerili v nakupovalne centre.«

BARBARA POŠA BELINGAR,
SLIKE: JANI BATIČ, FOTO LADO



Razstava Blagajne na Goriškem, ki jo je ob 70-letnici začetka gradnje Nove Gorice pripravila sekcija trgovcev pri OOO Nova Gorica.

Avto moto logično!

Celjski sejem, 18.-21. maj 2017

20. AVTO IN VZDRŽEVANJE

Avtoservisna dejavnost in avtomobilizem

12. MOTO BOOM

Motociklizem in oprema

10. GOSPODARSKA VOZILA

Gospodarska in dostavna vozila, oprema

1. LOGISTIKA

Učinkovite logistične rešitve

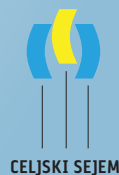


**Največji strokovni sejmi za mojstre,
poznavalce in ljubitelje**

www.ce-sejem.si



40 let
1976 • 2016
Vaš partner



MEDNARODNI INDUSTRIJSKI SEJEM 2017

Vrhunski Industrijski sejem v Celju

Letošnji mednarodni Industrijski sejem 2017
je v celoti zaživel tudi kot B2B dogodek.

V začetku aprila je na celjskem sejmišču potekal mednarodni Industrijski sejem 2017. V štirih sejmskih dneh se je skoraj 14.000 obiskovalcem predstavilo preko 350 direktnih razstavljalcev s skupaj več kot 700 najbolj priznanih svetovnih blagovnih znamk s področij orodjarstva, strojegradnje, varjenja in rezanja, materialov in komponent ter naprednih tehnologij. Na sejmu sta se predstavili tudi naši strokovni sekciji kovinarjev in plastičarjev, ki sta na svojem razstavnem prostoru gostili tudi slovensko-ameriški poslovni klub SABA iz Clevelanda, ZDA. Sejem je čudovito uspel in bo naši stroki lahko dober uvod v jesenski EMO.

Sejem, ki je napolnil vse stalne sejmske dvorane celjskega sejmišča, je bil na veselje vseh za kar 15 % večji od zadnjega. Razveseljuje, da se je dober razvil tudi njegov poslovni duh, saj je svojimi izjemnimi 14.000 obiskovalci kazal zanimivo podobo. Koridorji so bili prazni, razstavniki prostori pa popolnoma polni, kar dokazuje, da so bili obiskovalci resnično večinoma strokovnjaki in poslovneži. Namen je bil torej dosežen in sejem je torej tudi kot B2B dogodek popolnoma uspel ter ponovno potrdil svoj sloves, da se na njem sklene največ novih tovrstnih poslov v regiji.

Razstavljalci so bili s sejmom zelo zadovoljni. Rezultati anket so pokazali, da jih je več kot 43% neposredno na sejmišču sklenilo novi posel, od teh jih je tretjina našla tudi novega kupca. Več kot 97% je svoj nastop ocenilo za uspešen, tretjina celo za zelo uspešen. Skoraj 87% vseh letošnjih je že odločenih, da bodo na sejmu razstavljali tudi v letu 2019.

Sejem je navdušil tudi obiskovalce, več kot 97% jih je navedlo, da je sejem

izpolnil njihova pričakovanja. Kot najpogostejši razlog obiska sejma so navedli ogled sejmske ponudbe in novosti, sejem pa so obiskali, ker je sejmska vsebina povezana z njihovim delom oz. so z njimi povezani tako poslovno kot zasebno. Tretjina obiskovalcev je sejem obiskala zaradi ponudbe orodjarstva in strojegradnje, sledilo pa je vsebinsko področje napredne tehnologije. Tudi med obiskovalci jih bo kar 85% sejem zagotovo obiskalo tudi prihodnjič.

Poleg naših, ki jih je bilo seveda največ, so sejem obiskali tudi strokovnjaki in poslovneži iz večine držav balkanskega polotoka ter številnih držav srednje in zahodne Evrope, manjkali pa niso tudi Japonci in Korejci.

Sejem je predstavil učinkovite avtomatizirane rešitve za zahteve proizvodnje v skladu z izzivi četrte industrijske revolucije. Njihove zmogljive, natančne in energijsko učinkovite stroje odlikujejo kratki časi suhega teka, visoka ponovljivost in enostavno vzdrževanje. Izpostavljali so ekonomično avtomatizacijo in preprosto

programiranje strojev na želene parametre industrijske proizvodnje. Predstavili so številne novosti iz sicer železnega nabora industrijske mehanizacije in opreme za učinkovito industrijsko proizvodnjo.

Del sejmskega dogajanja je bila tudi podelitev tradicionalnih sejmskih priznanj. Zlati priznanji sta prejeli podjetji Gorenje Orodjarna d.o.o. in Daihen Varstoj d.d., srebrni podjetji EMO - Orodjarna d.o.o. in Topomatika d.o.o. ter bronasti Kovinoplastika Povše d.o.o. in KMS d.o.o. Na sejmu je med drugim potekalo tudi 5. državno prvenstvo varilcev, najboljša v kategorijah sta bila Hazim Hodžić iz Instituta za varilstvo Ljubljana in Dževad Ikanović iz podjetja DBSS d.o.o. Poleg tega pa še B2B poslovno srečanje avstrijskih in slovenskih podjetij s področja plastično predelovalne industrije in orodjarstva, ki so ga uspešno pripravili Advantage Austria Ljubljana, GIZ Grozd Plasttehnika, GZS in naša OZS.

Na sejmu je bilo veliko zanimivosti, vse pa so bile vrhunske. Od malega dvo-rokega robotka YuMi, ki je z rezanjem

traku navduševal že ob otvoritvi, med sejmom pa prijazno stregel pijačo, do delovanja neverjetnih več milijonov evrov vrednih strojev, ki si jih zaradi njihove kompleksnosti in visoke vrednosti ni možno ogledati praktično nikjer drugje, taki unikatni stroji so namreč izdelani pred sejmom in gredo potem neposredno s sejma kar naprej k naročniku.

Zelo dobre razmere v industriji odpirajo možnost za nadaljnjo rast sejma in krepitev njegove vloge kot prostora, kjer se vsaki dve leti predstavijo ključne novosti in dosežki industrije, to pa je za našo domačo industrijo lahko le neprecenljivo.

ANTON ŠIJANEC

JESENI SLEDI SEJEM EMO HANNOVER 2017

Naj na tem mestu ob bok minulemu Industrijskemu sejmu postavimo prihajajoči največji svetovni sejem obdelave kovin EMO, ki bo od 18. do 23. septembra letos potekal v nemškem Hannoveru. Sejem, ki se vrača po štirih letih premora, bo nedvomno velika uspešnica. Do marca se je nanj prijavilo že skoraj 2000 podjetij iz 42 držav vsega sveta. Svoje novosti bodo predstavljali na kar 160.000 kvadratnih metrih razstavnih površin, združili pa se bodo pod geslom Povezani sistemi za pametno proizvodnjo!

Vsem, ki vas sejem zanima in si ga nameravate ogledati, prenašamo opozorilo organizatorjev, da pohitite predvsem z rezervacijo prenočišč, saj je že sedaj jasno, da so kapacitete osrednjega dela mesta v času sejma že popolnoma zasedene.

Več o sejmu si lahko ogledate na spletni strani www.emo-hannover.de, mi pa vam bomo sejem podrobneje predstavili v eni od naslednjih številčk naše revije.



A.Š.



Razstavni prostor sekcij kovinarjev in plastičarjev so obiskali tudi številni gostje. Na fotografiji z leve: Danijel Lamperger, direktor OZS, Marko Lotrič, predsednik Odbora za znanost in tehnologijo, doc. dr. Miha Čekada iz Instituta Jožef Stefan in član Odbora za znanost in tehnologijo pri OZS, Jurček Žmauc, predsednik združenja SABA, Branko Meh, predsednik OZS, Ivan Meh, predsednik Sekcije kovinarjev pri OZS, Valentina Melkić, sekretarka sekcij in odbora, ter Valentin Ribič, uspešen podjetnik iz Clevelanda, ZDA in svetovalec združenja SABA.

Avstrijski in slovenski obrtniki podjetniki s področja plastično predelovalne industrije in orodjarstva, so se srečali tudi na B2B poslovnem srečanju.



OZS NA INDUSTRIJSKEM SEJMU

Pojdimo v Ameriko!

Na Industrijskem sejmu sta uspešno nastopili tudi strokovni sekciji kovinarjev in plastičarjev pri OZS. Predstavili sta svoje delo, prizadevanja ter številne proizvode in storitve svojih članov. Posebnost letošnje sejemске predstavitve naših kovinarjev in plastičarjev je bila gostujoča prijateljska organizacija Slovenian American Business Association (SABA) iz Clevelanda, ZDA. Njen predsednik Jurček Žmauc je s svojo karizmo in pozitivnim duhom vse dni sejma vzdrževal optimistično vzdušje čezatlantskega povezovanja in nizal možnosti prodora slovenskih obrtnikov in podjetnikov na ameriški trg.

Med pripravi na sejemski nastop naših kovinarjev in plastičarjev na letošnjem Industrijskem sejmu se je do konca izoblikovala tudi ideja o povezovanju in sodelovanju sekcij s Slovensko ameriškim gospodarskim združenjem iz Clevelanda. SABA, kot ga s kratko imenujemo, ni velika družba, je pa združenje veliko predvsem po ljudeh, ki z njim sodelujejo ali delajo zanj. Naši kovinarji in plastičarji, ki so združenje SABA tokrat

pripeljali v družbo slovenskih obrtnikov in podjetnikov, imajo z njim dobre izkušnje, za sabo pa tudi več uspešnih zgodb o prodoru na ameriški trg.

V klubu ljudje z iskrenimi nameni pomagati

Slovenian American Business Association – SABA ali po naše Slovensko ameriško gospodarsko združenje je s svojim delovanjem začelo v oktobru leta 2010

v znanem mestu Dayton, Ohio, ZDA. Dve leti kasneje so ustanovitelji sedež prenesli Cleveland, Ohio, ZDA, s tem in takrat se je začelo tudi njihovo res aktivno delovanje. Ustanovitvi združenja so botrovali posamezni in spontani interesi malih in srednje velikih podjetij po povezovanju trgov Slovenije in ZDA. Danes je SABA edini slovenski poslovni klub v ZDA, ki je registriran po tamkajšnjih zakonih. Združenje SABA vodi predsednik ob sodelovanju, področnih direktorjev in svetovalne ekipe.

Največja prednost združenja SABA je v tem, da v njem sodelujejo izkušeni podjetniki, ki so v svojem življenju že prehodili vsak svoj del uspešne podjetniške poti. Večinoma so tudi slovenskega rodu, kar seveda pripomore k naklonjenosti in razumevanju našega načina razmišljanja. So široki, inovativni in strokovnjaki na svojih področjih. V združenju SABA tako ni visoke politike, čeprav z njo seveda sodeluje, ni tudi državnih gospodarskih interesov, čeprav zanje seveda vedo.

V združenju SABA so ljudje, ki želijo s povsem iskrenimi nameni in z dobršno



Majhen pult združenja SABA na razstavnem prostoru sekcij kovinarjev in plastičarjev OZS je bil vse dni sejma prijetno stičišče pisane družine obrtnikov in podjetnikov, ki jih zanima trg ZDA. Nekateri si tja želijo, drugi so obujali spomine, kako je bilo, ko so tja že prišli, vsem pa je bila skupna iskrena želja po podjetniškem povezovanju med ZDA in Slovenijo.

mero entuziazma pomagati pri navezovanju poslovnih stikov. Morda je res, da je Slovencu, ki živi in dela pri nas, tako idilične razmere kar težko razumeti, zato moramo vedeti, da je čez lužo kljub vsemu drugače, da obstajajo ljudje, ki jim je podjetništvo predvsem izziv in način življenja ter da so v ZDA tudi nacionalne skupnosti močno povezane, ljudje pa si med seboj radi pomagajo. Pa še to, če še ne veste, velja rek, da je Cleveland, kjer deluje tudi združenje SABA, največje slovensko mesto na svetu in to vam lahko pojasni marsikaj.

Bonitete višje od članarine

Podjetje, ki želi priti pod okrilje združenja SABA, mora postati njegov član in poravnati letno članarino v višini 500 USD. Čeprav je članarina majhna, so začetne bonitete podjetij resnično bistveno višje. Združenje SABA ima svojo uradno spletno stran, kjer so predstavljeni vsi njegovi člani. To je velika prednost, saj so tako prisotni neposredno na trgu ZDA, kjer jih ameriški interesi lahko verodostojno preverijo in stopijo tudi v stik z njimi. S članstvom v združenju so podjetjem zagotovljene tudi večkratne predstavitve ob pravem času na pravem mestu. Vsi predstavniki in sodelavci združenja SABA širom ZDA redno sodelujejo ali organizirajo različne poslovne dogodke, predstavitve ali konference ter ob teh prilikah poskrbijo, da medsebojno povežejo prave niti. Združenje lahko za svoje člane izvede tudi prve korake pri analizi trga in jim nudi osnovno pravno svetovanje ali pomaga pri ustanovitvi podjetja in umestitvi v lokalni prostor. Združenje SABA trenutno povezuje 65 podjetij članic iz ZDA, Slovenije in Avstrije. Letno organizira okrog deset lastnih gospodarskih predstavitev, vsaj eno večjo gospodarsko konferenco, okrog 15 gospodarskih srečanj in številna druga srečanja med ljudmi in organizacijami iz ZDA in Slovenije.

Vse, ki vas sodelovanje z ZDA zanima, vabimo, da si več o združenju SABA ogledate na njihovi spletni strani www.sloaba.com, brez zadržkov pa se lahko obrnete tudi na OZS, kjer vam bomo z veseljem pomagali navezati stik z njimi.

ANTON ŠIJANEC



Jurček Žmauc, predsednik združenja SABA iz Clevelanda, Ohio, ZDA, karizmatičen, dobronameren, iskren in povezujoč, z eno besedo izreden človek, ki zadnja leta vso svojo energijo namenja navezovanju poslovnih stikov med ZDA in Slovenijo. Kot nekdanji diplomat in slovenski konzul v ZDA je nekoč povzel Kennedyja in dejal »Pustimo državo na miru, naredimo kaj sami!«. Te svoje besede je za razliko od mnogih drugih potem tudi udejanjil. Okrog sebe je zbral ekipo izkušenih podjetnikov in strokovnjakov različnih poslovnih ved, večinoma iz vrst slovenskih rojakov med katerimi je delal in živel ter skupaj z njimi začel novo pot, ki je botrovala današnjemu uspešnemu združenju.



Akrilno steklo

v obliki in kakovosti, ki jo želite

- grobi razrez plošč dim. 2050 × 3050 mm
- strojno poliranje plexi stekla (max. dolžina 2100 mm, višina 110 mm)
- 4-osni CNC rezkalni stroj s kombinirano mizo dim. 1500 × 2000 mm
- lasersko rezanje plexi plošč 2200 × 1600 mm, debeline do 25 mm
- lasersko graviranje do formatov 600 × 600 mm
- struženje obdelovancev do premera max. 300 mm
- lokalno krivljenje do dolžine 2000 mm
- toplotna predelava v peči formata 2000 × 2500 mm

www.acrytech.si

Acrytech®
pečenko

Acrytech d.o.o., Gerbičeva 50a, 1000 Ljubljana, info@acrytech.si

STROKOVNI SEJMI AVTO IN VZDRŽEVANJE, MOTO BOOM, GOSPODARSKA VOZILA IN LOGISTIKA



Praznik avtoserviserjev in gospodarskih vozil sredi maja v Celju!

Ogledati si bo mogoče ponudbo 400 najboljših svetovnih blagovnih znamk, ki jih bo predstavilo 140 direktnih razstavljalcev, sejmski četverček bo poleg pestrega strokovnega programa ponudil tudi obilo adrenalinskih užitkov in strokovnega obsejemskega dogajanja.

V Celjskem sejmu so lahko upravičeno ponosni na tradicijo svojih strokovnih sejmov, ki jo prepoznavajo tako obiskovalci kot tudi zvesti razstavljalci minulih sejmskih četverčkov. V preteklosti so ti potekali v parnih letih. V letu 2014, ko jih je bilo nazadnje mogoče obiskati, pa so jih na željo razstavljalcev prestavili v

neparna leta, tako so se izognili parnim letom z vodilnima svetovnima sejmoma s tega področja IAA Hannover in Auto-mechanika Frankfurt, ki sta doma vedno otežila predstavitev novosti.

Strokovna javnost zato sejme že težko pričakuje, druženje v Celju bo lahko izkoristila za spoznavanje zadnjih novosti ter razpravo o aktualnih temah. Od zadnje sicer bienalne ponovitve je namreč minilo kar tri leta, kar pa je v hitro razvijajoči avto moto industriji že zelo veliko. Lahko si obetamo res dober dogodek, saj so razstavljalci in stroka že dodobra lačni domače prireditve, zato se bodo nanjo nedvomno še posebej dobro pripravili.

Za splošne obiskovalce pa bodo v Celjskem sejmu poskrbeli z atraktivnim programom. Infrastruktura celjskega sejmišča namreč poleg kakovostnih sejmskih dvoran in zadostnega števila parkirnih mest v neposredni bližini obsega tudi obsežne zunanje razstavne površine. Te omogočajo številne spremljajoče aktivnosti, ki jih javnost na takih sejmih pričakuje.

Po več izvrstno pripravljenih strokovnih sejmih, ki smo jih v zadnjem času doživeli v Celju, se lahko vsi skupaj veselimo v pričakovanju novega četverčka strokovnih sejmov. Letos jubilejna že 20. sejem Avto in vzdrževanje ter 10. sejem Gospodarska vozila, 12. sejem Moto boom in na novo zasnovani sejem Logistika bodo potekali od 18. do 21. maja 2017 v organizaciji domače sejemske hiše. Na velikem strokovnem sejmskem dogodku bo aktivno sodelovala tudi naša zbornica in njena strokovna sekcija avtoserviserjev. Obetamo si lahko aktiven, poučen in uspešen strokovni dogodek.

Na sejmu bodo torej potekale številne obsejemske prireditve od testnih voženj do različnih moto tekmovanj, izbrali in razglasili bodo tudi Gospodarsko vozilo leta 2017, za naše bralce pa velja še posebej izpostaviti, da bodo na sejmu organizirane testne vožnje z lahкими gospodarskimi vozili, ki jih boste obiskovalci lahko popeljali celo iz sejmišča na okoliške ceste.

Za poslovne obiskovalce in strokovno javnost bodo še posebej zanimiva različna svetovanja, usposabljanja in izobraževanja, ki jih bo pripravila Sekcija avtoserviserjev pri OZS, izpostaviti pa velja vseslovensko srečanje avtoserviserjev in aktualno okroglo mizo o varnosti v prometu z vidika vzdrževanja vozil.

Sejemske aktivnosti strokovne Sekcije avtoserviserjev pri OZS

Sekcija avtoserviserjev pri OZS se na sejmskem četverčku ne le predstavlja, temveč tudi tokrat aktivno soorganizira letos jubilejni že 20. sejem Avto in vzdrževanje. Ker gre za prestižni panožni dogo-



dek, ki je zelo pomemben tako za strokovno kot širšo javnost, bo razstavni prostor sekcije na izpostavljeni lokaciji sejmišča v dvorani L. Njegovih obsežnih 132 m² bo namenjenih tako članom OZS kot tudi drugim, ki to nameravajo še postati, saj mesečno v avtoservisni dejavnosti začne na novo poslovati okrog 20 subjektov. Nekateri novi učinkovite podpore naše sekcije in prednosti povezovanja v stanovski organizaciji še ne poznajo, zato je prav, da se jim na dogodku, ki se ga bodo kot novinci v panogi zagotovo udeležili, sekcija dostojno predstavi.

Sekcija avtoserviserjev spada namreč med bolj aktivne sekcije v okviru OZS. Kljub prostovoljnemu članstvu še vedno združuje okoli 80 % vseh subjektov s področja vzdrževanja in popravil motornih vozil in sorodnih dejavnosti.

Na razstavnem prostoru se bodo posvečali vsem skupaj in hkrati vsakemu posebej. Na sejmu bodo povabili vse, ki na slovenskem prostoru delujejo v panogi vzdrževanja in popravila motornih vozil.

Sekcija bo člane spodbudila k obisku sejma in številnih obsejskih aktivnosti tudi z brezplačnimi vstopnicami, ki jih bodo lahko prejeli vsi, ki se bodo prijavili na delavnice ali dogodke na njenem razstavnem prostoru.

Teh pa bo veliko, pripravili bodo B2B poslovno srečanje s svetovanjem in pomočjo avtoserviserjem pri njihovem poslovanju, izvedli bodo različne delavnice tudi o vozilih na električni pogon, kjer bodo proizvajalci podrobno pojasnili kako in kaj je pomembno vedeti pri njihovem vzdrževanju, predstavili pa bodo tudi njihovo novo spletno stran, ki bo začela delovati pred sejmskim dogodkom.

Po dnevih vas tako vabijo:

- **v četrtek, 18. 5.** na pravno svetovanje, svetovanje s področja ekologije ter varnosti in zdravja pri delu, predstavitev nove spletne strani sekcije www.avtoserviser.si, ugodnosti kartice Mozaik podjetnih, portala www.mojobrtnik.com in električnega vozila BMW i8,

- **v petek, 19. 5.** na dan Svetovalnega centra OZS z odgovori na vprašanja s tem kot so zaposlitev tujca s pogoji in postopkom, odpoved pogodbe o zaposlitvi, preoblikovanje podjetja, dokumentacija za prevoz poškodovanih vozil v tujini,

olajšave za nakup opreme za delavnico, kalkulacija lastne cene, predstavitev nove spletne strani sekcije www.avtoserviser.si, ugodnosti kartice Mozaik podjetnih, portala [mojobrtnik.com](http://www.mojobrtnik.com) in električnega vozila. Ob 11. uri še posebej izpostavljam o kroglu mizo z naslovom Vpliv popravil vozil na varnost v cestnem prometu v sodelovanju z revijo Mehanik Voznik,

- **v soboto, 20. 5.** na Dan odprtih vrat Sekcije avtoserviserjev pri OZS, različna svetovanja, predstavitve ter predstavitev nove spletne strani sekcije www.avtoserviser.si, ugodnosti kartice Mozaik podjetnih, portala [mojobrtnik.com](http://www.mojobrtnik.com) in električnega vozila in

- **v nedeljo, 21. 5.** na predstavitev nove spletne strani sekcije www.avtoserviser.si, ugodnosti kartice Mozaik podjetnih, portala [mojobrtnik.com](http://www.mojobrtnik.com) in električnega vozila.

Sekcija avtoserviserjev vse svoje člane prisrčno vabi, da se težko pričakovane strokovnega in stanovskega dogodka v Celju udeležijo v čim večjem številu. Predlaga tudi, da se organizirate po območjih zbornicah in na sejmu pridete skupaj,



o tej možnosti so namreč nekatere zbornice že spraševale.

Ne pozabite tudi na možnost brezplačnih vstopnic, zato se sami ali skupinsko še pravočasno prijavite na dogodke. Natančen seznam in opis dogodkov, izobraževanj in svetovanj bo v času pred sejmom še bolj podrobno predstavljen na spletnih straneh sekcije, kjer se boste lahko tudi prijavili.

Vidimo se torej sredi maja v Celju!

ANTON ŠIJANEC



Obiščite nas na sejmu gospodarskih vozil v Celju

ISUZU
TOVORNA VOZILA
PROFESIONALCEV

 **MiniBusWorld**

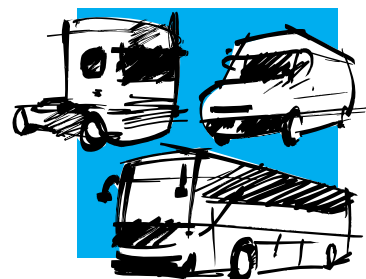
 **HIGER BUS**

www.higerbus.eu info@higerbus.eu 070 736 966

www.isuzu.si info@isuzu.si 070 742 208

Izide vsak prvi petek v mesecu

Vodilna slovenska revija o gospodarskih vozilih, logistiki in prometu



**GOSPODARSKO
VOZILO LETA 2017**

**Razglasitev
zmagovalca bo
18. 5. 2017
na Celjskem sejmu
v hali K 07.**

Naročite se lahko preko **www.eTransport.si**

Z dobro popotnico na prihodnje sejemsko srečanje

Cankova v Prekmurju, po številu prebivalcev (nekaj več kot dva tisoč) ena manjših slovenskih občin, je tudi letos gostila sejem v organizaciji tamkajšnjega podjetnika Janeza Tišlerja, ki se ukvarja s kovinarsko dejavnostjo. Sejem je s šesto ponovitvijo že krepko prerasel okvire hišnega sejma podjetja Niros, iz katerega se je razvil.

Ob že šesti ponovitvi sejma cankovski župan Drago Vogrinčič ni prikrival zadovoljstva: »To je največja in najbolj kakovostna gospodarska prireditev na letni ravni v naši lokalni skupnosti. V treh dneh se na Tišlerjevo domačijo zgrnejo številni obiskovalci, ki pridejo pogledati, kaj kupiti in skleniti kakšen posel. Množica obiskovalcev prihaja ne le iz Prekmurja, pač pa tudi iz širše regije in celo z druge strani meje, med katerimi je največ Avstrijcev.«

Tudi po oceni Janeza Tišlerja je bilo sejemsko dogajanje izjemno pestro in zanimivo. S poslovnega vidika tudi uspešno, saj je, kot pravi, povpraševanje po udeležbi podjetnikov in obrtnikov na sejmu vsako leto večje. Letos jih je bilo okoli petdeset, skoraj deset več kot leto prej. Nekaj jih je prišlo prvič in kot so mu mnogi zagotovili, ne zadnjič. Že so se pozanimali, kdaj bo prihodnji sejem in najavili svoj prihod. Morda k sodelovanju pritegnejo še stanovske kolege ali poslovne partnerje. »Verjamem, da smo se zelo dobro pripravili na letošnji sejemski dogodek. Velik poudarek smo tokrat namenili oglaševanju. Natisnili smo kar 127 tisoč katalogov v slovenščini in za sosede Avstrijce v njihovem jeziku. Prizadevali smo si pridobiti obrtnike iz Avstrije, zlasti bližnjega Radkersburga in Klöcha, a razen obeh županov, razstavljalcev ni bilo, zagotovo pa jih lahko pričakujemo prihodnje leto,« je povedal Tišler. Letos je bilo zelo dobro poskrbljeno za obiskovalce, saj so poleg ogleda sejma, imeli še možnost popeljati se z vlakcem do treh okoliških naselij Cankove. Brezplačno, stroške polurne

panoramske vožnje so namreč pokrili najemniki sejmskih stojnic, vsak zainteresiran pa se je lahko odpravil še na ogled goriških znamenitosti s posebnim avtobusom.

Sejemsko dogajanje, v okviru katerega so se predstavljali predvsem obrtniki in podjetniki s področja gradbeništva, sta popestrili tematski ulici – v eni so prevladovali izdelovalci domače in umetnostne obrti, v drugi pa gostinci. Na dvajsetih stojnicah so ustvarjalci ponujali izdelke izključno domače izdelave, zlasti rokodelci s statusom osebnega dopolnilnega dela. Kot že na vseh dosedanjih petih dogodkih je tudi letos s svojim kakovostnim lectom sodelovalo tudi medicarstvo Celec iz Ratkovcev. Po legendarni nosilki obrti Jožici, ki je dejavnost opravljala polnih 27 let, je obrt prevzel sin Damjan, a še vedno pod »mentorstvom« mame, ki tradicionalno ohranja stike s podjetnikom Janezom Tišlerjem in njegovim hišnim sejmom. »Rada sodelujem, ker gojiva izjemno korekten poslovni odnos, zato se veselim že naslednjega srečanja,« je dejala Jožica. Tudi štirje zasebni gostinci iz Prekmurja so bili na sejmu zelo uspešni. Korektno so si porazdelili delo – dva sta skrbela za žejne, dva za lačne, zato ni bilo razlogov, da sejmarji skupaj z obiskovalci ne bi tridnevnega dogajanja pri Tišlerjevih na Cankovi končali v vedrem razpoloženju.

NIKO ŠOŠTARIČ

Sejem na Cankovi je letos splot pritegnil lepo število obiskovalcev od blizu in daleč.



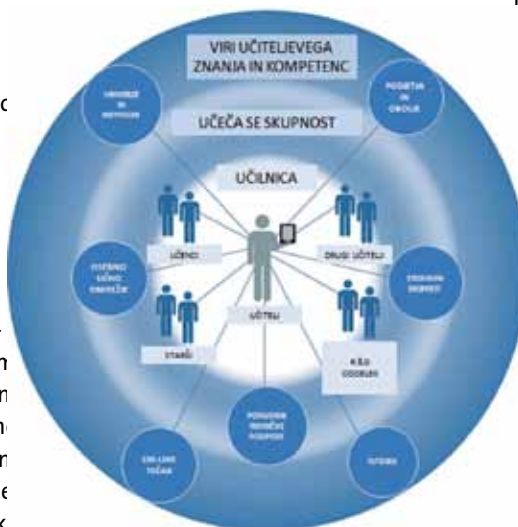
Podjetja in izobraževalne institucije z roko v roki

Kako ustvariti aktualno izobraževalno okolje in kako v izobraževalnem procesu prepričati mlade, da so znanje, ustvarjalnost, proaktivnost, vztrajnost in čustvena inteligenca tiste lastnosti, ki vplivajo na človeški potencial in odločajo o zaposljivosti, zlasti generacije Z, je vprašanje vsakega pragmatično usmerjenega učitelja. Da pa učitelj lahko razvija kompetence pri učencih, se jih mora tudi zavedati in poznati. Najlažje jih na učeče se prenaša takrat, ko izhaja iz svojih izkušenj in refleksij o delu v podjetju in poučevanju na šoli.

Vzgojno-izobraževalne institucije niso edini tvorec znanja

Pomembna komponenta, na katero že leta opozarjajo vzgojno-izobraževalne institucije, je, da šola ni edini tvorec znanja, zato je povezanost med teoretičnim in praktičnim znanjem nujna.

Povezovanje teoretičnega in praktičnega znanja lahko sicer res dosežemo z interdisciplinarnostjo, avtentičnim poukom in problemskim učenjem, vendar se poraja vprašanje, ali je trenutno delovanje v šolskem okolju, pri katerem je največji poudarek eksplicitno znanje dovolj, da mlade pripravimo na dejansko življenjske situacije. Zaposljivost že danes ni več odvisna zgolj od trenutnega znanja posameznika, temveč od tega, kar bo najbolj verjetno, da se bo posameznik naučil v najkrajšem času. Pravilna kombinacija ljudi, znanja in tehnologije so namreč ključ do uspeha tako za podjetja kot tudi za tiste, ki v njem delujejo. Zaradi slednjega je treba v sam pouk vključevati aktualne probleme iz okolja, skrbeti za implementacijo praktičnih izkušenj v teoretični del izobraževanja in ohraniti izmenjavo znanj med podjetji in izobraževalnimi institucijami ter razvojno-raziskovalnimi institucijami. Navsezadnje se je treba zavedati, da informacijska postmoderna družba poleg uporabnosti znanja poudarja tudi védenje, kako pridobiti potrebno znanje. S transparentnim uvajanjem praktičnih



Slika 1: Učiteljevi viri znanj in kompetenc, Vir: Educational Technology (2017)

novosti in dobrih praks izpeljanih projektov v izobraževalne procese lahko dijaka oziroma študenta izoblikujemo v kompetentnega, kreativnega in odgovornega posameznika, ki bo na svetovnem trgu delovne sile lahko konkuriral pri hitrem preizkušanju in razvijanju svojih znanj in spretnosti.

Trajno medsebojno sodelovanje med podjetji in izobraževalnimi institucijami obstaja v sekundarnem in terciarnem izobraževalnem v obliki delovne prakse, ki predstavlja tudi redno študijsko obveznost dijaka oziroma študenta. Tako se pospeši prenos znanja, krepi razvojno delo dijakov in študentov ter se jih pripravlja na samostojno karierno pot.

Povezanost izobraževanja z delovnim koljem je že v času študija pomemben el pridobivanja in razvijanja specifičnih strokovnih kompetenc, ki so usmerjene k večji zaposljivosti diplomantov, saj omogočajo prenos pridobljenega znanja in informacij v prakso. Praktično usposabljanje v podjetjih in drugih institucijah nadgrajuje že pridobljeno teoretično znanje in razprošira možnosti preizkušanja avtentičnih učnih situacij, vpogleda v realne elovne razmere in pogoje dela. Obe omogoča presojo podjetja skozi ču učečega se dijaka oziroma študenta, kar vpliva tudi na poznejše odločitve o izbiri poklicne poti. Neposreden stik dijaka oziroma študenta z realnimi delovnimi nalogami in operacijami nedvomno omogoča prepoznavnost kompetenc, znanj in veščin, ki jih trg potrebuje, in skozi njih tudi možnost samoocenjevanja.

Dvig poklicnih kompetenc učiteljev

Ker danes velja, da je vse nestabilno in dinamično, in da je nekaj, kar smo se v času izobraževanja naučili, v stvarnosti hitro zastarano, se mora učitelj tej dinamiki prilagoditi. Biti mora konstruktiven in sam sebe tudi nenehno učiti. Postati mora vzvod za iskanje novega, boljšega, usmerjenega v prihodnost. Prepoznati mora motive za učenje določenih vsebin in jih čim bolj slikovno umestiti v učne vsebine.

Kakšne možnosti za kakovostno obvladovanje družbenih sprememb in sledenja sodobnim poslovnim praksam pa ima učitelj? Veliko možnosti za kontinuirano vključevanje v realne, praktične in aktualne projekte v podjetjih učitelji srednjih poklicnih in strokovnih šol nimajo. Boniteto iz tega naslova uživajo profesorji na univerzah; sodelovanje med univerzo in gospodarstvom je bolj poglobljeno, ciljno usmerjeno in trajnostno naravnano. Na univerzitetni ravni se lahko cilji za soustvarjanje in povezovanje znanosti, izobraževanja, gospodarstva ter širšega družbenega okolja z aktivnim, inovativnim, kreativnim in podjetniškim sodelovanjem ne le študentov, temveč tudi profesorjev, uresničujejo na nacionalni in mednarodni ravni. Tako sledijo prepričanju naprednih multinacionalk, da je v družbi znanja človeški kapital najpomembnejši.

Usposabljanje učiteljev, ki strokovno plemeniti znanje in nadgrajuje kompetence učiteljev srednjih poklicnih in strokovnih šol, ponuja tako imenovani program »Dvig poklicnih kompetenc učiteljev«. V programu je poudarjen cilj, ki se kaže v pridobivanju novih znanj in možnosti za povezovanje učne snovi s primeri iz prakse ter pridobivanju novih izkušenj, zlasti socialnega kapitala za širjenje zaposlitvenih možnosti vseh v program vključenih udeležencev. Izhodišče programa je povezovanje izobraževanja in gospodarstva na temelju posebne oblike krožnega zaposlovanja. Ta učiteljem srednjih poklicnih in strokovnih šol omogoča, da se usposablja v realnem delovnem okolju; tako lažje ohranjajo korak z razvojem tehnologij, novih organizacijskih oblik in metod dela ter sledijo spremembam na strokovnem področju in temu prilagajajo poučevanje. Le z nadgradnjo kompetentnosti, strokovne usposobljenosti učiteljev in drugih nosilcev izobraževalnega procesa lahko trajno zagotavljamo kakovost izobraževanja v srednjih poklicnih in strokovnih šolah ter ohranjamo dinamičen koncept učenja.

Usposabljanje v realnem delovnem okolju ima med drugim tudi sinergijske učinke. Na eni strani učitelji ob permanentnem vključevanju v nacionalne projekte, izobraževanja in aktivnosti



Slika 2: Ključni koraki pri izobraževanju in poklicnem življenju mladega človeka, vir: Prirejeno po Bedürftig (2015)

mednarodnih razsežnosti nadgrajujejo, dopolnjujejo in osvežujejo svoja znanja. To ne velja zgolj na pedagoški ravni, marveč tudi na strokovni. Na drugi strani pa imajo podjetja, ki so odprta za partnersko sodelovanje z izobraževalnimi institucijami in sprejemajo učitelje tudi na večmesečno usposabljanje, idealno priložnost za izpeljavo specifičnih projektov, pri katerih se potrebuje več akademskega znanja in veščin. Podjetja imajo pri sodelovanju z izobraževalnimi institucijami idealno priložnost, da lahko učitelju neposredno podajo svoja priporočila o tem, katera znanja, veščine, kompetence, spretnosti pri dijakih oziroma študentih pričakujejo in katerih novodobnih mehkih veščin jim najbolj primanjkuje.

Učitelji potrebujejo stik s podjetji

Današnja družba in gospodarstvo dajeta prednost hitrim rezultatom, ki jih je mogoče predvsem tržno izkoristiti. Da lahko tej hitrosti sledimo, so potrebne kompetence, spretnosti in prilagodljivost nenehnim spremembam, prav tako pa sposobnost agilnega razmišljanja in vseživljenjska zavezanost posameznika k učenju in učljivosti. Glede na to se zahtevnost pedagoškega procesa in dela učiteljev skozi leta povečujeta, saj je učitelj prvi in pogosto edini, ki pri učencih razvija oziroma nadgrajuje omenjene veščine, jih pripravlja na fleksibilnost in

prilagodljivost v delovnem okolju. Da bo lahko učitelj pri učencih udeležil razvoj tako formativnih kakor tudi neotipljivih oziroma tihih znanj, mora v pedagoški proces kontinuirano vnašati praktične izkušnje, poskuse in novosti. Za slednje je treba imeti tudi stik z realnim delovnim okoljem, to je s podjetji in z razvojno-raziskovalnimi institucijami. Ob tem je treba opozoriti na dejstvo, da je to možno le, če uresničimo določene pogoje, med katere zagotovo spadajo izboljšanje odzivnosti vzgojno-izobraževalnega sistema na potrebe trga dela, omogočanje lažjega prehoda iz izobraževanja v zaposlitev ter krepitev kakovosti poklicnega izobraževanja in usposabljanja tudi z dopolnitvijo učnih načrtov, metod dela in razvojem sistemov za učenje na delovnem mestu. Navsezadnje bodo v skladu z razvojem digitalizacije in spremenjenim načinom poslovanja v podjetjih nujni tudi hitri premiki na področju kreiranja novih poklicnih profilov ter temu prilagoditve novih izobraževalnih programov. Denimo, izobraževanja za naziv direktorja digitalnega razvoja še ni, čeprav potreba v hitro razvijajočih se panogah že obstaja.

Če bomo sledili partnerskemu sodelovanju med gospodarstvom in izobraževanjem, bomo s skupnimi močmi premikali meje razvoja in uspešnosti delovanja družbe, gospodarstva in posledično vsakega izmed nas.

DR. VESNA TRANČAR

BREZPLAČNI PEDAGOŠKO-ANDRAGOŠKI SEMINARJI

Dober odziv delodajalcev

Na OZS so veseli dobre odzivnosti delodajalcev na povabila za udeležbo na brezplačnih seminarjih za mentorje. Po treh uspešno izvedenih brezplačnih pedagoško-andragoških seminarjih za mentorje dijakom in študentom višjih strokovnih šol jeseni 2016 je OZS v letošnjem letu že izvedla šest seminarjev, septembra bo seminar še na OZS.



Udeleženci koprškega brezplačnega pedagoško-andragoškega seminarja končec marca.

Z izvedbami brezplačnih pedagoško-andragoških seminarjev bo OZS nadaljevala tudi v prihodnjih letih v skladu s projektom Usposabljanje mentorjev za izvajanje praktičnega usposabljanja z delom po izobraževalnih programih za pridobitev izobrazbe. Kot je bilo že večkrat povedano, se brezplačni seminarji v okviru dveh konzorcijev različnih partnerjev izvajajo po vsej Sloveniji.

Namen javnega razpisa je krepitev usposobljenosti mentorjev v podjetjih oziroma v obratovalnicah za kakovostno izvajanje mentorstva dijakom srednjih poklicnih in srednjih strokovnih šol, ki se praktično usposabljaajo z delom, in študentom višjih strokovnih šol, ki se praktično izobražujejo pri delodajalcih, ter drugim udeležencem drugih oblik praktičnega usposabljanja oziroma izobraževanja (vajenci).

Seminarji v obsegu 24 ur, razporejenih v tri dni, udeleženci pa morajo samostojno ob svetovanju predavatelja pripraviti še projektno nalogo, prinašajo potrebne

informacije, znanja in napotke za uspešen prenos znanj in veščin na mlade.

Vsebine seminarja poleg ključnega dela o načrtovanju in izvajanju praktičnega usposabljanja z delom prinašajo še poznavanje psiholoških osnov učenja in poučevanja, razvojnih značilnosti mladostnikov, učinkovite komunikacije ter zakonodaje in posebnosti slovenskega izobraževalnega sistema. Ob tem uveljavljeni in izkušeni predavatelji, ki sodelujejo tudi pri pripravah kandidatov za četrti del mojstrskih izpitov, predstavijo tudi vse pomembne dodatne ukrepe, ki podpirajo vlogo delodajalcev v izobraževanju z različnimi sistemskimi (finančnimi) stimulacijami, in druge ukrepe, ki mlade spodbujajo za vključitev v poklicno izobraževanje in za katere si je OZS uspešno prizadevala.

V javnem razpisu sta predvidena dva seminarja, in sicer za mentorje dijakom in mentorje študentom višjih strokovnih šol, ki se v manjšem delu zaradi razlik v zakonski ureditvi in zahtevnosti sicer razlikujeta, a OZS izvaja enoten seminar z vse-

binami tako za mentorje dijakov kot tudi študentov višjih strokovnih šol. Takšna rešitev je po mnenju OZS ustreznejša, saj gre za specifično ciljno skupino mikro in malih delodajalcev, ki svojo mentorsko vlogo lahko hkrati izvajajo za dijake in študente, v skladu s svojimi potrebami in možnostmi; tudi verifikacije učnih mest to specifično potrjujejo.

Šest seminarjev „pod streho“

Letos je OZS pripravila seminarje v sodelovanju s šestimi OZS; januarja sta bila seminarja na OZS Ravne na Koroškem ter na OZS Škofja Loka, februarja na OZS Črnomelj, marca na OZS Zagorje ob Savi ter na OZS Koper, aprila pa na OZS Krško. Zadnji letos bo septembra na OZS v Ljubljani. S seminarji po vsej Sloveniji je OZS želela kar najbolj približati članom. Več podrobnosti o seminarjih je objavljeno na spletni strani OZS, kjer se je še vedno mogoče prijaviti za septembrski seminar.

OZS želi s seminarji čim večjemu številu mentorjev in mojstrskim kandidatom omogočiti pridobitev usposobljenosti, ki je eden od pogojev za verifikacijo učnega mesta in s tem za sodelovanje delodajalcev s praktičnim usposabljanjem in izobraževanjem v srednjem poklicnem, strokovnem in višjem strokovnem izobraževanju.

Med udeleženci OZS, kot do sedaj, pričakuje tako delodajalce kot tudi njihove zaposlene in kandidate za mojstrski izpit, ki tako pridobe potrebno pedagoško andragoško usposobljenost za verifikacijo učnega mesta, prenos znanja na mlade in sodelavce, kandidati za mojstrski izpit pa so se brezplačno v veliki meri pripravili na četrti del mojstrskega izpita.



MNENJA UDELEŽENCEV O SEMINARJU:

VALENTINA BRAINICH, Kozmetični salon AQUA, Koper: „Seminarka sem se udeležila predvsem zaradi lažjega sodelovanja z dijaki, ki bodo nekoč na praksi v mojem salonu, in zaradi lažjega pristopa k izvajanju mojstrskega izpita. Izvedbo lahko pohvalim. Spoznala sem veliko zanimivosti predvsem s področja psihologije, kar je zame ključno v pristopu do mladih.”

VOJKO VALIČ, Okrepčevalnica Istrska klet Slavček, Koper: „Seminar je v redu in zelo koristen. Hkrati pa, glede na njegov potek, tudi zelo zahteven. Zelo zahtevna je tudi seminarska naloga.”

Seminarje izvajajo tudi drugi izvajalci v obeh konzorcijih znotraj projekta. Seveda se člani lahko odločijo za udeležbo na objavljenih terminih in lokacijah drugih izvajalcev, katerih sodelovanje OZS označuje za korektno. OZS tudi v prihodnjem

letu priporoča udeležbo na seminarjih v sodelovanju z OZS, saj ob vsebini seminarja udeleženci pridobijo še druge potrebne informacije in storitve; tistim, ki so prijavljeni na mojstrski izpit pa v sklopu seminarja predavatelja OZS nudita še do-

datne usmeritve za četrti del mojstrskega izpita. Jeseni bo OZS objavila načrtovane termine in lokacije za brezplačne seminarje v prihodnjem letu.

JANJA MEGLIČ

ODBOR ZA IZOBRAŽEVANJE

Odbor se je seznanil s spreminjanjem zakonodaje

Ključni del aprilske seje Odbora za izobraževanje OZS je bil namenjen informacijam o obravnavi predloga Zakona o vaještvi in še zadnjim opozorilom OZS o ustreznem urejanju odprtih vprašanj vaještva ter pripravi povezanih sprememb in dopolnitev Zakona o srednjem poklicnem in strokovnem izobraževanju in stališčih OZS do njih.

Stališča OZS je predstavila Božena Germelj Drstvenšek, vodja javnih pooblastil na OZS, ki je hkrati opozorila na povezanost zakonodaje z ukrepi iz Nacionalnega reformnega programa in zahtevami OZS.

Informacijo o izhodiščih za pripravo Zakona o visokem šolstvu je podal Dare Stojan, predstavnik OZS v Svetu RS za visoko šolstvo, ki je poudaril pomen tesnejšega povezovanja gospodarstva z visokim šolstvom in vplivom na študijske programe in habilitacije, vse z namenom, da se zagotovijo ustrežnejša znanja in kompetence diplomantov, ki bodo kar najtesneje povezane tudi z digitalizacijo (in robotiko).

V pripravi je tudi nov Zakon o izobraževanju odraslih, ki naj bi po delovnem gradivu pristojnega ministrstva urejal le

del izobraževanja in usposabljanja odraslih, za druge dele izobraževanja in usposabljanja odraslih pa bi se uporabljale dopolnitve v obstoječih povezanih zakonih; kako se bo celovito urejalo zakonsko področje izobraževanja odraslih med socialnimi partnerji, izvajalci in ciljnim skupinam veliko govora v prihodnjih mesecih. Tematika aktualnih kompetenc in znanj je v povezavi z letnim delovnim načrtom Centra RS za poklicno izobraževanje (CPI) za to leto spodbudila predlog, da se pripravi nabor znanj in kompetenc, ki bi jih učitelji lahko pridobili v času projektnih izmenjav pri delodajalcih, kot je pokazalo izvajanje EU-projekta Dvig poklicnih kompetenc učiteljev pod vodstvom CPI in s sodelovanjem delodajalcev. Celovitejša obravnava programa dela CPI za letošnje leto s povezanimi nalogami in aktivnost-

mi OZS bo sicer tematika naslednje seje odbora. Strokovna sodelavka Suzana Kljun je odbor seznanila še s poročilom o izvajanju mojstrskih izpitov v letu 2016 ter s potekom prenove prioritarnih nazivov mojstrskih izpitov.

JANJA MEGLIČ



Odbor za izobraževanje OZS na aprilski seji.

GOSTILNA RAJH, BAKOVCI

Peta generacija na pohodu

V 128-letni tradiciji gostinstva Rajh v Bakovcih pri Murski Soboti se v družinsko dejavnost vključuje že peta generacija, ki se bo prav gotovo zapisala v zgodovino izjemno uspešno prehojene poti, saj s posodabljanjem poslovnih prostorov in nenehnim nadgrajevanjem gastronomske ponudbe pridobiva veljavo izjemnih razsežnosti. Tej trditvi v prid gre šteti tudi letošnji naziv zmagovalca regije, osvojitev 1. mesta v kategoriji vzhodne Slovenije v okviru izbora najboljših restavracij v Sloveniji (The Slovenia Restaurant Awards) pod sponzorstvom Diners Cluba.



Četrto generacijo gostilne Rajh v Bakovcih zastopa Tanja Pintarič, v peto pa že vstopata njena otroka, Valentina in Leon.

Ne le doma, Rajhovi so prepoznavni tudi v tujini, kar nedvomno dokazuje njihova nedavna udeležba na kongresu mladih kuharjev v švicarskem Luzernu, kjer se je zbralo 380 gostinskih delavcev iz vse Evrope. Prvič sta letos bila ob očetu Damirju in mami Tanji Pintarič prisotna tudi njuna otroka, hčerka Valentina in sin Leon, ki že postajata pomembna člena v verigi ohranjanja gostinstva Rajh. Oba sta obiskovala in uspešno končala 5-letno šolanje na srednji gostinsko hotelirski šoli v Bad Gleichenbergu (Avstrija) in si pridobila naziv strokovnega delavca na področju turizma – kuhar, natak, receptor, hotelir ... Valentina je na Dunaju diplomirala iz ekonomije – smer turizem, od lanskega oktobra opravlja v domači gostilni obvezno prakso, sedaj pa jo čaka redna zaposlitev.

Tanja, ki je po očetu Ignacu prevzela obrtno dejavnost leta 2005, pravi, da bo

Valentina polovico delovnega časa preživela v restavraciji UNO očeta Damirja, drugo polovico pa bo namenila skrbi za socialno omrežje in še zlasti področju marketinga. Dve leti mlajši brat Leon je specializiral kuharstvo, po končani srednji šoli pa si je nabiral izkušnje in znanje v dveh eminentnih restavracijah na Dunaju. Ob tem se je tudi dodatno izobraževal in končal študij menedžmenta. Brez posebnih pomislekov je dobil zupanje Rajhove ekipe za delo v njihovi kuhinji in mama Tanja meni, da se ga že lahko razglasi za chefa, seveda ob vsem dolžnem spoštovanju do še zmeraj neprekosljive mojstrice vihtenja kuhalnice, (pra)babice Marije Rajh.

Valentina in Leon imata svoje ideale tako v predhodnih nosilcih gostinske dejavnosti Rajh kakor tudi v vseh zaposlenih, ki jih izjemno spoštujejo. Leon se bo, kot pravi, povsem posvetil kulinariki in poskušal kar se da razvijati čedalje

bolj zahtevne goste z najrazličnejšimi dobrotami, Valentina pa je pri razkritju svoje prihodnosti nekoliko bolj skrivnostna. Potihoma si želi novih izkušenj, tudi na kakšnih sorodnih področjih, a je s sedanjim poslom zelo zadovoljna.

V gostilni Rajh Bakovci nadaljujejo tradicijo, prežeto z gostoljubnostjo in odlično gastronomsko ponudbo. Prisegajo na kulinarčne večere, ki jih prirejujejo štirikrat letno. To sta večera špargljev in bučk, s posebno ponudbo pa zaznamujejo še 8. marec in martinovo. Trdno navezo negujejo tudi z vinarji, ki jih ob tovrstnih večerih vabijo na predstavitev.

Ko sta kot četrta generacija Rajhovi obrt prevzela Tanja in Damir Pintarič, sta med drugim neke zapisala: »Družinska tradicija se daljša in bogati, le novo pomlajuje staro; in le mlado poslušajo izkušeno.« Drži, njihova peta generacija je že na obzorju ...

NIKO ŠOŠTARIČ

Vpiši se na mojstrski izpit in POSTANI MOJSTER!

52 različnih mojstrskih nazivov

- mojster si pridobi srednjo strokovno izobrazbo
- mojster lahko nadaljuje izobraževanje na višjih strokovnih šolah
- mojster izpolnjuje izobrazbene pogoje za opravljanje določenih obrtnih dejavnosti
 - mojster je lahko mentor dijakom in študentom
- mojster je lahko odgovorni vodja posameznih gradbenih del
(za dela, za katera ima pridobljen mojstrski naziv)
- mojster je blagovna znamka, ki na trgu pomeni znak za odličnost izdelkov in storitev
 - mojster je lahko član Kluba mojstrov Slovenije



Več informacij na
Obrtno-podjetniška
zbornica Slovenije
Celovška 71
1000 Ljubljana
tel.št. 01/583 05 00
www.ozs.si
info@ozs.si



PERKO TEHTNICE, D. O. O., ZALOG PRI GOLNIKU

Stehtano, zapakirano in označeno – za zadovoljstvo končnega kupca

Podjetje Perko tehtnice skrbi za pretok informacij o izdelku skozi celotno pot do končnega potrošnika. Z vstopom surovine se začne pot končnega izdelka. Evidentiranje vstopa, razdeljevanje, sledenje in nadzor, tehtanje, beleženje, pakiranje in skladiščno poslovanje v različnih živilskih dejavnostih so postopki v katerih podjetje Perko tehtnice prispeva svoj delež. Z lastnim razvojem informacijske podpore in ponudbo kakovostnih blagovnih znamk strojne opreme je prisotno v različnih živilskopredelovalnih dejavnostih, predvsem na področju trgovine, predelave mesa, industriji in gostinstvu.



»Naša prednost je osebni pristop, individualna obravnava in svetovanje. Stranki želimo vsak trenutek nuditi celovito, kakovostno in dolgotrajno rešitev,« poudarja Branko Perko, direktor podjetja Perko tehtnice.

tveni del temelji na servisiranju tehtnic in druge strojne opreme, overovitvah in kalibraciji, za kar imamo akreditacijo s strani Slovenske akreditacije in imenovanje s strani Urada za meroslovje RS,« dejavnost podjetja opisuje direktor Branko Perko in ne pozabi poudariti pomena zdravih temeljev, ki jih je podjetju postavil oče Peter.

Preoblikovanje podjetja je zaznamovalo širitev dejavnosti. Povečalo se je število blagovnih znamk, ki jih zastopajo in prodajajo, posledično pa tudi število strank. Med njimi so trgovske verige, gostinski obrati in industrija, največ pa jih je s področja predelave mesa. »Na področju živilskopredelovalne industrije prodajamo, servisiramo in vzdržujemo stroje in tehtnice, za katere je vedno na zalogi tudi kakovosten potrošni material,« pojasnjuje direktor.



Podjetje je usmerjeno v trajno rast in razvoj, s svojimi strankami pa razvijajo dolgoročno partnerstvo. V ta namen so pred časom pod vodstvom Boštjana Perka, predvsem zaradi povpraševanja in potreb svojih naročnikov, razvili lastno programsko opremo, ki spremlja in povezuje različno strojno opremo. S to rešitvijo zagotavljajo sledljivost surovin v proizvodnji, tehtanje in končno etiketiranje.

Rešitev je zanimiva za živilskopredelovalne obrate kot tudi za trgovino in industrijo, kjer je sledljivost in nadzor proizvodnje izjemnega pomena. Ob tem velja poudariti, da je prav na področju industrije, ki je izjemno široko, razvoj komunikacij s strojno opremo zelo hiter, kar podjetju Perko tehtnice daje tudi korak ali dva prednosti pred konkurenco.

Podjetje Perko tehtnice na trgih Slovenije, Hrvaške ter Bosne in Hercegovine prodaja tehtnice in strojno opremo priznanih blagovnih znamk in zanje zagotavlja kakovosten servis v najkrajšem možnem času.

EVA MIHELIČ

Brata Branko in Boštjan Perko nadaljujeta in nadgrajujeta dejavnost, s katero se je leta 1974, ko je ustanovil Servis tehtnic Perko, začel ukvarjati njun oče Peter. Podjetje so leta 2006 preoblikovali v Perko tehtnice, d. o. o., glavna dejavnost je ostala prodaja in servisiranje vseh vrst tehtnic za trgovino in industrijo. »Naš prodajni program obsega prodajo tehtnic, pakirnih in etiketirnih strojev, trgovske delikatesne opreme ter strojev za uporabo v živilsko predelovalni industriji. Stori-



Franc Meža je prejemnik Bronastega celjskega grba v letu 2017

Podjetje Seba, d. o. o. iz Celja, ki ga vodi Franc Meža, je podjetje s skoraj tridesetletno tradicijo, ki zagotavlja svojim strankam kakovostne izdelke in storitve. Svojo osnovno dejavnost so razširili iz prvotne dejavnosti suho montažnih del še na gradbena dela in trgovino. Zahteve strank so osnova njihovega delovanja, zato so vse njihove aktivnosti, od svetovanja, projektiranja, časovnega usklajevanja do logistike in izvedbe, usmerjene k temu, da jim ugodijo s kakovostjo in v skladu z normativi in tehničnimi standardi.

Sedemnajst zaposlenih z izobrazbeno strukturo od strokovne poklicne izobrazbe do inženirjev sledi novostim v suhi gradnji, nenehnemu razvoju materialov in postopkov izvedbe. Usposabljaajo se pri proizvajalcih materialov in se udeležujejo najrazličnejših izobraževanj preko obrtno-podjetniške zbornice. Direktor in lastnik Franc Meža ter vodja projektov sta pridobila tudi pedagoško-andragoška znanja za delo z dijaki in učenci, na katere prenašata osvojena znanja. Pridobili so številne certifikate na področju kakovosti za akustiko in požarno varnost.

Direktor in lastnik podjetja Franc Meža: »Kot mlad gradbeni inženir sem imel priložnost videti, kako izvajajo dela na gradbiščih v Nemčiji. Takrat se mi je utrnila poslovna ideja, ki jo uresničujem že skoraj 30 let.« Franc Meža je stopil na svojo podjetniško pot, na kateri mu je pomagal takrat že upokojeni tast – obrtnik; s poslovnimi prostori, nekaterimi prej pri njem zaposlenimi, z nasveti in iskanjem strank. Začeli so z izvedbo stropov in sten, zaradi narave dela pa so hitro ugotovili, da je dobro, da strankam ponudijo celovito storitev od pleskanja do vgrajevanja svetil, skratka vse od projektiranja do končne izvedbe z vključitvijo vseh gradbeno obrtniških del. Stranke podjetja so mešane iz javnega in zasebnega sektorja in tudi končni kupci.

V podjetju, katerega začetki segajo v leto 1990, so uspešno prebrodili zadnje krizno obdobje. Imeli so velik minus v prihodkih zaradi stečajev in prisilnih poravnjav v gradbeništvu in drugih podjetjih. Zdaj gledajo optimistično v prihodnost, saj se že kažejo spodbudne ocene za gradbeništvo v



Franc Meža: »Ponosen in vesel sem, da sta OOO Celje in Mestna občina Celje prepoznala moje delo in me zato nagradila.« (slika: Andraž Purg, arhiv MOC)

prihodnjem obdobju. Kljub znanju in kakovosti v podjetju vedo, da je težko prodreti v večje projekte, zato so zaradi potreb trga razširili dejavnost še na prodajo suhomontažnega materiala v trgovini za podjetja in končne kupce. Med artikli najdete vse od mavčnih plošč, do orodja in zaščitnih sredstev – vse, kar se potrebuje za suho gradnjo. In prav trgovina je v zadnjem obdobju dosegla 50 % bruto prometa.

Franc Meža je član UO OOO Celje, UO sekcije gradbincev, predsednik odbora za suho gradnjo in poslanec skupščine OZS. Za svoj prispevek v zborničnem sistemu je leta 2014 prejel bronasto plaketo OOO Celje, januarja letos pa mu je sek-

cija gradbincev pri OZS podelila bronasti znak odličnosti v gradbeništvu. Je pobudnik, ustanovitelj in član GIZ slovenskih izvajalcev suhe gradnje. Zavzema se za protokole in standarde v dejavnosti, ki jih tudi sooblikuje. Zbrane so izdali v okviru OZS v obliki Predpisov in standardov za suho gradnjo.

Franca Meža, ki je družinski človek z dvema sinovoma, odlikuje tudi družbeno odgovorno ravnanje. Njegovo podjetje je sponzor kulturnih in športnih društev tako v kraju bivanja kot v kraju sedeža podjetja. Za svoje profesionalno in kakovostno delo, pri katerem ga vodijo visoka ekološka in etična merila, je na praznik Mestne občine Celje, 11. aprila 2017, prejel visoko občinsko priznanje Bronasti celjski grb.

V sinu Domnu, ki je že zaposlen v podjetju, je prepoznal svojega naslednika. Pri delu je podjetnika vedno podpirala vsa družina na čelu z ženo. Rad se sprošča s planinarjenjem in smučanjem, potuje in raziskuje svet. V zadnjem času pa se posveča predvsem svojim vnukom.

TATJANA ŠTINEK



Direktor in lastnik podjetja Seba, d. o. o. Franc Meža optimistično zre v prihodnost (slika: T. Š.).

FRIZERSKI STUDIO LAURA, LAURA ŽURA, S. P., LJUBLJANA

Navdih je v ustvarjalnosti in pozitivni energiji

Že polnih dvajset let Laura in njene sodelavke skrbijo za urejene pričeske prebivalcev Bežigrada in okolice. Jubilej so proslavile z dnevom odprtih vrat, ki se je končal s sproščeno večerno zabavo v salonu.

Kot je povedala Laura Žura, lastnica in ustanoviteljica frizerskega studia, so z veseljem sprejemale stranke, ki so jih prišle obiskat ta dan. Z zadovoljstvom tudi ugotavlja, da so se oglasile številne od tistih, ki jim ostajajo zveste že vseh dvajset let.

Tako kot stranke njej in kolegicam tudi one ostajajo zveste Bežigradu. Čeprav so že nekajkrat zamenjale lokacijo. Na vprašanje, zakaj, Laura odgovori, da zaradi domačnosti, ki jo je čutila tu: »Bežigrad je prijeten center v malem. Ljudje pa so zanimiva kombinacija stanovalcev, tistih, ki so tu poslovno, in naključnih obiskovalcev.«

Laura Žura je s prisotnostjo v frizerski dejavnosti in s svojim frizerskim studiem uresničila svoje otroške sanje. Pravzaprav jih še vedno uresničuje, saj jo v poklicu še vedno navdihuje ustvarjalnost in pozitivna energija, ki jo ustvarjajo znotraj

kolektiva in v odnosu s strankami.

Trenutno ima tri sodelavke, pred recesijo jih je bilo tudi nekaj več. »Zdaj je ekipa že zelo ustaljena in res odlično delamo. Smo sproščene, dobro se počutimo v salonu, kar je dokaz, da se dobro razumemo,« z zadovoljstvom pove Laura.

V frizerskem studiu Laura se ves čas trudijo, da se s svojim znanjem in občutkom za estetiko čim bolj prilagodijo željam strank, hkrati pa jim svetujejo najprimernejše oblikovanje las glede na njihov slog življenja in aktualne modne smernice. Za to pa je potrebno tudi neprestano izobraževanje z obiski sejmov, seminarjev ... »Ni pomembno, na kakšen način, če le dopušča čas,« pravi Laura in dodaja, da z izobraževanji dobi ne le nova znanja, pač pa tudi dodaten zagon in motivacijo zase in za zaposlene. Nagrada za to pa so zadovoljne stranke in njihovo zaupanje.



Laura zagovarja širino znanja. Je ena izmed štirih edukatorjev za blagovno znamko Kevin Murphy. Znanje, ki ga pridobi na seminarjih pod okriljem omenjene blagovne znamke, prenaša na slovenske frizerje. Prav prenašanje znanja jo izjemno veseli in zadovoljuje. Tudi zato je pred nekaj leti postala frizerska mojstrica, kar ji daje možnost prenašanja znanja tudi na mlade, ki šele vstopajo v poklic.

Lep sicer, vendar pa nanj meče senco delo na črno, ki ga je še posebej na področju frizerstva preveč. Lauri se zdi, da v državi ni prave volje, da bi ga izkoreninili. »Salon predstavlja veliko odgovornosti in obveznosti. Kdor nima poguma za to, naj salona pač nima. Ampak potem naj tudi na črno ne dela. Takšna nelojalna konkurenca namreč ni poštena, sploh pa ne spodbudna za tiste, ki delamo legalno in plačujemo plače, prispevke, davke,« poudarja.

Čeprav jo te stvari motijo, se ne obremenjuje z njimi. Svoje delo opravlja zavzeto in z veseljem ter zagotavlja, da bo tako tudi v prihodnje.

EVA MIHELIČ



Še vedno najrajši vozi svojega »fiorinčka«

Robert Cotič je nosilec dejavnosti v podjetju, ki nudi celo paleto storitev za naše jeklene konjičke. Pod vzdrževanje in popravilo motornih vozil, kot preberemo v nazivu podjetja Sarok, sodi skoraj vse, od servisnih storitev, do avtokleparstva, avtoličarstva, avtovleke, nudijo tudi nadomestna vozila ..., skratka vse na enem mestu. Robert je povsem predan svojemu delu že 24 let in kot sam pravi tudi 24 ur na dan. Dela kljub prelomnicam in preizkušnjam ne zmanjka. Teh je bilo skozi leta veliko, a to je čisto običajna podjetniška pot, je prepričan. Treba je vztrajati. Delo človeka krepi in tudi zato si težko vzame več kot dan ali dva počitka, se pošali.

Težko sva uskladila uro pogovora, še težje je bilo vleči rdečo nit skozi 24-letno pot Roberta Cotiča. Telefon je namreč nenehno zvonil, kar nakazuje, da dela ne zmanjka, le razlika v ceni je vedno manjša, pove Cotič. Poklicni avtoklepar je začel delati kot avtoprevoznik in v tem vztrajal sedem let, nato je najel majhno delavnico v Šempetru pri Gorici in začel samostojno pot. Verjel je v svoje znanje in poznal potrebe trga. To se je kaj kmalu pokazalo po številu strank in ljudi, ki so mu zaupali, prostori v Šempetru so kaj kmalu postali premajhni, zato je razmišljal o širitvi dejavnosti. Kmalu je našel ustrezne prostore v Novi Gorici, kjer ima podjetje svoje prostore še danes.

»Čas je takšen, da moraš ponuditi čim več, če želiš ostati v poslu oziroma ga dohajati,« pravi. Zato nudijo široko paleto storitev, za avto poskrbijo pravzaprav v celoti. Stranka avto pripelje na popravilo, dobi nadomestno vozilo, prevzame pa brezhiben in celo opran avtomobil. Prednost pri popravilu dajejo avtomobilom, ki so v nevoznem stanju, a v vseh teh letih niso zavrnila še nobenega. Pomembno je poskrbeti za dodano vrednost, ki jo pri Saroku stranka zagotovo dobi, in za čim večje udobje ljudi. Trudijo se olajšati že tako neprijetne situacije, v katerih se ob prometnih in drugih nezgodah znajdejo ljudje.

Dela ne zmanjka, zato tudi s konkurenco nimajo težav, pravzaprav si želijo še dodatnega sodelovanja. Cotič je opozoril na pomanjkanje delovne sile. Ni ga junaka, ki bi bil pripravljen poprijeti za delo v avtomehanični delavnici oziroma redki so, ki jim lahko zaupaš. Tudi zato se njegov delovnik nikoli ne konča. Veliko dela opravi sam, od fizičnega dela, do nabave materialov, komuniciranja s strankami, seveda je nepogrešljiva tudi ekipa štirih zaposlenih v delavnici in hčerka Polona, ki ureja papirje.

Pri mladih opaža, da so vse preveč osredotočeni na zaslužek. Dela na trgu je še preveč, dodaja, le nekaj truda je treba vložiti in delo poiskati.

Kriza je sestavni del poslovne poti. Delo s poškodovanimi avtomobili se deli na svetla in temna obdobja. Srečo imajo tam, kjer imajo drugi nesrečo, bi lahko rekli. Pridejo črni tedni, tudi meseci, a na koncu se vse izide, krog se sklene. Denarja je vedno manj, zato mu še kako prav pride sodelovanje z zavarovalnimi hišami, čeprav je velikokrat pri ceni postavljen pred skoraj nemogoče pogoje. Materiali in rezervni deli so čedalje dražji, končna cena ostaja enaka, kar pomeni, da je delo zelo slabo plačano. Rezerve skoraj ni. A zmoremo narediti najboljše in obenem poskrbeti za zaposlene. Ti se ne pritožujejo, pove Cotič. To pa je tudi pomembno, dobro opravljena



Robert Cotič je svojemu delu povsem predan že 24 let in kot sam pravi tudi 24 ur na dan.

storitev in zadovoljstvo zaposlenih.

Svoje delo opravlja z velikim zadovoljstvom, izkušnje so tiste, ki so ga pripeljale do pravih odločitev in zadovoljnih strank.

Dinamika dela ga najbolj privlači, nobena poškodba na avtomobilu ni enaka prejšnji, pove, vsako delo predstavlja zato svojevrsten izziv. A vseeno je včasih potreben odklop. Sprosti se ob Soči ali morju, zelo rad namreč ribari. Prav posebno strast pa najde v popravilu starodobnikov. Takšni projekti predstavljajo še eno pomembno poglavje v njegovem življenju. Trenutno se popravila starih avtomobilov loteva ob koncih tedna, vendar jim namerava v prihodnje posvetiti veliko več svojega časa. Načrtov ima še veliko.

Za konec prizna, da opazuje avte in njihov potencial, ni pa nanje čustveno navezan: »Bel, rdeč, črn – avto je avto. Jaz se še vedno najraje vozim s svojim starim fiorinčkom«.

MARTINA ARČON

AMARANT, FANČI PERDIH, S. P., GOLIŠČE PRI KRESNICAH

Semena za ekološko vzgojo rastlin pridelana v Sloveniji

Zgodba o Amarantu je zgodba o slovenskem ekološkem semenarstvu, Fanči Perdih in njenih sodelavcih, kooperantih. Njim gre zasluga, da lahko na vrtovih sadimo domače sorte vrtnin, kot so fižol Prepeličar Tomačevski, česen Anka, čebula Ivica, zelje Emona, paradižnik Jani in mnoge druge, ki so prilagojene na naše podnebne razmere in primerne za ekološko pridelavo.

Amarant, Fanči Perdih, s. p. je prva in za zdaj edina slovenska ekološka semenarska hiša in edina, ki ekološko seme za prodajo prideluje v Sloveniji. Pred kratkim je od registracije podjetja minilo deset let, od pobude, ki je nastala znotraj Zveze društev Ajda, pa še dodatne tri. Poleg pridelave semen se ukvarja z vzdrževanjem in selekcijo slovenskih avtohtonih sort, vzgojo sadik in tehnično pomočjo kmetom – kooperantom, ki pridelujejo seme, ki se prodaja pod blagovno znamko Amarant.

Glavno poslanstvo semenarske hiše Amarant je pridelava kakovostnega semena na slovenskih tleh, odkrivanje in vzdrževanje avtohtonih slovenskih sort, ki so prilagojene na naše podnebne razmere in so primerne za ekološko pridelavo, saj so utrjene in lahko kljubujejo težavam, kot so nekatere bolezni, mraz, suša itd. brez umetnih pripravkov in pomagal.

Prva predstavitev ekoloških semen iz Amaranta je bila na Ekoprazniku, septembra 2007, kjer je bilo kupcem na voljo 11 različnih sort semen iz slovenske pridelave – 2 solati, 1 motovilec in 8 sort zelišč.

Kmalu je bilo jasno, da je povpraševanje po semenih in sortah semen veliko večje, kot je ponudba. Zato je Fanči začela sodelovati z avstrijsko semenarsko hišo Reinsaat, katere lastnica Reinhild Frech-Emmelmann ji je bila že prej mentorica in svetovalka na področju semenarstva. Seme, po katerem je bilo več povpraševanja kot ponudbe, je dopolnila iz njihove ponudbe, tista semena, ki je jih uspelo slovenskim kmetom pridelati v količinah, ki so bile večje od povpraševanja, pa je ponudila Reinsaatu. Od leta 2013 enako sodelovanje poteka tudi z italijansko ekološko semenarsko hišo Arcoiris.



Fanči Perdih, ustanoviteljica in direktorica obeh podjetij Amarant, vodi izobraževanja in predavanja tudi za »vrtnikarje«.

Hkrati z ustanovitvijo semenarske hiše je stekel postopek za vpis v sortno listo za štiri sorte, za katere se je izkazalo, da so dovolj dobre, da se jih splača ohraniti in razmnoževati naprej. To so sorte fižol Prepeličar Tomačevski, česen Anka, čebula Ivica, zelje Emona in paradižnik Jani. Vse štiri omenjene sorte, zraven pa še trije fižoli, so danes vpisane v sortno listo kot vrtničarske sorte, enajst pa jih je še v postopku.

Število kooperantov se je tako ves čas spreminjalo, število pridelanih sort pa se je iz leta v leto večalo. Danes ima semenarska hiša Amarant skoraj dvajset kooperantov, nekaj pa je tudi kandidatov za to, da bi postali. Fanči Perdih jim še vedno nudi strokovno pomoč, tako glede semenarstva kot tudi glede same pridelave rastlin. Prav tako je vesela vsakega, ki bi se rad začel ukvarjati s semenarstvom in postal kooperant semenarske hiše Amarant.

Do danes so v Amarantu pridelali že čez 60 sort semen, od tega vsaj pol v več ponovitvah, kar je za tako kratek čas in tako majhno semenarsko hišo precej.

Semenarski hiši Amarant se je leta 2009 pridružilo podjetje Amarant kooperativa, d. o. o., v okviru katerega je potekala predelava stranskih produktov pri pridelavi semen. Tako so nastale prve mezge, omake, marmelade, pozneje pa so se jim pridružile še testenine, žita, mlevski izdelki in drugo. Leta 2012 so strankam, pravzaprav na njihovo željo, ponudili tudi linijo semen »Amarant za kaljenje«, nad katero roko drži Daniela Perdih, hči ustanoviteljice podjetja. Poleg semen za kaljenje so pod to linijo v ponudbi še kalilniki, pripravljajo pa tudi delavnice, kjer lahko vsak vidi, sliši in okusi kako se kalčki vzgajajo in kako se jih da uporabiti v kulinariki.

Nedavno so se strankam približali tudi z maloprodajno trgovino v Trzinu, kjer so poleg ponudbe semen in sadik na voljo tudi različni lončki, bakrene motike, substrati za ekološko pridelavo in drugo. Fanči Perdih je vesela, ko ugotavlja, da so si uspeli pridobiti zaupanje strank, ki se zanesejo na semena in nasvete in se zadovoljne rade vračajo.

EVA MIHELČ





Retro Pop Collection



OFFICE&MORE

www.officeandmore.si

OBRATNIK	STROKOV- NJAKINJA ZA ZGO- DOVINO	OBLACILA ZA NA ROKE	NEKDANJI ROMUNSKI DZIP	GMOTA PESKA, KI GA NANOSI VETER	TONE CUFAR	MOŠTVO, EKIPA	MAJHNA ZUZELKA, KI SESA KRI
KAR JE ZRASCENO							
GRICEV- NATA PO- KRAJINA V PREK- MURJU							
VOJASKI OBRAMBNI NASIP					IVAN MINATTI POVEZA- NJE V KROG		
PRITR- DILNICA			POD- STRESNA IZBICA PISEC IDIL				
MOSKI, KI GOVORI PRIKRITO							
AMER. PI- SATELJ (GORE) IGNAC, NACE						POKOJNI KANADSKI PEVEC (1934-2016)	PEKOČ IZPUŠCAJ V USTIH
				PISATE- LJICA PEROCI			
				SVIC. SMUCARKA (SONJA) HITER TEK			
GESLO			TEPEC, NEUMNEZ GLAVNA, NAJVEČJA ARTERIJA				
VRANICNI PRISAD			KRAJ POD KRIMOM FRANC. IGRALEC (MAURICE)				
MOCEN, TRD PRIJEM			TV VODI- TELJICA (ALENKA)		GR. MATI BOGOV BELGIJSKI KOLESAR (MARIO)		DAMSKA VECERNA OBLEKA
OSNOVNI ELEMENT PREMIC, DALJIC...			FRANCO- SKA REKA BRITAN. GRAFIK (MUIRHEAD)		NASAD ZA HISO ANTICNO MESTO NA KRETI		
OTTO NICOLAI		PLOSCATA RDEČKA- STA MOR- SKA RIBA NOROST			SLAST, APETIT ODPRTO OGNJSICE V SOBI	DANIEL ORTEGA IGOR PRETNAR	
SOVRAZ- NICA ŽELEZA			STAR IZRAZ ZA OPEKARNO GLAVNO MESTO GANE				
PRVA POMOC: ISTAR, VIDAL, RONET	ALAN BATES CEDNOST, UREJE- NOST	FILMSKA IGRALKA EKBERG HRVASKI OTOK			VISOKO LISTNATO DREVO VRBA IVA (NAREC.)		
DIHALKA PRI POTAP- LJASKI OPREMI				LEPOTNA KRALJICA PRVI ZLOG ZOG		SIMBOL ZA HELIJ OVČJA IZJAVA	
BABI- LONSKA BOGINJA PLOD- NOSTI			ZAREC DROBEČ, OGOREK		OBLJUBA		
OSREDNJE ISLAMSKO SVETISCE			1000 KG		REKA V SEVERNI FRANCIJI		

- Pravilna rešitev aprilske križanke je **PERFECT LADY**. Izmed prejetih dopisnic smo izžrebali tisto, ki jo je poslal **Tomaž Seles** iz **Petrovč**. Iskrene čestitke!
 - **Rešitev (geslo) tokratne nagradne križanke pošljite na dopisnici skupaj s svojimi podatki** (ime in priimek, naslov, davčna številka in telefon) na naslov: **Uredništvo revije Obrtnik, Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije, Celovška 71, 1000 Ljubljana, s pripisom NAGRADNA KRIŽANKA**. Pri žrebanju bomo upoštevali vse dopisnice, ki bodo prispele na naš naslov do 22. maja 2017.
 - Sponzor tokratne križanke je Acron trgovsko podjetje d.o.o. iz Slovenj Gradca, ki bo reševalcem podelilo tri uporabne nagrade.
Dobitek v nagradni igri je po 3. točki tretjega odstavka 105. ZDoh-2 obdavčen kot drugi dohodek, vendar le, če njegova vrednost presega 42 evrov (108. člen ZDoh-2). Akontacijo dohodnine za prejete nagrade v skladu z ZDoh-2 poravnava podeljevalec nagrade.

BREZPLAČEN MALI OGLAS ZA ČLANE OZS!

- Na podlagi sklepa kolegija upravnega odbora OZS z dne 4. 3. 2010 imajo člani OZS, ki ne dolgujejo več kot dve članarini, **pravico do enega brezplačnega malega oglasa** (do 30 besed) na leto. Člani »A plus« pa imajo pravico do petih (5) brezplačnih malih oglasov na leto in do 25-odstotnega članskega popusta pri okvirjenih oglasih (na barvni podlagi).
- Vsi, ki želijo izkoristiti zgoraj naštetih možnosti brezplačnega oglaševanja, nam morajo ob predaji oglasa sporočiti člansko številko OZS (najdete jo na prvi strani kartice Mozaik podjetnih). Brez tega brezplačni mali oglasi niso možni.

MALI OGLAS ZA OSTALE NAROČNIKE

- Cena malega oglasa (do 30 besed) je **17 EUR** (+ 22 % DDV).
 - **1 cm stolpca** okvirjenega malega oglasa na barvni podlagi stane **19 EUR** (+ 22 % DDV).
- Prosimo vas, da nam ob vseh naročilih oglasov napišete podatke za izstavitel računa (naziv, naslov in **davčno številko**) ter navedete, ali ste zavezanec za DDV. Člani OZS naj sporočijo tudi **člansko številko OZS**. Prosimo, da so vaši dopisi **čitljivi**, opremljeni z **žigom in podpisom naročnika**. Pridržujemo si pravico do jezikovnih popravkov.

POŠILJANJE OGLASOV

Oglase lahko pošljete po:

- e-pošti: revija.obrtnik@ozs.si
 - faksu: 01 50 54 373
 - klasični pošti na naslov: OZS, Revija Obrtnik podjetnik, Celovška 71, Ljubljana
 - **NOVO** – preko spletnega obrazca na www.ozs.si/Obrtnik/Narocilomalegaoglasa
- Malih oglasov po telefonu ne sprejemamo.**

STROJI IN OPREMA

TU-VAL, d. o. o. nudi vso varilsko opremo in pribor, industrijsko pnevmatiko, pritrilne elemente in orodja za kovičenje. Informacije: www.tu-val.si, tel. 01 72 12 123, faks: 01 72 12 746, e-p: tu-val@siol.net. Šifra oglasa: 17-02-005

Ročni paletnik

- nosilnost: **2500 kg**
- dolžina vilic: **1150 mm**
- tovorna kolesa: **POLYURETAN (PU)**
- krmlilna kolesa: **GUMA**
- neto teža: **71 kg**

Slika je simbolična.

Cena samo 240 € brez DDV

Tel.: 04 518 44 44
Fax: 04 518 44 00
E-mail: info@ika.si

www.ika.si

PEKARNE, SLAŠČIČARNE, PICERIJ, TESTENINARJI! Nudimo novo, rabljeno in renovirano opremo za proizvodnjo kruha in peciva, piškotov, slaščic in pralin, pic, testenin in njakov ter strokovno montažo dobavljene opreme in tehnološko podporo. PEKSIM d. o. o., Ulica Gradnikove brigade 6, Nova Gorica, tel. 05 30 27 136, 031 690 872, faks: 05 33 30 818, e-pošta: peksim@volja.net. Šifra oglasa: 17-02-002

PRODAM KROGLIČNI MLIN, gumiran, celotni volumen 200 litrov, skupaj z mlevnimi krogli, brezhiben in vakumski ekstrudor inoks, šoba 50 mm, brezhiben, za izdelavo keramike. Informacije po tel. 031 373 549 ali e-pošti: alozj.tavcar@guest.arnes.si. Šifra oglasa: 17-02-010

GRADBENO OPREMO: transportne elek. lestve, oder H, betonski mešalec (300 l), dvigalko za gkp, krožno žago za poroterm, gradbeno konzolno dvigalo, voziček za gkp, lestve in 200 m² opažnih plošč (dimenzije 200 x 50 x 2,7 cm) ugodno prodam. Informacije po tel. 041 619 122. Šifra oglasa: 17-02-015

info@adriabager.com
tel: 031724989

WWW.ADRIABAGER.COM

oprema in rezervni deli za gradbene stroje

OGLASI V RUBRIKAH OBRTNE STORITVE IN POSLOVNE STORITVE

Na podlagi zakona o preprečevanju dela in zaposlovanja na črno oglasov neregistriranih dejavnosti ne objavljamo!

Če želite, da vam objavimo oglas za storitve, nam

pošljite naslednje dokumente:

- **s. p.:** kopijo obrtnega dovoljenja ali priglasitveni list,
- **družbe:** izpis iz sodnega registra.

Oglasi v teh rubrikah morajo vsebovati popoln naziv in naslov, ki smo ga dolžni tudi objaviti!

ZADNJI ROK ZA ODDAJO MALEGA OGLASA

Zadnji rok za oddajo malega oglasa v **junijski** Obrtnikovi borzi je **22. maj 2017**.

NAROČILO NA REVIZIJO OBRTNIK PODJETNIK

Letna naročnina na revijo Obrtnik podjetnik je **60 EUR** (9,5 % DDV je vključen v ceno). **Naročilo velja do preklica!**

Naročite se lahko po:

- e-pošti: revija.obrtnik@ozs.si
- faksu: 01 50 54 373
- navadni pošti na naslov:
OZS, Celovška c. 71,
1000 Ljubljana



TRGOVSKO BLAGO

ZELIŠČARSTVO PREŽLA - predelava zdravilnih zelišč! Nudimo več vrst mazil, oblog, kapljic, čajev in krepil. Antonija Torkar s.p., Begunjska c. 23, 4248 Lesce, informacije po tel. 04 531 83 40. Delovni dnevi ob mlaju: maj - 25., 26., 27., 28., junij - 24., 25., 26., 27., 28. PE Zeliščni butik, Železniška ul. 7, Lesce (ob glavni avtobusni postaji), delovni čas: ponedeljek, torek, sreda od 16h do 18h ter četrtek, petek od 10h do 12h. Šifra oglasa: 17-05-001

IZJEMNA POSLOVNA PRILOŽNOST! Prodajam unikaten in dobičkonosen poslovni sistem namenjen gostinstvu in turizmu. Informacije po tel. 040 793 200, Vladimir Čeh Ambruš, Jurčičeva 17, 2230 Lenart, e-pošta: info@admar.si. Šifra oglasa: 17-04-007

MATERIAL

3D FILAMENTI IN TISKALNIKI TER GRAFIČNI MATERIALI

Nudimo vam :

- LED trakove, profile, napajalnike
 - Plexi, polikarbonat plošče
 - Reklamna A stojala, oglasne deske
 - Avto Folije, Folije za majice
- Novo Wood Filament za 3D tiskalnike... diši, izgleda kot pravi les.**

www.DRM.si
www.azurefilm.com

DRM D.O.O. Ljubljana/Celje/Sežana
Mob. 051 623 205, tel. 05 7 311 900

POSLOVNE STORITVE

KNJIGOVODSKI SERVIS nudi svoje storitve obrtnikom - samostojnim podjetnikom (računalniška obdelava, vključno z obračunom OD, izračun obresti, amortizacije, davčna napoved) strokovno in po ugodni ceni. Dodatne informacije: Podgorelec Jolanda s. p., Zgornje Stranje 14, 1242 Stahovica, tel. 01 83 25 344. Šifra oglasa: 17-04-002

Acrytech®
Gerbičeva 50a, 1000 Ljubljana
T: (01) 28 11 147, F: (01) 28 31 247
acrytech@siol.net, www.acrytech.si

- Vse vrste izdelkov iz plexi stekla: plošče, bloki, cevi, palice, profili, krogle, kupole, ...
- Laserski razrezi in gravure

pečenko

OBRTNE STORITVE

AVTO-POMOČ URH d. o. o., I.C. Podskrajnik 36, 1380 Cerknica - servis za vsa vozila, avtooptika, servis in polnjenje klima naprav, priprava vozil za tehnični pregled, avtoelektrika, avtomehanika, obnova alternatorjev in zaganjačev, avtoakustika in menjava pnevmatik. Informacije po tel. 01 709 68 36, 041 626 390, e-pošta: info@avto-pomoc.si. Šifra oglasa: 17-03-010

MONTAŽA IN SERVIS VSEH VRST DVIGAL

DVIGALA
BARTOL
OSEBNA DVIGALA
TOVORNA DVIGALA
INVALIDSKA DVIGALA
MOSTOVNA DVIGALA
KONZOLNA DVIGALA
VERIŽNA DVIGALA
GRADBENA DVIGALA
VISEČI FASADNI ODRI

DVIGALA BARTOL d.o.o., Badjurova ulica 22, Ljubljana
GSM: 041 668 069, Tel.: 01/4288 645, Fax: 01/4272 858
dvigala-bartol@siol.net, www.dvigala-bartol.si

VOZILA

NADGRADNJE VOZIL po željah kupca z ali brez cerade - avtovele različnih vrst - dvigane rampe - spalne kabine, prevozi po Evropi brez skrbi. Informacije po tel. 031 398 365, e-pošta: prodaja@vrba.si. Šifra oglasa: 17-08-001

NEPREMIČNINE

ALOJZ VALAND s.p., Loče ugodno odda v najem lokale v Celju, OC Arnovski gozd, smer Žalec, v Ljubljani, NC Velenje, Slovenskih Konjicah, Mariboru, Rogaški Slatini, Poljčanah, stanovanja v Ločah in nova stanovanja v Poljčanah ter skladišča v Ločah. Oddam tudi lokal za frizerski salon ali drugo dejavnost v središču Loče, na odlični lokaciji zraven vaške krčme in cerkve. Informacije po tel. 041 664 330, od ponedeljka

do petka, od 7. do 15. ure. Šifra oglasa: 17-07-002

PRODAM DELAVNICO (180 m²) s hišo (130 m²), skupaj z zemljiščem 780 m², adaptirana leta 2010, uporabno dovoljenje, energetska izkaznica D-60-105 kwh/m²a. Cena 320.000 €. Možnost menjave za večji poslovni objekt - delavnica 500 m². Kontakt: 041 649 994, Vinko, e-pošta: info@petkovsek-sp.si. Šifra oglasa: 17-07-007

OBMOČNA OBRTNO-PODJETNIŠKA ZBORNIKA NOVA GORICA prodaja počitniško hišico v kampu Terme Čatež. Počitniška hišica št. 196 se prodaja za vrednost 25.000 €. Dodatne informacije: Karmen Volk, e-pošta: karmen.volk@ozs.si, tel. 05 330 66 10. Šifra oglasa: 17-07-008

RAZNO

V TURISTIČNEM NASELJU VRSI-MULO pri Ninu so vam na voljo apartmaji, od urejene plaže oddaljeni 300 m. Informacije po tel. 00385 98 461 726, Predovan. Šifra oglasa: 17-09-006

PRODAM MALO RABLIEN PRTLJAŽNIK za 4 kolesa za na zadnja dvizna vrata VW Transporter. Cena po dogovoru. Informacije po tel. 07 3540 345 ali 041 324 667. Šifra oglasa: 17-09-007

ZARADI UPOKOJITVE PRODAM FIRMO. Proizvodnja teče še v malem obsegu, zaposlenih ni več. Program: izdelava strojev in opreme malih dimenzij iz inoksa (stroji in oprema, osnovni obdelovalni stroji, varilna oprema, ključavničarska delavnica, elektro-polariziranje, proizvodnja orodja in načrti). Informacije po tel. 041 330 410. Šifra oglasa: 17-09-008

EEN BORZA

INFORMACIJE:

Obrotno-podjetniška zbornica Slovenije
Celovška cesta 71, 1000 Ljubljana
Kontakt: Edina Zejnič,
tel. 01 58 30 586
e-pošta: een@ozs.si

Mariborska razvojna agencija p. o.
Pobreška cesta 20, 2000 Maribor
Kontaktna oseba: Jolanda Damiš,
tel. 02 33 31 307
e-pošta: een@mra.si,
jolanda.damis@mra.si

Univerza na Primorskem,
Znanstveno-raziskovalno središče Koper
Garibaldijska 18, 6000 Koper
Kontaktna oseba: Sebastjan Rosa,
tel. 05 66 37 713
e-pošta: sebastjan.rosa@zrs.upr.si

Gospodarska zbornica Slovenije
Dimičeva 13, 1504 Ljubljana
Kontaktna oseba: Petra Arzenšek,
tel. 01 58 98 156
e-pošta: petra.arzensek@gzs.si

Poljskega distributerja naravne kozmetike in izdelkov za osebno nego zanima vzpostavitev poslovnega sodelovanja s certificiranimi proizvajalci in podjetji, ki imajo nove in inovativne kozmetične izdelke. Podjetje ponuja sklenitev trgovskih sporazumov. **BRPL20161222002**

Češko podjetje išče distributerje ali partnerje za trgovsko zastopanje za svoje izdelke, ki so alternativna rešitev antibakterijskim/proti-glivičnim veterinarskim antibiotikom in temeljijo na osnovi srebrovih molekul. Izdelki, ki temeljijo na nanotehnološki tehnologiji, se lahko uporabljajo tako za majhne kot velike živali. Portfelj izdelkov vključuje gele in kreme za celjenje ran, izdelke za čiščenje zunanjega sluhovoda, izdelke za preventivno zobozdravstvo, dezodorante za odpravo smradu itd. **BOCZ20170209001**

Nemško podjetje, specializirano za e-tekočine za elektronske cigarete je razvilo mešanega robota za e-tekočine. Mešalni stroj za tekočine proizvaja posamezne zmesi za e-cigarete. Potrošniki lahko neposredno nastavijo zelene mešanice prek spleta. Podjetje išče partnerje za sporazume o trgovskem zastopanju ali o distribuciji storitev. **BODE20170130002**

Srednje veliko podjetje iz Poljske, proizvajalec XL in XXL spodnjega perila za ženske, išče mednarodne trgovske partnerje za sodelovanje na podlagi zastopniškega dogovora ali sporazuma za distribucijo. Podjetje uporablja dobro izbrane in kakovostne materiale, ki zagotavljajo vrhunsko kakovost spodnjega perila. **BOPL20161201004**

Turško podjetje z izkušnjami v proizvodnji kovinskih fasadnih sistemov, išče partnerje za distribucijo svojih izdelkov v državah EU. Podjetje ponuja 3 različne kovinske fasadne sisteme/izdelke: ekspandirana kovinska fasada, perforirana kovinska fasada in drsno-zložljivi fasadni sistem. **BOTR20170130001**

Nemško podjetje, specializirano za mikro-kovinsko brizgalno tehnologijo (Micro metal injection moulding technology) za ustvarjanje majhnih in zapletenih kovinskih delov za serijsko proizvodnjo, ponuja svoje proizvodne storitve podjetjem oz. ponuja licenciranje za uporabo tovrstne tehnologije drugim proizvodnim podjetjem. **BODE20170206001**

Rusko podjetje, specializirano za proizvodnjo požarnih bio-zaščitnih premazov (požarni bio-zaščitni premazi/sredstva za zaščito lesa, disipanti za les, beton, kamen, opeko, izdelki za ognjevarnost tkanin, preprog itn.), išče partnerje za distribucijo in trženje izdelkov na novih trgih in ponuja sklenitev dogovora o distribucijskih storitvah. **BORU20170315001**

Francosko inženirsko podjetje, specializirano za razvoj mehatronskih in vgrajenih sistemov za zdravstveno industrijo in sek-



Oglase s ponudbami in povpraševanjem tujih podjetij si lahko ogledate na spletnem naslovu www.een.si.

tor znanstvene instrumentacije, išče nove tehnične izdelke (mehatronske sisteme, senzorje in vgrajene sisteme). Podjetje širi svojo dejavnost v evropskih državah in ponuja dostop do francoskega trga za nove industrijske partnerje prek distribucijskega sporazuma. **BRFR20170126001**

Francosko podjetje, specializirano za zastopanje prehrabnih izdelkov, ponuja storitve trgovskega zastopanja tujim podjetjem, ki želijo s svojimi izdelki vstopiti na francoski trg. **BRFR20170301001**

Irsko podjetje je razvilo ter proizvaja in prodaja izdelke, ki izboljšujejo učinkovitost in znižujejo tekoče stroške vseh vrst novih in obstoječih stanovanjskih ogrevalnih sistemov, ki delujejo na vodni osnovi. Podjetje išče partnerje za distribucijo in montažo opreme. Potencialni partnerji so lahko vodovodariji, izvajalci in monterji ogrevalne tehnike, arhitekti itn. Irsko podjetje zagotavlja celovito usposabljanje in podporo. **BOIE20161100001**

Britanski grosist živilskih proizvodov, specializiran v lokalnih in domačih prehrabnih izdelkih, išče distributerje, ki jih zanima skladiščenje in prodaja izdelkov hrane in pijače iz Velike Britanije. **BOUK20170127001**

Poljski proizvajalec otroškega pohištva išče agente in distributerje. **BOPL20170221002**

Francosko podjetje je razvilo sodelovalno spletno platformo kot »Saas«, ki povezuje ljudi v skupnosti z namenom razvijanja novih produktov in/ali storitev ali spremembo procesov oz. organizacij. Podjetje ponuja franšizne ali licenčne pogodbe za uporabo tovrstne platforme drugim podjetjem in R&R ustanovam. **BOFR20160224003**

Nemško spin-off podjetje, dejavno kot upravljavec ladij in specializirano za tehnično upravljanje ladij z več kot 125-letno tradicijo, je razvilo spletno platformo za oceno morskih poslovnih stikov. Platforma je nova in edinstvena spletna stran, ki omogoča pomorskim družbam, da jih ocenjujejo njihove stranke in da hkrati tudi sami ocenjujejo stranke, da dobijo operativno oceno ter učinkovit sistem reševanja sporov. Nemško podjetje ponuja storitvene sporazume za partnerje iz pomorskega sektorja. **BODE20161020001**

Francosko podjetje, specializirano za proizvodnjo klobučevinastih končnih izdelkov, izdelanih iz odpadnih vlaken in tkanin, išče komercialne partnerje. Z upoštevanjem načel krožnega gospodarstva je večino izdelkov mogoče reciklirati in so narejeni iz postproizvodnih recikliranih materialov. Podjetje išče partnerje med avtomobilskimi, gradbenimi podjetji in podjetji, ki proizvajajo postelje. Podjetje lahko poslovnim partnerjem ponudi končne izdelke in se zanima za proizvodne dogovore. **BOFR20170126002**

Britansko podjetje je razvilo in izdeluje klinično dokazan medicinski pripomoček za neinvazivno lajšanje bolečin v križu. Naprava je trenutno na trgu v Veliki Britaniji in Nemčiji. Podjetje išče preprodajalce s strokovnim znanjem na področju medicinskih pripomočkov za prodajo svoje naprave na novih trgih. Podjetje ponuja sporazum o trgovskem zastopanju in/ali storitveni sporazum. **BOUK20170201001**

Izkušeno romunsko podjetje, specializirano za popolno obnovo oz. obnavljanje klasičnih in starodobnih avtomobilov, ponuja svoje storitve v okviru »outsourcing« po-godb. **BORO20161129002**

Britansko podjetje, specializirano za izdelavo biometričnih čitalcev prstnih odtisov, išče distributerje za nove trge. Z uporabo naprednih tehnik in tehnologije zajema nja slike imajo čitalci prstih odtisov zmogljivost zagotavljanja visoke učinkovitosti prepoznavanja z uporabo multispektralne tehnologije skeniranja. **BOUK2016118001**

Tajvansko podjetje, ki proizvaja energetsko učinkovite elektronsko komutirane ventilatorje, ima podeljen patent za DC motor brez četek, ki se pogosto uporablja v industrijske namene. Podjetje trenutno išče distributerje in zastopnike iz Evrope, ki imajo izkušnje s strojno in tovarniško opremo, domačimi elektronskimi napravami ali telekomunikacijsko opremo. **BOTW20160718001**

Nemško distribucijsko podjetje z medicinskimi pripomočki išče nove izdelke na področju medicinske tehnologije še posebej s področja in-vitro ter »point-of-care« diagnostike in sorodnih področij za distribucijo le-teh v Nemčiji. Poleg tega podjetje ponuja finančno udeležbo v naprednih raziskovalno-razvojnih projektih in joint-venture sporazume z inovativnimi proizvajalci medicinskih tehnologij. **BRDE20170307001**

Dansko podjetje, ki želi proizvodnjo svojih vrtnih orodij vrniti nazaj v Evropo, išče proizvajalca z izkušnjami v proizvodnji visoko kakovostnega vrtnega orodja na podlagi proizvodnega dogovora. Iščejo najprimernejšega partnerja v državah vzhodne in srednje Evrope. **BRDK20170309001**

Poljsko podjetje, dejavno na področju trgovine z avtomobilskimi deli ter opremo na debelo in drobno, išče tuje proizvajalce

vseh vrst rezervnih delov in opreme za motorna vozila, ki želijo povečati prodajo svojih izdelkov na poljskem trgu na podlagi sporazuma o distribuciji. **BRPL20170227001**

Singapurski distributer pijač s številnimi obstoječimi lokalnimi strankami išče proizvajalce alkoholnih in brezalkoholnih pijač. Podjetje je pripravljeno pomagati evropskim podjetjem-dobaviteljem, ki nimajo potrebnega znanja za širitev svojih izdelkov v Azijo in vzpostaviti bazo strank v Singapurju in v jugovzhodni Aziji. Družba želi sklepati distribucijske pogodbe. **BRSG20170307001**

Dansko podjetje, aktivno v sektorju otroških igračk, za izpolnitev svoje strategije glede rasti in količine proizvodnje, išče partnerja za proizvodnjo nekaterih svojih lesenih in tekstilnih igračk v okviru proizvodnega sporazuma. Išče proizvajalca v vzhodni in srednji Evropi, ki lahko ponudi najboljše razmerje med ceno in kakovostjo. **BRDK20170307001**

Poljsko mednarodno trgovsko podjetje išče dobavitelje konzerviranega, zamrznjenega ali suhega sadja in zelenjave. Podjetje išče proizvajalce za dolgoročno partnerstvo na podlagi sporazuma o distribucijskih storitvah. **BRPL20170220002**

Britansko podjetje, dejavno na področju zdravstvene nege, išče proizvajalce ali distributerje za dobavo pitnih vrečk in pitnih cevi za enkratno uporabo. **BRUK20170314001**

Britansko podjetje, specializirano za prodajo avtomobilskih delov in dodatkov, nudi distributerske storitve v Veliki Britaniji dobaviteljem visoko kakovostnih avtomobilskih dodatkov. **BRUK20170201002**

Britanski distributer rezervnih delov in dodatkov za skuterje išče proizvajalca ali dobavitelja rezervnih delov za skuterje blagovnih znamk Vespa in Lambretta in ponuja dolgoročno pogodbo o distribuciji storitev. **BRUK20170215001**

Irski strokovnjak za popravila pametnih telefonov in tabličnih računalnikov išče dobavitelje pametnih telefonov, tabličnih računalnikov in dodatkov ter ščitnike zaslona iz kaljenega stekla. Podjetje je zainteresirano za sklepanje pogodb o dobavi in/ali distribuciji tovrstnih izdelkov. **BRIE20170127001**

Rusko podjetje iz Sverdlovsk, specializirano za prodajo nepremočljivih polietilenskih ponjav in pokrivalnih ponjav, išče proizvajalce teh izdelkov v tujini in jim ponuja sodelovanje v okviru pogodbe o distribucijskih storitvah oz. trgovskega sporazuma. **BRRU20170207001**

Romunsko podjetje, specializirano za veleprodajo naravnih živil in superhrane, išče proizvajalce in/ali dobavitelje naravnih živil in superhrane, ki jo lahko dobavijo v

razsutem stanju. Romunsko podjetje ponuja sodelovanje v okviru sporazuma o distribucijskih storitvah. **BRRO20170224001**

Britansko podjetje je specializirano za popravilo in obnavljanje priročnih rezalnih orodij kot tudi za izdelavo novih rezalnih orodij. Podjetje deluje v večini proizvodnih sektorjev in ponuja storitve zastopanja evropskim podjetjem, ki lahko ponudijo edinstvena orodja podjetjem na britanskem trgu v skladu s pogodbo o trgovskem zastopanju. **BRUK20170227001**

Finska inženirska delavnica, ki izdeluje sisteme in ventilске centre za industrijsko uporabo, išče nove evropske dobavitelje krogelnih ventilov, pnevmatskih pogonov in stikal ter evropskega podizvajalca za proizvodnjo. Podjetje ponuja proizvodno ali podizvajalsko sodelovanje. **BRFI20170223001**

Podjetje iz Velike Britanije z majhno paletno ročno izdelanih naravnih, organskih, veganskih lepilnih izdelkov za kožo in lase išče partnerje, ki lahko izdelajo kakovostne kozmetične izdelke na podlagi proizvodnega sporazuma pod zasebno blagovno znamko. **BRUK20170220001**

Rusko podjetje, specializirano za proizvodnjo in distribucijo poslovnega in stanovanjskega pohištva, išče proizvajalce pohištvenega okovja in notranjih elementov v državah EU na podlagi sporazuma o proizvodnji. **BRRU20170206001**

Romunsko podjetje, specializirano za ustvarjanje blagovnih znamk in promocijskih izdelkov, išče proizvajalce čevljev (športnih copat). Podjetje predvideva sodelovanje na podlagi podizvajalskega sporazuma v obliki ponavljajočih se manjših naročil. **BRRO20170216001**

Švedsko podjetje s strokovnim znanjem na področju zdravil rastlinskega izvora in prehranske terapije išče proizvajalce zelišč v Evropi, ki lahko zagotavljajo izbrana zelišča in po možnosti tudi omogočajo proizvodnjo zeliščnih dodatkov po receptu švedske družbe v okviru proizvodnega sporazuma. **BRSE20170302001**

Ruski proizvajalec biološko razgradljivih fleksibilnih embalažnih materialov išče dobavitelje polietilena visoke gostote in polietilena nizke gostote ter ponuja sodelovanje v okviru proizvodnega sporazuma. **BRRU20170201002**

Britansko podjetje, specializirano za razvoj in proizvodnjo električnih motorjev, išče izdelke kot so električni motorji, krmilniki, prikazovalniki, baterije za e-motorje in podobno za distribucijo. Podjetje ponuja različne oblike sodelovanja: poslovno agencijsko sodelovanje, distribucijo, franšizno ali licenčno sodelovanje. **BRUK20170105001**

Češko podjetje, specializirano za uvoz in distribucijo medicinskih materialov, naprav

in pripomočkov z dobrim poznavanjem lokalnega trga in socialna sektorja, ponuja svoje distributerske storitve. Podjetje išče proizvajalce ali dobavitelje proizvodov kot so aromatični čistilniki zraka, razkuževalni in medicinski potrošni material, po možnosti iz držav srednje in jugovzhodne Evrope. **BRCZ20170302001**

Nemško podjetje, specializirano za pametna ogrevana oblačila, išče e-trgovce na drobno, distributerje in trgovce na debelo s sedežem v EU in z dostopom do kupcev na področju športov na prostem, mode in življenjskega sloga, jahanja, lova in ribolova, jadrnja, zdravstvenih storitev, vojske in policije. Od partnerjev se pričakuje, da imajo uveljavljeno bazo strank in možnosti zaloga. **BODE20170301001**

Nemško podjetje ponuja inovativen varnostni in nadzorni sistem za kontejnerje z opozorili v primeru alarma v realnem času. CSD sistem (circuit switched data) je izdelan v Veliki Britaniji. Vsa dela, vključujoč svetovanje, distribucijo, servisiranje, vzdrževanje in popravila se ponujajo iz sedeža podjetja na severu Nemčije. Podjetje išče nadaljnje prodajne partnerje v Evropi. **BODE20170125001**

Avstrijsko podjetje je razvilo in patentiralo prenosno napravo za podporo ljudem z gibalnimi težavami zaradi sedečega življenjskega sloga. Naprava premika sklepe in mišice na anatomsko pravilen in nežen način. Podjetje išče distributerje in trgovske zastopnike za nov izdelek. **BOAT20170227001**

Nemško podjetje, specializirano za načrtovanje in integracijo najodobnejših avtomatiziranih sistemov za avtomobilsko industrijo, išče partnerje v vzhodni Evropi za sklenitev proizvodnih dogovorov. Potencialni partnerji morajo biti iz strojno-mehaničnega sektorja (struženje, rezkanje, varjenje ...) za proizvodnjo delov po zahtevah podjetja. **BRDE20170214001**

Britanski spletni trgovec na drobno, specializiran za otroška oblačila in otroško potovalno galanterijo, se želi razširiti v sektor kozmetike, predvsem krem in šamponov. Podjetje išče evropske proizvajalce kozmetičnih krem za proizvodnjo v okviru sporazuma o izdelavi. Podjetje pričakuje ustrezne certifikate/ testiranja, da se zagotovi, da gre za izdelek, ki je varen za dojenčke in prodajo v Evropi. **BRUK20170303001**

Italijansko podjetje je razvilo inovativno paletno naprav, ki zmanjšujejo vibracije motorja in kalibrirajo pretok emisij plinov, ki jih proizvaja motor z notranjim izgorovanjem. S tem se lahko zmanjša poraba goriva za vse vrste motorjev in škodljivih emisij. Podjetje išče dolgoročnega partnerja v tujini za proizvodno sodelovanje. **BRIT20170317001**

Na Šolti

še nekaj prostih terminov



V prijaznem mestecu Stomorska na dalmatinskem otoku Šolta ima Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije (v nadaljevanju: OZS) počitniški dom s šestimi moderno opremljenimi apartmaji (dva modra, dva rdeča in dva rumena):

- Modri apartma: bivalni prostor (raztegljiva sedežna garnitura), spalnica (zakonska postelja), balkon in pogled na morje, velikost 33,9 m².
- Rdeči apartma: združena bivalni in spalni prostor (pograd in raztegljiva sedežna garnitura), balkon in pogled na morje, velikost 19,1 m².
- Rumeni apartma: združena bivalni in spalni prostor (pograd in raztegljiva sedežna garnitura), brez balkona in pogleda na morje, velikost 18,5 m².

Vsak apartma ima svojo kuhinjo in kopalnico.

**Cenik najema apartmaja počitniškega doma OZS v Stomorski na otoku Šolta in proste termine za letovanje v letu 2017 si lahko ogledate na spletni strani www.ozs.si.
Prijava je mogoča samo z izpolnjeno prijavnico.**

NOVO

- posteljnina,
- brisače in
- nov upravnik.



Dodatne informacije lahko dobite pri gospe Nini Kotar, na telefonski številki **(01) 58 30 585** ali na elektronskem naslovu **nina.kotar@ozs.si**.

CELOVŠKI DVORI TOP PONUDBA V LJUBLJANI TA HIP!



**Samo
do 31. maja
2017!**



IZREDNO UGODNE IZHODIŠČNE CENE

- Garsonjera z garažo in shrambo že od 50.900 EUR (z DDV)
- Poslovni prostor s parkirnimi mesti in shrambo že od 98.300 EUR (z DDV)

IZKORISTITE ŠE ZADNJO PRILOŽNOST

- Lokacija sredi mestne infrastrukture
- Bremen proste nepremičnine
- 2 leti garancije na skrite napake v stanovanjih

PRODAJA:



01 2800 863

www.celovskidvori.eu | info@celovskidvori.eu